

证券代码：维力医疗

证券简称：603309

广州维力医疗器械股份有限公司接待调研记录表

编号：2023008

调研形式	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会（电话会议） <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及 人员姓名	广东鑫纪元私募基金管理有限公司、珠海巨石资产管理有限公司、广州越声理财咨询有限公司、富利达资产管理(珠海)有限公司、广东恒昇基金管理有限公司、广州红猫资产管理有限公司、宁波市若汐投资管理有限公司、广州市博锐特科技投资有限公司、广州汉马私募基金管理有限公司、广州玄甲私募基金管理有限公司、广州千泉私募基金管理有限公司、广东梁茂私募基金管理有限公司、东莞七鼎世家股权投资基金管理有限公司、西部证券股份有限公司、佛山抱石商业投资有限公司
时间	2023年11月3日下午 2:00-4:30
地点	公司总部会议室
上市公司接待人 员姓名及职务	证券事务代表：吴利芳 投资者关系专员：陈丹娜
调研内容	<p>一、介绍公司基本情况</p> <p>公司成立于2004年，自成立起一直从事医用导管的研究、生产和销售。伴随着国内医疗器械行业的发展，公司主营业务规模不断扩大，产品线不断丰富，当前主要业务分为麻醉、泌尿外科、导尿、护理、呼吸、血液透析六大产品线。</p> <p>公司拥有广阔的销售渠道，目前国内市场已有效覆盖全国所有省份超过5000家医院，其中超过1000家以上三甲医院，并建立专业的学术推广队伍；海外市场，公司产品远销90多个国家或地区，与上百家国外医疗器械经销商、数十家国内出口贸易商进行业务合作。</p> <p>2023年前三季度，公司实现营业收入97,711.77万元，同比下降2.72%，其中内销业务同比增长1.46%，外销业务同比下降9.09%；实现归母净利润14,391.89万元，同比增长</p>

	<p>4.67%。2023年第三季度，公司实现营业收入32,512.74万元，同比下降13.14%；实现归母净利润5,183.73万元，同比下降6.07%。</p> <p style="text-align: center;">二、投资者关心的问题及回答如下</p> <p style="text-align: center;">1、集采对公司的影响</p> <p>答：公司目前涉及地区集采的主要是部分普通产品，占公司整体业务量比例不是太大。目前来看对大部分参与集采的产品出厂价影响不大。而且一旦集采中标，相关产品销售得到放量，随着自动化生产线的进一步投入，相关产品产能大幅提升后单位成本也会进一步下降，对普通产品毛利率影响不大。目前公司差异化产品暂时没有纳入集采，预计短期内也不会纳入集采。我们认为集采整体而言对公司业务的影响是积极的。</p> <p>一直以来，公司积极应对集采，同时也在持续加大研发力度，加强新技术、新产品的研发能力，进一步丰富公司产品体系，不断提升公司整体竞争力。</p> <p style="text-align: center;">2、前三季度汇率对公司的影响</p> <p>答：公司出口销售额较大，原材料进口额相对较少，今年前三季度，汇率的波动对公司业绩的整体影响是积极正面的。</p> <p style="text-align: center;">3、海外新的大客户前期磨合期大概多久？</p> <p>答：海外大客户项目前期洽谈和开发周期较长，从洽谈到项目落地开始下单，一般需要2年左右的时间，有些甚至更久。目前在研的海外大客户项目有20个左右，预计未来每年都会有新的大客户业务落地。大客户项目落地后，订单交付前期也会有一个磨合期，大概半年到一年的时间可以完成稳定供货。</p>
附件清单(如有)	无