**无锡农村商业银行股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

日期：2023年 5月11日

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ☑特定对象调研 ☑分析师会议 □媒体采访  □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 □其他 |
| **参与单位名称** | 民生证券、兴业证券、正班基金、恒越基金、德邦基金、光大保德信基金 |
| **时间** | 2023年5月11日下午4:00 – 5:30 |
| **地点** | 现场和线上结合交流方式 |
| **上市公司接待人员姓名** | 无锡农村商业银行董事会秘书、证券事务代表、计划财务部总经理、公司业务部总经理、个人金融部总经理、资管部总经理、风险管理部总经理、监事会办公室主任、普惠金融部副总经理及董事会办公室相关人员 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况 |

**附件：**

**会议纪要**

**1、金融市场竞争日趋激烈，在大力推进普惠金融的背景下，无锡银行是如何应对同行特别是大行的竞争？**

首先我们要拥抱竞争。无锡银行自成立以来，一直与同业公司相互借鉴学习、相互竞争、共同成长。正是在这种学习与竞争并存的环境中，无锡银行取得了长足发展。截至2022年12月31日，本行总资产规模2,116.03亿元，较年初增加98.34亿元，增长4.87%；股东权益195.20亿元，较年初增加35.96亿元，资本实力进一步夯实；本行各项存款余额突破1,700亿元，各项贷款余额突破1,200亿元。

其次我们要错位竞争，本行坚定支农支小定位，坚持稳中求进，主动转型求变，业务经营保持稳中有进的发展态势。第一，本行坚持初心使命，服务实体加力推进。倾力服务乡村振兴，扎实开展农业经营主体信贷直通车“乡村行”活动，深入推进乡村振兴试点示范工作；第二，本行坚持守正创新，金融服务加力夯实。践行金融为民初心，持续推进创新，更好满足不同市场主体多样化金融需求。持续丰富“智慧+”系列金融场景，赋能民生服务；第三，坚持靶向发力，风险防控加力提升。坚持审慎合规经营理念，沉着应对经济下行带来的风险挑战。

**2、贵行未来是否继续向异地扩张？**

本行的主要经营区域位于无锡本地市场，本行在苏州、常州、南通设立了三个分行，在省内多地设立了分支机构，良好的经济基础为本行的可持续发展提供了有力的支撑。在扎根无锡本地市场的同时，本行将依托原有的渠道网络，在服务好存量客户的基础上，挖掘潜在客户需求，以个人银行、公司业务和小微金融为三大抓手，精耕细作，做大做深。进一步拓展区域增长空间，积极把握融入长三角一体化、苏锡常一体化部署中的战略机遇，增大对普惠小微、绿色、科创领域、民营制造业的信贷支持力度，全力支持区域经济发展。

3**、贵行如何管控资产质量？**

本行坚守审慎稳健的合规经营理念，持续加快信贷管理模式转型，加大信贷资产质量监控力度，注重新增源头控制和存量不良化解“双线治理”，着力完善全方位、立体化、智能化的风险防控长效机制。逾欠息贷款比例逐步下降，不良贷款率、关注类贷款率和不良贷款生成率保持在较低水平，良好的资产质量为本行深化转型奠定了坚实的基础。