证券代码：605060 证券简称：联德股份

**杭州联德精密机械股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2025-007

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 ☑业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □电话会议□其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 线上参与公司2025年半年度业绩说明会的全体投资者 |
| **会议时间** | 2025年09月16日 |
| **会议地点** | 价值在线（https://www.ir-online.cn/） |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长 孙袁董事会秘书 潘连彬财务总监 杨晓玉独立董事 朱铁军 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 【Q&A】 **1.请问公司墨西哥生产基地运营情况如何？** 答:尊敬的投资者您好，公司正积极推进墨西哥工厂建设并进展顺利，预计将于今年年底投产，谢谢！ **2.董事长您好，首先祝贺公司交出了一份不错的半年报业绩，公司上半年在内生增长扩大产能方面下了很多功夫，请问公司未来是否有外延发展并购计划尝试切入人形机器人等新兴领域呢？** 答:尊敬的投资者您好，
公司将实施全方位、多维度的战略布局，积极投身新业务领域的开拓，通过深入的市场调研，精准捕捉新兴行业对精密零部件的需求趋势，诸如AIDC、高端装备制造等蓬勃发展的领域。公司将逐步构建起多元化、高端化的产品结构体系，塑造公司品牌优势，打造核心竞争力，实现公司的全面可持续发展。感谢您对公司的关注和对公司发展提出的建议。祝您生活愉快！ **3.领导好，公司目前海外整体的布局情况如何？未来在全球化布局方面有什么规划？** 答:尊敬的投资者您好，公司目前在全球布局方面已取得了显著进展。在北美市场，公司通过在美国成功设立AMR公司，深耕北美市场，同时墨西哥工厂建设正稳步推进，预计今年将初步建成投产。公司还在日本建立了营销代理体系，初步形成市场覆盖能力，并且欧洲区域营销机构的筹备工作也在有序推进。这些举措将进一步完善公司全球供应链体系，增强公司抵御贸易风险的能力，确保为下游客户提供稳定、高效的供应链服务。
展望未来，公司将继续依托北美、欧洲、日本及国内市场的多极布局，持续开发优质业务与客户资源，稳步推进全球化战略落地，积极开拓能源设备、农业机械等新业务领域，主动对接国际优质客户，培育新的利润增长点，在全球市场竞争中实现可持续发展。感谢您对公司的关注。 **4.董秘您好，请问公司产品在氢能领域有应用吗？谢谢。** 答:公司主要客户中，存在氢能发电领域的关键技术服务商，其凭借氢内燃机技术，覆盖氢燃料发电机组研发、工业和社区脱碳解决方案，在氢能内燃机发电领域拥有显著的技术优势和丰富的实践经验，从而持续推动氢能在能源系统中的规模化落地。**5.公司上半年研发费用同比增长11.35%，主要是用在哪些领域？是否有研发成果落地** 答:尊敬的投资者您好，公司的研发费用增加主要投向以下领域：一是新产品的创制，公司根据市场需求动态变化和行业新趋势，将研发资金投入到新产品的研发中；二是现有产品的技术和工艺的持续改进，以满足客户的定制化需求，不断开发新工艺、掌握新技术，提升产品生产的自动化程度、生产效率和产品品质。这些投入旨在强化公司的自主创新能力，巩固公司技术的行业领先地位，并增强公司的综合竞争力。公司的研发活动会形成专利、专有技术等系列研发成果。感谢您对公司的关注。**6.请问公司液压业务上半年表现如何？** 答:尊敬的投资者您好，历经前期技改投入、管理整合与市场拓展，液压板块业务已进入效益释放期：力源金河技改投产的全新树脂砂铸造生产线与公司现有业务已形成深度协同，有效补充公司铸造产能并提升资源利用效率，已实现稳定盈利，成为公司新的利润贡献点；苏州力源液压在工程机械行业周期波动背景下持续推进产品升级、客户拓展及成本控制，上半年实现大幅减亏。市场化运营能力显著增强，为后续盈利增长奠定坚实基础。整体来看，液压业务整合从“产能协同”向“效益产出”阶段稳步迈进，两家公司经营改善趋势明确，有望成为公司新的增长引擎。感谢您对公司的关注。**7.董事长下午好，可以介绍下公司与丹佛斯的合作情况吗？谢谢** 答:尊敬的投资者您好，丹佛斯是公司的客户之一，目前处于小批量供货阶段，相关产品收入占比较低。感谢您对公司的关注。  |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2025年09月16日 |