**证券代码：603758 证券简称：秦安股份**

**重庆秦安机电股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

**编号：2023-002**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 | □分析师会议 |  |
| □媒体采访 | √业绩说明会 |  |
| □新闻发布会 | □路演活动 |  |
| □现场参观 | □其他 |  |
| **参与单位名称及人员姓名** | 天风证券、广发证券、中泰证券、东北证券、中银证券、华西基金、煜德投资等65名投资机构代表。 | | |
| **时间** | 2023年3月20日 10:00-11:00 | | |
| **地点** | 线上 | | |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长/总经理：YUANMING TANG  董事/财务总监/董事会秘书：余洋  证券事务代表：许锐 | | |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 活动主要内容如下：   1. **公司董事、财务总监兼董秘余洋向投资者介绍公司2022年财务状况和2023年展望。** 2. **与投资者互动交流，具体交流问题如下：** 3. **请介绍公司主要产品缸体、缸盖在2022年的销售情况。公司2023年在拓展新客户方面，是持保守的态度还是积极的态度？**   2022年公司主要产品缸体、缸盖的销售数量分别为68.8万件和64.6万件。在新客户拓展方面，公司一直抱着积极开放的态度，2023年将继续紧跟行业发展趋势，在深耕现有客户及产品的基础上，努力进行新能源市场开拓和新项目开发，继续优化客户结构，进一步丰富客户集群，分散业务风险。   1. **请介绍公司2023年现有客户的新项目订单拓展情况。**   近几年市场环境的不利因素不仅对国内，对海外的供应链影响也较大。公司将在2023年积极推进新老客户市场的拓展，也将着重拓展部分老客户的出口订单业务。目前共有5个项目在与客户接洽，其中2个产品的订单已落地，将对公司2023年及后续业绩产生积极影响。   1. **如公司产品出口，运费成本是否会大幅增加？后续是否有在海外设立工厂的计划？**   公司出口业务目前主要通过出售至国内现有客户，再由客户进行出口，将增加公司产品的销量和提升产能利用率，公司运费等销售费用不会大幅增加。  结合海外部分地区传统制造业的经营成本较高，公司暂无在相关地区设立工厂的计划。   1. **公司提供给理想汽车的产品是否分车型？产能配备情况如何？**   理想汽车L9、L8和L7皆使用的是理想新晨全新一代动力平台。公司供应给理想新晨的搭载于不同车型的增程式发动机缸盖、缸体是没有区别的。  公司为理想项目配备了充足的产能，缸盖项目（毛坯+机加）全部达产后年产能可达36万件；缸体项目机加方面，全部达产后年产能可达24万件，缸体毛坯达产后年产能预计12万件，一季度已开始交付。公司也将根据客户后续订单情况及时（6个月内）调整产能投入。   1. **请介绍下公司的分红政策？**   2022年度，公司拟向全体股东每10股派发现金红利人民币10.00元（含税），分红合计约4.22亿元。公司货币资金充足，一直重视股东分红回报，上市至今累计现金分红7.22亿元（含本年度拟分配股利），股份回购2.12亿元，前述金额合计占公司上市至今归母净利润的109.76%。 | | |
| **附件清单（如有）** | 无 | | |
| **日期** | 2023年3月20日 | | |