**河南翔宇医疗设备股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

证券代码：688626 证券简称：翔宇医疗 编号：2025-010

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | 🞎特定对象调研 🞎分析师会议  🞎媒体采访 🞎业绩说明会  🞎新闻发布会 🞎路演活动  🗹现场参观  🞎其他（线上交流） |
| 参与单位  名称 | 中信建投、东北证券、国海证券、和君资本、隆象资本、英大基金、兴业证券、中泰证券、工银瑞信 |
| 时间 | 2025年8月2日 |
| 地点 | 公司现场 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长、总经理、技术总监：何永正  董秘助理：史晓夏  证券事务代表：吴利东 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 投资者参观公司康复医学博物馆（筹）、康复装备展览中心，体验脑机接口、康复机器人设备，并就以下问题进行了交流：  **1、相对于传统康复，“脑机接口+康复”的效果如何？是否有更直观的结果？**  答：目前脑机接口设备在临床应用中案例较少，但已有积极反馈。针对某一类特定产品或训练部位，脑机接口康复效果优于传统方式，使患者从“被动康复”向“主动康复”转变。但是针对不同脑机接口范式、患者发病期及损伤程度的具体效果对比，还缺乏大样本数据的综合性研究。公司正在多中心进行大量临床试验，以统计脑机接口与传统康复方式的效果对比。  **2、脑机接口方面，公司内、外部的研发团队情况。**  答：公司与天津大学、西安交通大学、南开大学等高校及科研院所合作，开展相关技术的研发、转化。脑机接口技术与康复设备研发是高度融合的，需要掌握不同专项技术的研发人员协同合作。公司上海、南京、西安等十大研发中心以及电疗、上位机、康复机器人、软件等二十多个事业部，协同研发脑机接口相关产品。  **3、公司脑机接口产品距离大规模商业化还需要哪些工作及政策支持？**  答：公司脑机接口系列产品除按照规划快速取得医疗器械注册证外，还需要相关部门出台脑机接口适配费和治疗费等标准，助力脑机接口技术落地和推广。  **4、公司脑机接口产品销售模式和定价策略是怎样的？**  公司战略重点是尽快实现公司自研的脑机接口产品与公司自有康复装备紧密连接，推出成熟、完整的脑机接口整体解决方案，协助院端打造脑机接口专业治疗中心。首先与顶尖三甲医院、大型综合医院等进行合作，打造区域内的首家脑机接口应用标杆。然后逐步向普通三甲、优秀二甲医院延伸。适当时机让技术下沉到二级以下医院、社康中心，甚至部分便携版本进入家庭市场。  公司脑机接口解决方案相比依赖外购核心部件或单纯提供采集装置的公司，具备显著的成本竞争力。市场定价上公司会考虑医院支付能力、医保支付标准，以及研发投入回收，最终会根据医院端接受度和医保标准动态调整。  **5、脑机接口相关的医保收费政策？**  答：国家医保局对脑机接口康复收费的指导意见是积极信号。目前已有部分省市出台了脑机接口相关的收费指导目录：湖北省的非侵入式脑机接口适配与训练收费指导价为960元/次（通常每日限一次，且可能替代部分传统康复项目收费）；山东省的“脑机交互康复训练”收费标准覆盖几十元至一百多元不等。  各地具体执行细则（如收费涵盖内容、频次限制、与传统项目关系等）仍在明确中，公司将持续关注政策动态。  **6、公司在算法优化和案例积累方面有哪些举措？**  答：公司通过与医院合作进行临床实验，积累病例数据以优化算法。同时，与高校和科研院所合作，快速转化最新算法技术。公司多款设备已支持远程下载最新算法和程序，确保客户始终使用最优算法。同时，通过病例积累和高校合作，不断提升算法精度和效果。  **7、公司脑机接口系列产品的营收预期？**  答：随着年内搭载脑机接口技术的新产品陆续取得注册证并上市，将为公司带来新的业绩增长点。 |
| 是否涉及应披露重大信息 | 否 |
| 附件清单（如有） | 无 |