**西藏卫信康医药股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

 编号：2023-014

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观☑其他：电话会议 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 东吴证券策略会；德邦证券策略会；泰康资产：贺一；凯石基金：吴蔽野；富国基金：白冰洋；光大保德信基金：高睿婷；中海基金：彭天阳；德邦证券：郝晓婧；恒越基金：崔宁；信达证券：宋丹；浙商基金：黄文敏（以上排名不分先后） |
| **时间** | 2023年9月 |
| **地点** | 北京、上海 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书：于海波证券事务经理：高玮 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1. **董事会秘书于海波介绍公司基本情况**

公司基本情况介绍。1. **问答环节主要问题**
2. **注射用多种维生素（12）在河南19省联盟区域的销售占比情况？**

答：2023年1-6月，通过合作生产产品注射用多种维生素（12）取得的收入约为54,262.45万元，占公司营业收入的72.41%，其中联盟地区业务占公司营业收入比例约为30.08%。1. **19省联盟地区的标外市场怎么供应？**

答：根据《十九省(区、兵团)药品联盟集中带量采购文件》：采购周期内若提前完成当年约定采购量，超出部分中选企业仍应按中选价足量供应，医疗机构仍应优先采购中选产品，直至采购周期届满。1. **公司注射用多种维生素（12）中选河南19省联盟，未来如何考虑量价关系？**

答：在河南牵头组织的19省联盟集采中，公司产品注射用多种维生素（12）中选，虽然中选价较与原基准价格相比有所下降，但集采后配送费、销售费用等预计会有一定下降；同时，集采中选对于拓展医院覆盖范围、提高临床可及性有促进作用，公司将制订合理的市场策略提升市场占有率。1. **公司注射用多种维生素（12）目前医院覆盖情况？**

答：截至2023年6月，注射用多种维生素（12）覆盖医院2400余家，主要是二级及以上医院。1. **小儿多种维生素注射液（13）进入医保后的推进情况？**

答：截至2023年6月底，小儿多种维生素注射液（13）已完成31个省级行政区域的中标/挂网，销售聚焦儿科医院、综合医院儿科科室，2023年上半年，实现销售收入2,223.60万元，同比增长8.61%。从医院开发情况来看进展顺利。1. **公司还布局了哪些机会品种？**

答：近年新获批潜力品种小儿复方氨基酸注射液(19AA-I)、复方氨基酸注射液(20AA)、吸入用乙酰半胱氨酸溶液、复方电解质注射液(II)、复方电解质注射液（V）、混合糖电解质注射液以及公司在研的氨基酸类、微量元素类、小儿肠外营养类用药等项目上市后都将带来业绩增量。从长期看，随着营养治疗观念的发展，营养治疗将成为一个长赛道，未来发展可期。 |
| **附件清单(如有)** | 无 |
| **日期** | 2023年9月28日 |