灵康药业集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券简称：灵康药业 证券代码：603669 编号：2022-001

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类型 | □特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访☑业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他（专题电话会议） |
| 时间 | 2022年6月2日 15:00-16:00 |
| 地点 | 上海证券报·中国证券网（http://roadshow.cnstock.com/） |
| 参与单位名称及人员 | 面向公众 |
| 公司接待人员姓名 | 灵康药业董事长兼总经理：陶灵萍灵康药业董事兼副总经理：吕军灵康药业董事兼副总经理：陶小刚灵康药业董秘兼财务总监：张俊珂灵康药业独立董事：潘自强 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 为了更好地与广大投资者进行交流，使投资者能够进一步了解公司2021年年报及经营情况、财务状况、未来发展规划等，公司于2022年6月2日（星期四）下午15:00-16:00在“上海证券报•中国证券网（http://roadshow.cnstock.com/）”召开了 2021年度业绩说明会。 |
| 附件清单（如有） | 2021年度业绩说明会问答 |

附件：2021年度业绩说明会问答

**1.我想请问一下咱们公司研发经费的占比是多少？还有每年人才引进政策？谢谢**

答：您好！公司坚持以市场需求为导向的研发原则，不断加大研发投入力度，在研项目涵盖了抗肿瘤用药、心脑血管用药、消化系统用药等大病种领域，进一步丰富产品管线，将为公司的长远发展奠定坚实基础。公司2021年研发投入金额为2,277.50万元，占营收收入的比例为3.08%。公司不断持续优化绩效方案和绩效模型，降本增效，完善薪酬结构、模式及激励机制，同时优化人岗匹配机制，实现人力资源配置的合理性；探索符合现代企业发展规律的激励与约束机制，提高其工作积极性、主动性和创造性，为企业的可持续发展提供人才支持与保障。谢谢！

**2.什么时候分红？**

答：您好！公司于2022年5月20日召开的2021年度股东大会审议通过了《公司2021年度利润分配方案》，根据规定公司将于股东大会审议通过后2个月进行权益分派，后续公司将会根据规定披露权益分派公告。谢谢！

**3.陶董事长，今年公司的业绩完成度，到目前为止的百分比是多少？**

答：您好！感谢您对公司的关注，公司的业绩情况请关注公司定期报告。谢谢！

**4.南府医院的合作合同已经签署10个月了，为何年报和一季报中未看到有相关收入利润？**

答：您好！公司与成都上锦南府医院签署协议后，已积极与院方就医院药品、试剂、医用耗材等物资的供应和长期配送业务开展的探讨和对接，由于配送业务梳理需要一定时间，且同时受到疫情影响，医院内部流程周期时间较长，因此在2021年度、2022年一季度并未体现相应收入。谢谢！

**5.陶董市长您好，请问前十大股东沈建军，朱明良是您的合作伙伴嘛？**

答：您好！公司前十大股东沈建军、朱明良系二级市场投资者。谢谢！

**6.目前集采对公司的影响大吗？**

答：您好！公司受到集采影响，收入同期出现了一定幅度的下降，目前公司正通过加强挖掘潜力品种的推广力度，提升市场占有率，同时加强研发投入和新品开发，给未来市场增长做好充分准备。谢谢！

**7.去年公司盈利降幅蛮大的，有什么原因吗？**

答：您好！公司净利润下降主要系公司受疫情影响的同时受到各省集采及全国价格联动的影响所致。谢谢！

**8.公司的研发方向是否能介绍一下？谢谢！**

答：您好！公司坚持做临床一线用药作为研发工作的出发点和落脚点，公司2022年至今已新立项研发项目四项，即将签约三项，未来我们将主要关注高难度的仿制药，同时积极与国内前沿研发机构合作，在创新药研发方向取得突破！预计今年將实现至少七个项目的申报，不久的将来这些项目的投产会给公司带来较为可观的市场回报。谢谢！

**9.陶董事长您好，于浙江和沐康合作的CRO项目效果很好，为何不加大合作力度？**

答：您好！公司与浙江和沐康开展合作以来，充分利用多年积累的行业优势，和合作方相互优势互补，开拓和发展公司CRO业务，从2020年12月成立以来，业务态势及双方合作一直呈上升态势，浙江和沐康在2021年已实现收入3367.68万元，净利润408.84万元。谢谢！

**10.陶董事长您好，同上问题，那么南府医院的合作要何时才会有收入利润进来呢**

答：您好！预计今年会有体现，请关注公司披露的定期报告，谢谢！

**11.公司的销售有一定区域性，请问是否有向全国拓展的计划和措施？**

答：您好！目前公司已构建覆盖全国主要市场的营销网络，建立起遍布全国的销售团队。在长期的市场营销和管理工作中，公司建立了完整有效的经销商选择和管理体系，有利于充分利用经销商在不同区域、品种方面的销售实力，销售网络覆盖逾 6,500 家二级以上医院。谢谢！

**12.公司的竞争优势是什么？**

答：您好！公司产品品种丰富、种类齐全，在细分产品市场领域处于龙头地位，并拥有多个市场份额居前的产品。截至目前，公司取得了 114 个品种共 202 个药品生产批准文件，现阶段主导产品涵盖了肠外营养药、抗感染药、消化系统药等重要领域。公司在不断巩固前述重要领域的同时，积极拓展高毛利新产品领域，并取得了较大进展。另外，公司还将充分利用现有的营销网络及渠道，挖掘与现有销售渠道可直接对接的新品种，包括但不限于授权引进（License-in）国内外品种、投资并购直接获取等方式，拓展公司产品管线。谢谢！

**13.公司在行业地位如何？**

答：您好！公司产品品种丰富、种类齐全，在细分产品市场领域处于龙头地位，并拥有多个市场份额居前的产品。截至目前，公司取得了 114 个品种共 202 个药品生产批准文件，现阶段主导产品涵盖了肠外营养药、抗感染药、消化系统药等重要领域。公司在不断巩固前述重要领域的同时，积极拓展高毛利新产品领域，并取得了较大进展。谢谢！

**14.2021年8月公司全资子公司西藏骅信医药有限公司与成都上锦南府医院签署《成都上锦南府医院药品、试剂、医用耗材等物资供应与配送长期服务合同》,西藏骅信医药有限公司为成都上锦南府医院药品（特殊药品除外）、试剂、医用耗材、办公用品的采购、物流与配送等项目服务的提供商，合同金额为每年3亿元，期限3年。现在快一年了，目前这项合作进程如何**

答：您好！公司与成都上锦南府医院签署协议后，已积极与院方就医院药品、试剂、医用耗材等物资的供应和长期配送业务开展的探讨和对接，由于配送业务梳理需要一定时间，且同时受到疫情影响，医院内部流程周期时间较长，目前正在有序推进之中。谢谢！

**15.陶董事长你好，我因为信任你，买入了你公司的股票，两年多点了。在持有期间，一直密切关注你们公司的发展。但很失望的是这期间没看到公司有任何积极主动的发展行为。股价更是一落千丈。疫情也三年了，许多制药企业都积极往这些热点上有所动作，你们却跟木头一样。想问问陶董，你会采取什么行动，来提升振作股价？谢谢**

答：您好！公司关注自身股价的变化，但股价波动受多重因素影响，请您注意投资风险。公司将继续致力于稳健经营，切实履行上市公司社会责任，努力以优良业绩回报投资者。谢谢！

**16.请问公司未来的发展战略是什么？**

答：您好！公司秉承“灵动智慧、专注健康”的经营理念，以“汇集科技精华、开创宏图伟业、奉献至诚至爱、服务人类健康”为宗旨，坚持“以高新技术为先导、以具有自主知识产权的医药技术为核心、以生产为基础、以营销网络为支撑”的发展战略，努力打造大健康生态系统，致力于成为全国领先的医药产业集团。

公司继续夯实主业基础，拓展优势互补的品种，进一步丰富公司产品管线；同时继续加大研发投入力度，加快化学药领域布局；通过投资并购等方式，切入其他对现有产品链具有明显互补和差异化的产品或领域，包括但不限于抗肿瘤用药、肝病用药、营养用药、心脑血管用药、消化系统用药等仿制药，或创新药、医疗器械等产品领域；拓展产业链上游，打造原料+制剂一体化模式；以博鳌超级医院为支点，打造国内外先进医疗资源的吸收转化平台。

2021年8月公司全资子公司西藏骅信与成都上锦南府医院签署《成都上锦南府医院药品、试剂、医用耗材等物资供应与配送长期服务合同》有助于公司依托在医院管理运营、药房管理、现代医药物流管理方面积累经验，对未来业务拓展亦将起积极的推动作用。同时，公司流通板块将在本次协议执行中，汲取更多为医院服务经验，为进一步拓展医疗服务领域做好准备。谢谢！