证券代码：688314 证券简称：康拓医疗

**西安康拓医疗技术股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2025-005

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □ 分析师会议  □ 媒体采访 √ 业绩说明会  □ 新闻发布会 □ 路演活动  □ 现场参观  □ 其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 2025年半年度业绩说明会 |
| 时间 | 2025年9月17日(周三)下午 14:00~15:00 |
| 地点 | 上证路演中心 https://roadshow.sseinfo.com |
| 上市公司接待人员姓名 | 1. 董事长胡立人 2. 总经理朱海龙   3、董事会秘书周欢  4、财务总监沈亮  5、独立董事王增涛 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **1、请问胡总，上半年美国PEEK骨板项目的营收有所下滑，能帮忙拆解下原因吗？下滑的主要因素是否与国际形势有关，还是有其他短期因素造成的？**  西安康拓医疗技术股份有限公司 董事长胡立人答:尊敬的投资者，您好。PEEK骨板美国本土化生产线已正式投产，目前业务推广正常推进中，并已开展"4D 生物活性板"、PEEK固定系统在美国市场的准入工作，以丰富美国市场产品品类，提高公司产品在美国市场的竞争力。  **2、公司毛利率已连续呈现小幅下滑趋势，且营业成本增速高于营收增速。请问管理层如何看待毛利率的变动趋势？为应对成本上升的压力，公司在原材料采购、生产工艺优化等方面采取了哪些具体的降本增效措施？未来又将如何平衡市场拓展与利润水平之间的关系？**  尊敬的投资者，您好。公司一方面通过实施积极的营销政策，提高PEEK材料产品的收入规模，另一方面通过拓宽产品品类，提升非集采区域高值产品的收入规模，以及通过持续优化生产流程，降低生产成本，以维持公司毛利率的稳定。  **3、公司近年来通过自研和投资积极布局口腔、心胸外科、颌面修复等新业务领域。请介绍目前口腔种植体新产品的市场推广进展和初步反馈？公司如何看待这些新业务未来的市场空间和竞争格局？预计这些新业务何时能成为公司业绩的重要增长点？**  尊敬的投资者，您好。针对口腔业务，公司一方面持续围绕“优贝雅”品牌种植系统开展市场拓展，另一方面通过收购蝾螈生物股权，引进与公司现有的口腔种植体具有高度协同的"口腔可吸收生物膜"及"口腔用骨修复材料"等产品，共同构建起覆盖口腔种植全流程的一体化解决方案，以提升公司在口腔种植市场的竞争力。关于新业务对公司未来业绩贡献情况敬请持续关注公司定期报告。  **4、公司海外业务收入占比仍相对较低，且美国子公司多年处于亏损状态。请问导致美国子公司持续亏损的主要因素是什么？公司采取了哪些改善其盈利能力的措施（例如提到的PEEK骨板本地化生产项目）？未来对于扩大海外市场份额，特别是在高潜力市场如东南亚或南美洲，有何具体的战略规划和目标？**  尊敬的投资者，您好。公司位于美国的控股子公司BIOPLATE作为公司实施全球化战略的窗口，其承担海外研发、生产、销售多项职能，导致其运营成本较高，BIOPLATE已通过丰富产线、转移生产、提升机构运营效率等多方面措施来提高其盈利能力，BIOPLATE 2025年上半年已较上年同期大幅减亏。 针对海外业务，公司已完成近40个国家或地区的产品市场准入，未来将通过持续扩充团队、加大资源投入等方式，以期做大业务规模。 |
| 附件清单（如有） |  |