证券代码：603617 证券简称：君禾股份

债券代码：113567 债券简称：君禾转债

**君禾泵业股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

 编号：JH2022006

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 ■其他（电话会议）  |
| 参与单位名称及人员姓名 |

|  |  |
| --- | --- |
| 新华资产 李浪、杨思思、孙浩文 | 长信基金 肖文劲 |
| 中邮证券 虞洁攀 | 建信基金 张正一 |
| 招商证券 李玲 | 国海富兰克林基金 张和睿 |
| 兴全基金 黄志远 | 凯丰投资 童帅 |
| （排名不分先后） |  |

 |
| 时间 | 2022年12月8日15:00-16:00、12月9日13:00-14:00 |
| 地点 | 线上会议 |
| 上市公司接待人员 | 董事会秘书 蒋良波证券事务代表 蒋洁 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **1、请问哈工石墨目前的业务模式是什么？** 目前哈工石墨的业务模式仍以外购精粉、提纯环节委外加工为主，采矿证的办理因为审批流程复杂等客观原因比预期迟滞，主要原材料仍需外购。加之原材料鳞片石墨精粉由2021年初的3325元/吨上涨至目前的6000元/吨左右，这导致了目前的毛利率仍然较低。提纯环节也存在这多道工艺技术及环境要求的壁垒。但随着矿产权证取得、污水处理厂竣工落地，哈工石墨的业务模式将向自产精粉、自主提纯转变，从而提升产能和利润空间，更趋向同行业天然石墨上市公司的利润水平。**2、哈工石墨平安石墨矿采矿证的取得何时能落实？**目前哈工石墨的采矿证设立申请已由中国自然资源部受理，审批流程正在有序进行，截止目前自然资源部并未要求哈工石墨及其子公司补充其他材料或对提交的材料提出异议。公司更关注采矿证办理通知下达后面临的后期事项，主要是矿区道路建设、复垦、水电等事项的处理，公司及哈工石墨也在积极推进这些事项，提前为采矿运行布局。**3、采选矿环节是否会造成较大的环境污染？**采选矿环节造成的环境污染不是很大，石墨矿的开采方式为露天直采，哈工石墨严格按照相关要求做好治理工作，在项目正式开始前也将按规定办理环评审批等。针对提纯环节的环保问题，园区及地方政府建立了污水处理厂配套。**4、公司水泵主业在未来的成长情况如何？**从历史业绩上来看，公司的主业一直较为稳健，2021年受疫情反弹影响，海外居家消费热度提升，下游客户加紧备货增加库存，大力拉动了公司业绩。今年以来，受外部经济环境等客观因素的影响，市场回归正常水平。以前年度公司依托原有的口碑产品取得了稳定的发展，随着今年下半年国内外对疫情常态化的态度逐渐开放，公司总经理和销售总监也于11月中下旬各带领一支团队赴海外开展业务，通过实地走访大客户加快新产品的推荐与合作。**5、公司投资哈工石墨的契机是什么？公司除了投资哈工石墨外，是否在锂电产业其他领域也有布局？**负极材料行业作为锂电池产业的重要上游，发展前景可期。君禾股份自2020年开始研发锂电系列水泵，该系列产品也获得了海外知名客户的高度认同，君禾股份深知下游锂电类产品的广阔发展前景。君禾股份的董事长张阿华先生和哈工石墨实控人秦交忠先生都是自20世纪80、90年代开始白手起家的典型江浙民营企业家，对于制造业发展、产业链建设有深刻的认识。基于上述对行业前景的认同、合作双方高度契合的经营理念，加之公司总经理张君波先生作为创二代的创业决心，公司进行了本次投资。此外，公司实控人也在新能源行业其他领域进行了投资布局，旨在形成上游新材料+下游新能源应用产品（锂电类水泵、电动工具、清洗机等）为主的业态。**6、公司正在建设的商用专业泵项目面向的客户渠道开拓情况如何？**公司的商用专业泵项目筹备背景是在项目建设前公司已有大客户在商用泵产业转移方面有较大的需求。公司的商用泵初期客户也主要为原有客户，因为公司的原有客户主要分为知名品牌商、建材超市、经销商等3类，这些客户的产品品类大多是家用水泵、商用水泵兼有，且有良好的品牌和销售渠道。2021年起公司也与部分客户进行了多款商用水泵的合作开发，并实现了批量生产。公司将在巩固老客户的基础上，用良好的口碑和极具性价比的产品吸引并拓展新的客户。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2022年12月8日、12月9日 |