

海洋石油工程股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	海油工程 2023 年第三季度业绩说明会主要问答汇总
时间	2023 年 10 月 30 日 15:00-16:00 2023 年 10 月 31 日 15:00-16:00
地点	海油工程大厦线上交流、成都策略会现场交流
上市公司接 待人员姓名	李 鹏 财务总监兼董事会秘书 提 静 投资者关系主管
投资者关系 活动主要内 容介绍	<p>Q1：公司第三季度业绩创下了2015年以来最高水平，做了哪些努力？</p> <p>A1：在项目实施过程中，公司通过精细化管理，揭示了各种项目支出预测中的不确定因素，并采取了相应的解决措施。同时，公司还采取了降本提质增效措施，使得项目收益逐渐提高。比如，作为EPCI总承包项目的最后一环，海上安装阶段相对于陆地建设阶段，风险释放更加集中且力度更大。公司在此阶段应对风险释放，较好地落实了项目收入。此外，一些与项目业主的变更和谈判随项目完工而完成，进一步增加了项目尾声阶段的盈利。</p> <p>Q2：预计未来公司的盈利能力在什么水平？</p> <p>A2：今年全年的盈利增长将超过两位数。同时，公司的分红率将继续提高，对投资者的回报是较为可观的。最后需要强调的是，预计公司未来两年的年度产值将保持在300亿元的数量级上，保持适度的增长。</p> <p style="padding-left: 2em;">公司的盈利能力将随着降本提质增效机制以及价值管理工作体系的深入推广而进一步提高。另一方面，公司将在技术与管理的核心能力、核心资产与资源以及海外发展方面充分铺垫和准备，以实现在下一个十年，即2025年到2035年，产值从300亿元增加到600亿元的目标。这也是公司在整体战略中明确的增长目标。</p> <p>Q3：第三季度收入相比去年有所降低的原因？</p> <p>A3：由于公司项目进度的整体节奏，第三季度刚好处于不同项</p>

目的衔接期。今年上半年公司进行的项目集中完工，而下半年的新项目也集中启动，形成了一个衔接期。在项目的初始阶段，需要审慎地预估项目进行过程中存在的各种不确定性，因此收入在整个项目周期中会相对较低一些。

公司的业绩需要从全年的角度来看比较合理，而2023年整体目前呈现了一个良好的增长态势。三季度公司收入的下降只是阶段性的，是公司在发展过程中的正常波动。公司认为今年全年营收同比去年的增长是比较明确的，整体的工作量不会出现趋势性地下降。

Q4：第三季度单季度净利率环比波动的原因？

A4：第三季度公司的各项业务都处于正常开展状态，公司也始终追求经营业绩的平衡可持续增长，扭转过去大起大落的情况。但季度之间的波动客观上还是无法避免的。

在工程项目类行业，月度和季度之间的波动是非常正常的，如果放大视角到年度，年度之间的变化就会是相对平稳的。从年度来看，公司的各项业绩指标都有比较明显的增长趋势。

Q5：公司对于海外业务的目标是怎样的？

A5：公司的海外业务分为三个重点区域，亚太区、中东非洲区和美洲区。按照公司的地区动态组合管理，无论订单来自于哪个区域，都是公司收入和工作量的增长。

对于公司来说，对投资者的承诺是总体收入的稳定增长和利润的提高。至于具体从组合的哪一个部分去实现这一目标，是一个动态管理的过程。公司会根据市场总体的情况，以及和业主的谈判去作出抉择，在适当的风险下去落实充足的工作量和利润。

Q6：公司未来几年在产能上的资本支出计划是怎样的？

A6：公司的投资有一个目标叫三单匹配。第一个清单是公司的核心能力。核心能力即公司的比较竞争优势，在价值创造角度上是给投资者带来满意回报的根本来源。EPCI可以分为设计、采办、陆地建造和海上安装几个大的部分，再向下可以细分为若干生产工艺和流程，其中的每一个环节都有可能成为公司核心竞争力的来源。

第二个清单是核心能力所对应的核心业务。即公司具体该

开展何种业务以最大化地运用公司在EPCI中塑造的核心能力。反过来说，核心能力也会公司的业务中不断的强化、突破。

第三个清单是核心资产。公司具有核心能力和构造目标后，需要有将核心能力转化成现实生产力的载体。具体来说，公司的核心资产就是陆地建造环节的智能化高效设备，以及海上安装环节中具有先进作业能力的工程船舶。

Q7: 公司未来几年对于资本支出有什么计划?

A7: 第一方面，从公司目前的资产负债表来看，固定资产从原值200多亿已经折旧到了100亿出头。从会计角度来说，公司的核心资产折旧年限已经消耗过半。意味着公司需要及时地对核心资产作出更新换代，保障公司未来核心能力的稳定，支撑公司获得更多高附加值的新业务。

第二方面，公司在对业务结构进行改善。公司目前在逐渐增加青岛地区的滑道投资，以达到5万吨的承载能力。其中龙门吊将配套公司模块化业务的建造需求，在标准化模块的建造环节中有大幅的效率提升。公司将进一步强化在标准模块建造领域的作业能力，占据更大的市场份额。

第三方面，公司从去年下半年开始签订了一系列在中东地区的合同。面对新增的工作量，公司需要具有更高水平、更高效率的作业船舶去服务于中东地区的业主。同时，公司后续也将继续拓展在海外地区的业务，势必需要更多的资本支出以增强公司长远的竞争能力。