证券代码：603289 证券简称： 泰瑞机器

**泰瑞机器股份有限公司2022年度业绩说明会**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 R业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观□其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参与公司2022年度业绩说明会的投资者 |
| 时间 | 2023年6月28日（星期三）15:00-16:00 |
| 地点 | 上海证券交易所上证路演中心 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长兼总经理：郑建国先生；董事会秘书：丁宏娇女士；财务总监：章丽芳女士；独立董事：娄杭先生。 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **问题1：您好，作为刚进入一体化压铸机的企业，请问贵司的竞争对手主要有哪些？您觉得贵司能后来者居上，保持竞争领先优势吗？贵司能做12000T甚至18000T的一体化压铸，听到该消息我很欣喜，请问其他公司也能做到这个级别吗？谢谢**答：公司的竞争对手主要有布勒、力劲、伊之密、海天等。与其他压铸机企业相比我们的产品针对大型压铸机锁模力不均匀的痛点，设计锁模结构，保证模具分型面受力均匀，结合一体化产品压射高速度要求和厚壁件产品高铸造压力，短建压时间要求设计的压射系统，从而满足不同汽配件的压射性能要求。此外，我们的产品颠覆传统的两板式结构、具备更均匀的锁模力分布、更高刚性的结构、更高性能的材料、更久的使用寿命、更快的售后服务效率以及更低的使用维护成本。感谢您对公司的关注与支持！ **问题2：董秘您好，请问公司在高端装备制造和应用上对人工智能应用方面有何发展规划？现在处于行业国内外什么水平？感谢解答。**答：公司在高端装备制造和应用上对人工智能应用方向发展规划如下：①在注塑机制造上通过传感器等设备实时采集生产过程中的数据，包括温度、压力、速度等参数，然后利用人工智能技术对这些数据进行分析和挖掘，找出生产过程中的潜在问题和优化空间，提高生产效率和产品质量，建立注塑机应用的MES系统。②积极寻找应用ChatGPT这个工具，能更高效地进行注塑机的设计和决策，提供多领域指示和创新思路，促进企业的发展和竞争力提升等。目前公司的技术水平处于国内领先。感谢您对公司的关注与支持！ **问题3：最后一个问题，目前新能源汽车虽然发展迅猛，但是汽车厂商之间竞争异常激烈，存在优胜劣汰的情况，请问下游市场的这种竞争和发展会影响贵司一体化压铸以及注塑机等的市场推广吗？市场空间会变小吗？谢谢**答：公司是国内领先的注塑机生产企业之一，拥有多项国内领先、国际先进的专利和核心技术，公司高端注塑机产品和注塑成套系统解决方案已成功在各应用领域得到全系列验证和行业普遍认可。同时一体化压铸成型装备的业务也将释放，从研发试制到批量上市。从整体看，新能源汽车行业仍然具有巨大的市场空间、市场规模，未来仍是汽车轻量化持续投入的趋势和方向。而公司正在积极推进的大型一体化压铸及注塑高端装备建设项目，从国家政策、市场需求、技术发展等各个方面，市场空间和业务爆发的弹性也很大，是我们尝试突破的增长点。感谢您对公司的关注与支持！ **问题4：您好，请问贵司未来三年业绩指引是怎样的？该如何回馈股东？**答：具体内容请详见公司于2023年6月8日披露的《未来三年（2023年-2025年）股东回报规划》及公司2023年限制性股票激励计划的考核条件。感谢您对公司的关注与支持！**问题5：董秘您好，请问贵司产品在国产替代这块有哪些优点？**答：公司是国内领先的注塑机生产企业之一，拥有多项国内领先、国际先进的专利和核心技术，公司高端注塑机产品和注塑成套系统解决方案已成功在各应用领域得到全系列验证和行业普遍认可。未来公司将扩大多组分复杂成型注塑、全电动精密注塑、大型二板式注塑机等高端注塑机的供给规模，并为我国高端注塑机技术推广和应用形成示范，有利于推动国产高端注塑机产业发展，实现核心技术和核心零部件自主可控的目标，加快进口替代步伐，以扩大国产高端注塑机全球市场份额。同时一体化压铸成型装备的业务也将释放，从研发试制到批量上市，感谢您对公司的关注与支持！ **问题6：您好，请问公司年报中提及的4500T一体化压铸机进展如何？何时可以投产7500T甚至10000T以上的压铸机？跟比亚迪公司和其他新能源车公司的合作顺利吗？泰瑞在桐乡的智能制造新基地预计明年产值12.5亿，相当于新增一个泰瑞，这个愿景能实现吗？非常感谢**答：1、目前，公司首台针对汽车结构件的4500T（适用于汽车结构件，如：减震塔、副车架、纵梁、横梁、A.B柱等）大型压铸机正在装配过程中，同时，针对新能源汽车一体化的3500T（适用于新能源三电系统中的电机、电控类产品以及3500t的结构件产品）、7200T（适用于新能源汽车超大型一体化产品，如轿车后地板、前机舱产品）、9100T（适用于新能源汽车超大型一体化产品，如SUV后地板、前机舱产品）、12000T（适用于新能源汽车电池托盘）、18000T（适用于A0级新能源汽车整个底盘）等超大型压铸机产品陆续推出。2、2021年下半年以来，公司连续中标新能源汽车领先企业比亚迪大订单，带动全电动及大型两板多色多物料等中高端机型切入新能源汽车供应链，主要应用于车灯、透镜、导光条及内外饰相关汽配件生产。公司的多色多物料、全电动、大型二板等高端装备和技术方案具有较大的竞争优势，主要体现在技术方案可以替代进口设备，同时交付能力和成本优势更明显，目前已初具行业口碑，未来合同订单量和市场占有率将持续保持增长趋势。3、公司将努力实现“有注塑，就有泰瑞”的美好愿景。感谢您对公司的关注与支持！**问题7：郑总您好，请问公司在新能源汽车领域有新的产品推出吗？**答：公司经过长时间的市场调研，适时启动“一体化高端压铸装备项目”，组建了经验丰富的研发及应用团队，定位于大型中高端压铸装备产品，将结合材料、熔炼、设备、模具、工艺等方面为新能源汽车行业提供压铸一体化整体解决方案。目前，公司首台针对汽车结构件的4500T（适用于汽车结构件，如：减震塔、副车架、纵梁、横梁、A.B柱等）大型压铸机正在装配过程中，同时，针对新能源汽车一体化的3500T（适用于新能源三电系统中的电机、电控类产品以及3500t的结构件产品）、7200T（适用于新能源汽车超大型一体化产品，如轿车后地板、前机舱产品）、9100T（适用于新能源汽车超大型一体化产品，如SUV后地板、前机舱产品）、12000T（适用于新能源汽车电池托盘）、18000T（适用于A0级新能源汽车整个底盘）等超大型压铸机产品陆续推出。感谢您对公司的关注与支持！**问题8：公司独董在推动公司治理规范透明方面有采取措施吗？如有，请介绍下**答：身为公司独董，我们本着客观、独立、审慎的原则，对公司的重大事项发表独立意见，充分发挥我们在公司经营、管理、风控、财务等方面的经验和专长，推动公司建立较为完善的治理结构和管理体制，确保公司经营管理合法合规、经营活动有序进行，进一步提升了公司的规范治理水平。感谢您对公司的关注与支持！**问题9：对于海外市场，公司有什么新的战略布局吗？**答：目前公司将欧洲、北美、东南亚视为业务发展的重点方向，已设立葡萄牙、韩国、巴西、墨西哥四家海外子公司，境外代理商、经销商覆盖全球38个国家。未来公司将持续推进全球化发展战略，进一步完善全球研发、品牌、制造、营销和服务体系，通过多元化方式进一步拓展海外业务。感谢您对公司的关注与支持！ |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2023年6月28日 |