

证券代码：688369

证券简称：致远互联

## 北京致远互联软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上会议、策略会）
参与单位名称	开源证券、天风证券、国投证券、华创证券、嘉实基金、华夏未来、金鹰基金、合众易晟、建信养老、鹏华基金、交银施罗德、长江证券（自营）、喜世润、中邮保险、凯丰投资、淳厚基金、正圆投资、磐耀资产、朴易资产、翼虎投资、北方方正人寿、长盛基金、招银理财、中心建投、弘尚投资、世纪证券、国泰君安、景顺长城、兴银基金、上海同犇
时间	2024年05月01日-2024年05月31日
地点	公司办公楼M座及线上电话会
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 段芳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍环节：</p> <p>公司在2023年面临了业绩上的挑战，主要原因包括客户需求的变化、采购决策流程的调整以及验收周期的延长。具体来说，公司在2023年实现了1%的微幅收入增长，但因为去年年初对市场的乐观预期，公司增加了人员配置等，全年的费用相对较高，导致公司自成立以来首次出现亏损。</p> <p>进入2024年，公司调整了管理策略和业务规划，围绕以“客户化经营、效益化增长”为目标进行业务推进。2024年第一季度，公司实现了近12%的收入增长，利润同比减亏，现金流状况也有所改善。这一季度的积极表现得益于公司在年初便实施的降本增效策略，包括对人员结构的优化和成本控制的加强。</p>

在客户数字化和智能化需求方面，客户对数字化的认知有了显著提升，更加注重服务提供商的品牌、规模、发展潜力以及同行业的样板客户和技术售后保障。在政务市场，市县一级的数字治理需求变得活跃，尤其地方大数据平台公司参与度有所提升。

国产化方面，从党政到国央企，再到教育、金融、医疗的信创落地，国产化的机遇是数字化升级和信创的双重价值叠加。AI能力的融合是公司 2024 年的一个重点方向。公司在 AI 方面的进展包括产品 AI 化、AI 原生应用的开发，以及与华为、百度等公司的合作。公司已经完成了一个 AI 原生应用的开发——智能表单，它基于 AI 大模型的能力，目前实现的场景是调查问卷，提供问卷设计和智能分析能力。在合作方面，公司与华为政务一网通携手将共同打造政务大模型创新应用示范，与百度在文档管理、智能助手等层面的合作，都是公司 AI 战略的重要组成部分。

在生态合作方面，公司举办了首次数科公司专门会议，吸引了 100 多家地方性国资、央国企的数科公司和生态合作伙伴参与。

## 二、问答环节

### **Q: V8 产品的销售模式、订单和客户价值量情况?**

A: V8 产品自去年 2023 年 5 月开始规模化销售，全年产生了 9000 多万的订单，目前 V8 的销售模式主要分为三类：第一，直接面向高端用户销售，包括大型或超大型民企以及大型国央企，例如今年新签的中海集团合同金额为 670 万；第二，与系统集成商（ISV）合作，为 ISV 提供协同运营平台的技术支持；第三，服务于数科公司或地方大数据局，成为协同运营平台的技术基座。今年将会推出 V8 的新版本，显著提升交付效率。

### **Q: 公司今年在人员方面会不会有一些变动?**

A: 截止 2023 年底，公司员工规模为 2769 人。进入 2024 年后，公司基于业务策略、产品研发、销售布局等多方面考虑，对人员

	整体配置进行合理调整、优化，完善绩效考核机制，加强运营管理，提质增效，做好预算和费控工作，优化公司运营效率。
附件清单（如有）	无
日期	2024年06月03日