证券代码：603161 证券简称：科华控股

**科华控股股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2023-003

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 √业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观□其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参与公司2023年半年度业绩说明会的投资者 |
| 时间 | 2023年09月12日(星期二)下午13:00-14:30 |
| 地点 | 上海证券交易所上证路演中心（网址：http://roadshow.sseinfo.com/） |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事兼总经理：宗楼独立董事：许金叶财务负责人：朱海东董事会秘书：陈尔罕 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **1、（1）请问公司在新能源汽车零部件方法，有哪些前瞻性产品布局？目前能够带来多少营收增长？（2）不断寻求变换控制权，是否会对公司稳健经营造成影响？**答：尊敬的投资者，您好！公司除了目前的主要产品之外，还积极开拓其他领域的产品，例如搭载于包括燃油车、插电及增程式混合动力车在内各类乘用车的差速器壳体以及广泛应用于工程机械、商用车、液压系统等领域的铸件加工产品等。报告期内，新能源(混合动力)产品订单持续释放，为公司带来收益。2019年，公司设立合资公司江苏科华动力科技有限公司，主要业务为氢能源燃料电池相关部件的研发、生产及销售；2022年，公司设立合资公司江苏科华底盘技术有限公司，专注于气压盘式制动器的研发、生产和销售。9月2日公告的股份转让不会对公司的日常生产经营产生不利影响。谢谢!**2、请问宗总，公司实控人目前正筹划转让控制权，一旦实控人变更，未来公司主营会否有变化？**答：尊敬的投资者您好！公司已于9月2日发布公告，公司控股股东与交易对手方上海晶优新能源有限公司终止筹划本次控制权变更事项。公司控股股东陈洪民先生及其一致行动人不排除未来继续转让部分公司股份并实现控制权变更的可能。公司将按相关规定履行信息披露义务，敬请关注公司公告。感谢您对公司的关注！**3、公司自去年三季度开始扭转困境，目前看发展态势良好，为此公司全年制定了怎样的经营目标？预计会面临怎样的挑战？**答：尊敬的投资者您好！2023年，公司将持续关注市场变化、全力洞察客户需求，强化品质提升和产品研发，加大市场开拓力度，提升企业精细化管理能力，以实现公司业务的稳定、可持续发展，实现营业收入和净利润稳中有增。近几年来新能源汽车的兴起，使得汽车行业经历了巨大的变化，也对公司提出了挑战。公司的主要产品应用于燃油车和增程式混合动力新能源车。因此，混合动力新能源车销量的高速增长也给公司带来了一定的机遇。总之，这是一个挑战与机遇并存的时候。公司对于行业的发展，将持续保持高度的关注，直面挑战，通过开拓新市场新产品来把握和创造更多的机遇，争取为所有股东带来更多的回报。感谢您对公司的关注！**4、请问公司有何种优势来继续保持住自己稳步增长的订单业务量呢？**答：尊敬的投资者您好！公司经过多年的实践积累，已具备涡轮增压器关键零部件产品的大批量生产能力，产品设计不断优化，产品质量不断提高。目前，公司已进入盖瑞特、博格华纳、宁波丰沃、长城汽车等全球知名涡轮增压器制造商及GKN等汽车传动系统零部件制造商的合格供应商名录，并与之形成了持续稳定的战略合作关系。公司在涡轮增压器零部件领域拥有较强的竞争优势，具备较高的市场地位，凭借其较强的研发实力、较高的生产技术、较好的质量控制体系，已经与整车厂、整机厂保持密切合作，并建立了长期稳定的合作关系。未来，公司将继续在稳扎稳打的前提下积极开拓市场可能。一方面，不断深化与现有客户的合作和沟通，全方位提高客户满意度；另一方面，努力拓展传统燃油车之外的其他业务领域，积极应对并响应市场需求的变化，以公司铸造生产的技术和产能优势为基础，以公司研发能力为核心，努力拓展新市场，丰富公司产品线。感谢您对公司的关注！**5、燃油汽车现在处于存量市场，饱和市场，竞争激烈！请问贵司怎么让公司在存量市场里保持增长保持领先？贵司未来发展将采取怎么样的布局？是转型新能源领域还是布局未来科技人形机器人产业链领域？**答：尊敬的投资者您好！公司在不断深化与现有客户的合作之外，也深度理解战略升级和新业务拓展的重要性。未来，公司将继续在稳扎稳打的前提下积极开拓市场可能。一方面，不断深化与现有客户的合作和沟通，全方位提高客户满意度；另一方面，努力拓展传统燃油车之外的其他业务领域，积极应对并响应市场需求的变化，以公司铸造生产的技术和产能优势为基础，以公司研发能力为核心，努力拓展新市场，丰富公司产品线。我们将持续关注市场动向，认真听取包括投资者在内的各方人士的建言，积极探寻新的发展机遇，推动公司稳健发展。感谢您对公司的关注！**6、作为个人投资者，近期是否可以来公司实地调研？**答：尊敬的投资者您好！公司欢迎广大投资者及专业研究机构进行实地调研与高管互动，可通过拨打电话0519-87835309或者发送邮件至公司邮箱zqsw@khmm.com.cn进行提前预约。感谢您对公司的关注！**7、请问公司是否可以简单介绍一下目前合作客户有哪些呢？**答：尊敬的投资者您好！公司目前关键客户覆盖盖瑞特、博格华纳、宁波丰沃、长城汽车等全球知名涡轮增压器制造商及GKN等汽车传动系统零部件制造商等。感谢您对公司的关注！**8、请问公司接下来的业务布局是怎么样的呢？**答：尊敬的投资者，您好!未来，公司将继续在稳扎稳打的前提下积极开拓市场可能。一方面，不断深化与现有客户的合作和沟通，全方位提高客户满意度；另一方面，努力拓展传统燃油车之外的其他业务领域，积极应对并响应市场需求的变化，以公司铸造生产的技术和产能优势为基础，以公司研发能力为核心，努力拓展新市场，丰富公司产品线。谢谢！ |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2023年9月12日 |