

证券代码：600926

证券简称：杭州银行

杭州银行股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位	国泰君安证券、上银基金、高毅资产、睿郡资产、海通证券、博道基金、天倚道私募、新伯霖私募
时间	2023年11月2-3日
地点	杭州银行总行会议室
本公司接待人员	资产负债管理部相关负责人、公司金融部相关负责人、小微金融部相关负责人、零售金融部相关负责人、风险管理部相关负责人、杭银理财相关负责人
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、贵行对公贷款是否已经开始做项目储备工作？主要投向哪些领域？</p> <p>答：我行有序推进项目储备工作，目前储备已较为充足。投向方面，除交通、水利、能源、市政、城镇更新等基建领域外，投向实体领域的储备也较为充足，对科技金融、绿色金融、制造业、中小企业等客群均有相应储备。</p> <p>2、对公业务上，分区域看，杭州市内、浙江省内杭州以外地区、浙江省外，各区域未来的信贷增长点有哪些区别？</p> <p>答：杭州地区：我行在杭州地区的市占率较高，同时杭州市仍有较多城市规划项目，如临空经济示范区、打造城东智造大走廊等，部分区县重点项目也较多，投放潜力较大。</p> <p>省内其他地区：亚运会后基建需求依然强劲，今年1月，浙江省政府办公厅印发《浙江省扩大有效投资“千项万亿”工程实施方案（2023-2027年）》，围绕九大领域，每年滚动谋划推进1000个以上省重点项目，每年完成投资1万亿元以上，我行已全面摸排“千项万亿”工程等重点项目清单，积极营销并储备信贷需求。</p> <p>省外地区：我行推进科创体制机制改革，整合打造科创金融事业总部，首期建设杭州、北京、上海、深圳、南京、合肥、宁波、嘉兴八个区域科创中心，打造特色科创金融品牌；同时，我行根据各分行本地企业特点及需求，制定不同的发展策略，如南京分行聚焦本地国企，北京分行立足央企及中小企业，深圳分行深耕上市公司业务，合肥分行扩大核心制造业客</p>

群，上海分行发挥自贸区进出口企业业务优势等。

3、贵行理财产品规模在三季度净增较多，在代销渠道上是如何布局的？

答：我行较早开始拓展代销渠道，通过国股行、城农商行、互联网银行等多渠道推动营销，三季度发力重点代销机构。在布局上，对于大行来说，通过着力推进重点产品的代销实现规模增长；对于中小行来说，通过多产品深度合作成为其主要合作伙伴。

4、贵行经营区域内房地产按揭贷款投放情况如何？

答：我行在杭州市按揭市场的表现一直较为亮眼，一方面积极与头部开发商建立合作关系，另一方面对于二手房，我行抓住重点渠道获客，并且长期与杭州市公积金中心保持良好合作关系。此外，北京、上海、深圳地区按揭定价更优，因此今年着力推进北上深地区房贷渠道拓展营销工作，三大分行房贷投放有较大幅度增长。

5、贵行小微信用业务目前主要在哪些地域复制台州模式？随着信用小微业务的进一步铺开，平均贷款收益率是否会下行？

答：目前我行稳步推进信用小微专营模式复制，事业部升规工作有序推进。截至三季度末，信用小微中心已在杭州、台州、宁波、金华、合肥地区进行模式复制并正式投入运营，后续将持续推进在上海、深圳等其他地区的筹建工作。我行信用小微事业部与原台州分行经过人员、数据等方面的整合升级后，定价走势趋于平稳，当前我行信用小微事业部平均贷款加权定价基本与二季度末持平。