证券代码：603379 证券简称：三美股份

**浙江三美化工股份有限公司**

**2023年第三季度业绩说明会投资者关系活动记录表**

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | 🞎特定对象调研 🞎分析师会议 🞎媒体采访 🗹业绩说明会  🞎新闻发布会 🞎路演活动 🞎现场参观 🞎电话会议 |
| **参与单位及人员** | 投资者 |
| **时间** | 2023年11月3日下午15：00~16：00 |
| **地点** | 线上交流 |
| **公司接待人员** | 董事长、总经理胡淇翔；财务总监潘彩玲；董事会秘书林卫；  独立董事张陶勇 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **Q：公司8月份公告建设3500万瓶制冷剂生产线及配套设施。可否请教：**  **当前市面上销售的瓶装三美制冷剂（比如200g一瓶的R134a）,是以下哪种方式生产销售的：**  **a.公司按照市场价格销售制冷剂给分销商，分销商灌装及销售**  **b.公司委托第三方灌装，而后将灌装后的成品交给分销商销售**  **c.其它方式，辛苦说明**  A：公司部分制冷剂产品委托第三方灌装。产品销售采用直销和经销相结合的模式。谢谢！  **Q：后续公司3500万瓶制冷剂生产线建设完成后，预期哪种制冷剂(R32,R125,R410a,R134a)的瓶装会占比比较高？公司自己灌装的制冷剂是否考虑跳过分销商直接对C端销售？**  A：公司将根据制冷剂产品生产情况，统筹安排灌装工作。产品销售采用直销和经销相结合的模式。谢谢！  **Q：就整个行业来看，R134a,国内销售，境外销售的比例大概是多少？在国内，直销/分销的比例大概是多少？新车占比高一些，还是汽车维修市场占比更高一些？**  A：2022年度，公司主营业务国内营收占比59.85%，国外营收占比40.15%；直销营收占比51.08%，经销营收占比48.92%。公司单个产品未按地区及销售模式单独统计及披露。谢谢！  **Q：感谢公司最近进行的股份回购对股价，对公司员工的激励都是一个很大的利好。同时在制冷剂供需格局如此清晰的情况下，强烈建议公司用在手的现金在目前股价还不高的情况下进行较大比例的回购注销，这样对于大股东，小股东都会有收益的增加，给大股东带来的收益肯定远远超过放在银行的利息，希望公司进行相关的核算并进行回购注销。**  **另外公司投资的智能分装3,500万瓶罐制冷剂生产线，能带来多少额外的利润，谢谢公司的解答。**  A：感谢您的建议！建设年智能分装3,500万瓶罐制冷剂生产线及配套设施项目，有助于实现标准化生产，同时优化厂区布局。产品利润与原材料成本、产品价格、产品市场结构、市场营销策略、外币汇率等多种因素相关。谢谢！  **Q：请问公司有没有收购其他制冷剂公司三代制冷剂配额的计划？**  A：目前，公司没有相关计划。谢谢！  **Q：美国传奇CEO辛格尔顿在1972—1984年间，从公开市场多次回购在外的流通股并且注销，这期间为特利丹公司股东带来的年复合收益率达到42%。公司有那么多现金在手上，建议公司进行股票的回购注销做真正有利于所有股东的事情，这要远比放在那里收那点利息强很多。而且目前公司目前股价也不高。非常希望董事长能认真考虑，谢谢。**  A：感谢您的建议。谢谢！  **Q：公司公告即将建设3500万瓶制冷剂灌装线。请问，当下市面上的瓶装三美制冷剂，是通过以下哪种方式生产的：**  **1.公司委托第三方产线灌装。公司销售瓶装制冷剂给分销商**  **2.公司按市场价销售制冷剂给分销商，分销商自己负责灌装。**  **3.其它，辛苦说明**  A：公司部分制冷剂产品委托第三方灌装。产品销售采用直销和经销相结合的模式。谢谢！  **Q：就行业整体格局来看，R134a的主要使用占比，新车/汽车维修市场，大概比例是多少？**  A：公司未对产品售后应用场景进行统计，具体情况可参考行业研究数据。谢谢！  **Q：R134a,汽车维修市场，大概占总销量的多大比例？**  A：公司未对产品售后应用场景进行统计，具体情况可参考行业研究数据。谢谢！ |