**苏州科达科技股份有限公司**

**2023年1月投资者互动记录**

1. **主要活动形式**

☑特定对象调研（详见附表） ☑机构策略会 ☐路演活动

☐电子邮件 ☑电话沟通 ☑电话会议 ☑投资者留言板

1. **投资者关心的主要问题**

1、公司前三季度业绩不佳的原因？

答：公司总部及主要研发机构位于苏州和上海两地，2022上半年该两地先后被疫情封控及前三季度全国各地疫情防控政策影响，出现部分项目延缓、物流不畅、员工出行不便等情况，给公司生产经营及业务开拓造成很大影响。2022年前三季度毛利率也比上年同期有所下降。另一方面公司在国产化等研发领域持续投入，人员的费用支出较为刚性，且公司的业务主要为政府机构为主，受疫情影响，部分地方财政资金较为紧张，导致不少项目出现延缓，回款等都受到影响。

2、公司针对目前业绩不佳的现状，做了哪些改进措施？

答：公司自2022年下半年开始，通过市场判断及战略调整，对部分现有业务进行了梳理及调整，公司为此成立了多个专项行动小组，制定了一系列有针对性的降本增效措施，着力解决优势产品业务开拓、应收账款和库存清理等问题。并对人员结构进行了调整优化，人员规模较2021年初有明显下降,同时也积极寻求、开展新产品的市场空间，通过多项途径提升公司业绩。

3、公司的客户构成有哪些？

答：公司的主要客户集中在大政法及应急、教育等行业。公司的用户群体整体信息化投入比较稳定，用户需求相对复杂，对产品的安全性、兼容性、稳定性要求很高，一旦达成合作，用户粘性较高。此外，公司的客户群体之间或者同一客户内部之间易于互相影响，有利于扩大公司的品牌效应。

4、视频会议、安防监控行业未来发展趋势怎么样？

答：在视频会议行业，国产化和信息安全、分行业应用的逐渐深入，以及政务视频会议云服务和企业云视频会议等模式的兴起都将带来更大的发展机遇。在安防监控行业，城市智慧化进程、安防智能化升级、5G促进的无线监控等都将大大增加监控产品及解决方案的需求量。同时，随着海量视频资源的接入，后端应用及智能化应用需求增长都将会给监控行业带来新的机遇。

除此之外，技术发展越来越向着贴合场景、客户实战的应用方向发展。公司的解决方案有很多也突破了视频会议和视频监控的边界，有的是两者融合的产品，也有跟客户业务流融合形成的硬件、软件和解决方案。

公司不仅具备端到端的视频会议和视频监控全系列产品，更是通过打造以云平台能力基座和数据中台、媒体中台及解析中台为基础的“一基座三中台”架构，构建了包含前端智能、大数据分析与存储、融合通信以及云原生应用等几十种行业智能应用整体解决方案，助力智慧城市建设和行业客户数字化转型。

5、公司在融合通信方面做得怎样？

答： 公司于2019年发布了融合通信调度平台。基于在行业内的中台能力打磨，逐渐演变成为数据融合、能力复用的通信基座。同时，作为通信调度和通信媒体平台，既能整合通信资源，又能提供标准API端口，实现与各类上层业务的快速对接，从而帮助客户解决数据融合、大数据分析及数据共享等政务大数据建设的相关要求，提升政府部门对数据的管理和应用水平。三年多来，融合通信调度平台凭借其稳定而敏捷的性能优势，已在国内公安、应急消防等行业得到广泛应用，也成为了行业信息化建设进程中的明星产品。

6、公司在教育这块业务进展如何？

答：前段时间国家颁布的对高校贴息贷款更新信息化设备的政策对国内高等院校及职业院校改善教学科研条件和信息化建设起了极大的促进作用，也给公司在教育业务板块上带来了更多的机会。公司自组建教育事业部以来，先后推出了智慧教室、电子考场、专递课堂和融合视讯中台等产品和解决方案，积极投身高等院校和职业院校的信息化建设，先后为上海交大、清华大学、浙江大学等众多高校建设常态化录播教室和课程管理系统，帮助客户实现线上线下混合式教学，确保疫情期间“停课不停学”。

7、疫情对公司的影响是否已经消除？

答：公司之前受疫情的影响导致业务开展严重受限以及政府客户受财政因素导致订单需求下滑，现自国家疫情放开以后,公司受疫情影响已基本消除。预期2023年将比之前有较大改善，向好的趋势发展。

8、公司可转债是否会下修？

答：2022年8月公司发布暂不向下修正转债转股价格的公告，目前公司转债的上市时间较短，距离6年的存续届满期尚远。且近期公司股价受宏观经济、市场调整等因素影响较大，未能正确体现公司长远发展的内在价值。等2月再次触发转股价格向下修正条款时，公司董事会将综合判断当前形势，并召开会议决定是否行使“科达转债”的转股价格向下修正权利。

**附：苏州科达现场接待记录表**

| **时间** | **来访机构简称** | **来访人员** | **公司接待人员** | **调研主题** |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 2023年1月16日 | 海通证券 | **董\*\*** | 董秘张文钧投关曹琦 | 公司市场、业务、战略等。 |