**无锡农村商业银行股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

日期：2022年 5月26日

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ☑特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访□业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他  |
| **参与单位名称** | 兴业证券、嘉实基金 |
| **时间** | 2022年5月26日下午：1:30 – 2:30 |
| **地点** | 线上交流的方式 |
| **上市公司接待人员姓名** | 无锡农村商业银行董事会秘书、董事会办公室主任、证券事务代表、计财部总经理、公司部总经理、个人金融部总经理、普惠金融部总经理、三农部总经理 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况 |
| **附件（调研内容）** | 调研会议纪要 |

**附件：**

**会议纪要**

**1、无锡银行大力发展普惠业务，如何防控风险？**

我行在做大小微的同时，通过科技赋能，助推风控迭代，为业务发展保驾护航。利用预警系统，对接工商、税务、法院等相关外部数据，对拟授信客户进行贷前风险扫描，为授信准入提供参考；并对存量客户进行贷后风险监测，以提前识别预警信用风险，抢抓风险贷款处置最佳时机。同时将预警决策信息与信贷管理系统、贷后管理系统等外围系统对接，实现客户风险信息在系统群之间的联防联控应用。我行致力于推进业务数字化转型，以“业务上网、服务到户”为导向，积极推动大数据建模工作，适度引入外部决策引擎，联动流程优化，依托科技创新，在加大获客的同时，通过决策模型实现对借款人的多维度精准画像，在辅助决策的同时，不断提升风险控制能力和精准营销。

**2、无锡银行如何面对大行、股份行以及其他城农商行的激烈竞争？**

面对大行及其他银行的激烈竞争，我行明确战略定位，找准目标客户群体，通过调整优化服务模式和产品结构，奋力开辟特色化、差异化发展路径。

**3、疫情对于不良、逾期等具体的影响如何，展望2022年资产质量？**

新冠疫情对本行存在一定的影响，但影响较为有限且具有暂时性。疫情防控工作开展以来，本行始终压紧压实责任，落实落细疫情防控措施，科学谋划经营发展，两手抓、两手硬，统筹推进疫情防控和复工复产工作。随着政府动态清零政策的有效执行，疫情对本行造成的影响较小，对本行的长期稳健经营不存在重大不利影响。

展望2022年，结合我行信贷客户还本付息情况及风险处置落实情况，信用风险总体可控，不良率有望保持稳中有降，关注率及逾期率不会有较大变化。