

证券代码：688369

证券简称：致远互联

北京致远互联软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ ）	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	参与业绩说明会的广大投资者	
时间	2022年9月15日 15:00-16:30	
地点	上证路演中心（ http://roadshow.sseinfo.com ）	
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：徐石 副总经理兼财务负责人：严洁联 副总经理兼董事会秘书：陶维浩	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>“2022年半年度业绩说明会”主要交流内容</p> <p>一、公司以视频录播形式，向广大投资者报告了本公司2022年半年度经营情况。</p> <p>二、网络文字互动问答</p> <p>（一）下面，我们就本次业绩说明会临时公告公开征集到的投资者普遍关注的问题进行解答，感谢投资者对公司的关注！</p> <p>问题一：COP A9 平台的研发进展如何？产品上市是否有时间表？</p> <p>回答：您好！</p> <p>COP-A9 在2022年上半年已经正式发布，目前在试销阶段。</p> <p>COP-A9 是基于公司全新一代技术平台 V8 的产品，充分应用新技术满足中大型企业的对平台能力的要求，更好的支撑基础办公、</p>	

运营管控以及业务共享场景。报告期内，有中国移动国际有限公司等三家原型客户进行了部署、实施、上线，加速验证产品功能和平台能力，积极探索商业模式，产品整体进入成长验证期，商业化初见成效。

关于公司全新一代技术平台 V8，支撑公司技术升级和平台统一；支撑云转型战略，包括专属云、公有云和混合云模式；支持与 V5 产品的融合发展，该平台建设包括了技术平台、业务中台、数据及 AI 中台、集成中台、移动与统一门户和低代码平台。

问题二：如何看待公司应收账款规模一直增长而合同负债一直下降？

回答：您好！2022 年上半年，公司实现营业收入 42,322.59 万元，同比增加 5,779.99 万元，增幅为 15.82%，因此应收账款规模一直增长。公司的销售模式包括直销和经销，在直销方面，公司上半年推动头部客户的高价值经营和中型客户的在线标准化经营；积极推动行业复制经营，并深化国资体系客户经营，随着客户需求日益复杂，付款周期变长，导致合同负债下降；在经销方面，经销商预打款情况也会导致合同负债的变化。

（二）公司对于工业互联网有哪些布局，公司在工业互联网中有哪些优势，公司未来是否会大力发展工业互联网？

回答：您好！2022 年上半年，公司积极拓展工业互联网领域应用，与海克斯康制造智能技术（青岛）有限公司签署战略合作协议，双方共同成立海致智造数字科技（上海）有限公司，以 COP 协同运营能力为核心，将主要从事工业互联和数智制造领域的软件开发及销售业务，打造中国工业互联协同运营业务平台，结合各方的产品、技术、客户、人力资源及商务渠道，为企业和城市提供数字化赋能综合解决方案。

（三）公司不高调。一直埋头默默编程研发。和投资者互动比较少。对于国内 OA 的地位，你们对自己的定位如何？对手泛微网络今年被 ST，希望致远今年能抓住机会成为行业第一。2022 年天时地利

人和，公司位于北京，绝大部分部委中心所在地。加上 COP-A9 推出，数字经济是国家提出新的发展方向。加油！

答：您好，感谢您对公司的关心和支持！

公司成立以来一直专注于企业级协同管理软件领域，为客户提供协同管理软件产品、解决方案、协同管理平台及云服务，集协同管理产品的设计、研发、销售及服务为一体，是中国领先的协同管理软件提供商。

随着《“十四五”数字经济发展规划》的印发，数字设施、创新能力、产业转型、政务服务等相应指标出炉，提出产业关键业务环节全面数字化转型的企业比例达到 60%，企业工业设备上云率要达 30% 的目标。60% 的企业数字化转型，意味着涉及国民经济命脉的国企、央企，以及产业链上下游的大企业和具备转型能力的专精特新中小企业，将共赴数字化赛道，为软件服务企业带来巨大增量市场。

公司坚持协同管理软件“平台化和生态化”的发展战略，拥有自主研发的协同技术平台 V5，支持混合云部署、可广泛多端连接与服务云化，且通过其低代码搭建能力，为客户实现业务定制化与应用整合功能，深耕企业及政务两大市场客户；坚定执行“云转型”战略，投入研发了协同云平台 V8，采用云原生、微服务架构等主流技术栈，满足超大/大型集团组织的数字化转型需求，支持超大/大型组织的专属云部署和支持中小组织的 SaaS 在线订阅的商业模式。通过前述平台和产品，为客户提供协同办公应用、协同业务管理和协同运营管理等核心功能，提升管理效率，助力数字化转型。

（四）请问公司回购方案执行进展，为什么这么慢，才回购了几百万，是否存在忽悠式回购

答：您好！公司严格按照《上市公司股份回购规则》《上海证券交易所上市公司自律监管指引第 7 号——回购股份》等相关规定及于 2022 年 7 月 6 日披露的《关于以集中竞价交易方式回购公司股份方案的公告》履行回购计划；截至 2022 年 8 月 31 日，公司通过上海证券交易所交易系统以集中竞价交易方式累计回购公司股

	<p>150,612 股，占公司总股本 77,267,683 股的比例为 0.1949%，回购成交的最高价为 60.00 元/股，最低价为 52.41 元/股，支付的资金总额为人民币 8,336,277.68 元（不含印花税、交易佣金等交易费用）。</p> <p>（五）请问董事长，公司今年收入是否会受到政府财政支出收紧的影响，预期对收入产生多大影响，另外公司客户结构政府客户占比多少</p> <p>回答：您好！公司将会积极面对外部不确定性，围绕企业和政府市场数字化转型升级的刚需，以创造数字化协同运营价值为导向，为客户创造价值。公司面向政务客户主要以提供 G6 产品系列为主，在 2021 年年报中披露了该产品系列营业收入为 1.49 亿元，占当年营业收入比为 14.5%。</p> <p>（六）除了 OA 软件研发。公司在其他新兴软件的前瞻性研究有么？在哪些方面？谢谢。</p> <p>答：您好！公司的协同管理软件，已超越 OA 软件的范畴，是协同平台软件。</p> <p>公司持续夯实 COP 平台底层能力 前瞻性研究包括在智慧公文、智能合同管理的 NLP 技术的运用，新一代知识管理领域的知识图谱赋能，流程管理的 RPA 技术及通过隐私计算打通数据流通并运用智慧 BI 进行数据分析等，上述能力会不断整合融入平台。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 9 月 15 日