**证券代码：603990 证券简称：麦迪科技 编号：2023-007**

**苏州麦迪斯顿医疗科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **日期** | 2023.11.7 | **时间** | 10：30 |
| **地点** | 同花顺路演平台  “麦迪科技投资者关系”微信小程序 | | |
| **投资者关系活动形式** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 √业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他（请文字说明其他活动内容） | | |
| **参与单位名称** | 线上参与 “麦迪科技2023年第三季度业绩说明会”的投资者 | | |
| **公司接待人员及职务** | 副董事长、总经理：翁康先生  董事、联席总经理：周支柱先生  独立董事：袁万凯先生  财务总监：苟关华先生  董事会秘书：李孟豪先生 | | |
| **主题** | **麦迪科技2023年第三季度业绩说明会** | | |
| **附件清单（如有）** |  | | |
| **投资者关系活动主要内容** | | | |
| **1、尊敬的公司领导，能否介绍下TOPCon业务的进展，目前的量产效率和良率如何呢，和竞品公司对比如何呢？**  答：尊敬的投资者您好，公司N型TOPCon电池项目目前仍处于产能爬坡阶段，目标四季度达成满产。目前公司产品转换效率达到25.5%，良率达95%，作为转型光伏企业，公司产业化进度较快，产品质量已经接近同行业领先水平。  **2、领导，注意到公司TOPCon电池片单GW投资是差不多2亿元， 相比友商，单GW投资是降低很多么，降低原因是什么呢？**  答：尊敬的投资者您好，设备方面，考虑到工艺稳定性、电池性能等因素，公司在设备的选择上都选用了目前市场上较为高配的设备，品牌包括：拉普拉斯、普乐新能源及捷佳伟创等知名品牌。公司土地厂房采用租赁模式，土建成本相对较低；光伏设备行业价格阶段性波动较大，公司采取严格的供应商准入及招标流程，根据市场价格的波动，择机采购，在保证采购标准及质量的情况下兼具性价比，控制投资总额。  **3、翁总您好，二期目前土建和设备进度如何？**  答：尊敬的投资者您好，公司目前二期项目尚处于研究筹划阶段，具体启动时间和技术路线的选择要视工厂今年的产能爬坡情况、公司资金安排、整体市场情况而定。相关土建项目届时将参考一期项目由当地政府主导实施。公司二期项目的开展具有一定的不确定性，希望投资者注意投资风险。  **4、请问贵司目前光伏业务出货量如何？何时能达到盈亏平衡？**  答：尊敬的投资者您好，截至2023年9月30日，公司光伏电池项目已基本建设完成，处于产能爬坡阶段，所生产产品的转换效率达到25.5%，实现出货超200MW。公司前三季度营业收入3.5亿元，已经超过了去年全年，其中医疗信息化业务和辅助生殖业务前三季度收入均创下历史新高。目前由于公司光伏工厂前期投入较高，多项成本费用前置，形成了暂时性亏损。公司将继续积极推动产能爬坡，拓展业务渠道，应对市场波动，实现光伏业务盈利。  **5、关于贵公司新进军的光伏产业今年能否带来新的盈利增长点？众所周知目前光伏全产业链价格都在断崖式下跌，对于该状况公司有何应对嘛？**  答：短期来看，行业产能扩张会带来产能与终端需求的不匹配，导致近期产业链的价格下行。长期来看，在双碳目标的背景下，光伏行业的需求将逐步释放，在未来还将是一个全球需求推动，快速发展的行业。随着未来光伏产品转换效率的不断提升，产业链成本的下降，光伏发电经济性将进一步提高，竞争优势将进一步突显。在这场竞争激烈的博弈中，公司将始终坚持创新技术引领，深化产品技术和成本优势，并提升柔性营销的能力，拓宽销路。以科学的决策与高效的运营赋能，应对行业周期性波动压力。  **6、太阳能电池项目第三季度贡献营收超过了50%吗？**  答：尊敬的投资者您好，公司第三季度整体营业收入1.97亿元，光伏业务营收约1.15亿元，占比已超过50%。  **7、想请问PPT介绍的公司技术路线2.0，3.0，4.0版本有无具体的时间规划？公司有无BC技术储备？谢谢！**  答：尊敬的投资者您好，公司双层Poly-Si工艺、LECO工艺、背面Poly-finger工艺等提效手段目前已逐步在产线中进行应用检测，预计将于明年一季度达成。BC技术为平台型技术，可应用于TOPCon技术，公司目前以TOPCon电池片为切入点，并对三到五年内N型TOPCon电池的市占率持乐观态度。未来我们也将以开放的心态面对市场竞争，保持对新技术的关注，以提升技术硬实力、降本增效为核心，以市场需求为导向，继续深耕行业，选择最具竞争力的技术路径，以应对市场挑战。  **8、请问公司电池产线计提规则是怎么样的？公司电池片选择 LPCVD、PVD路线的原因是什么？**  答：尊敬的投资者您好，公司将严格遵照《企业会计准则》进行会计处理。在技术路线方面，团队同时选择两种路线是经过谨慎考虑、审慎分析的。LPCVD技术相对成熟，是相对安全、稳健的选择，同时我们也在稳健发展中寻求突破，辅以PVD技术进行提升。未来将根据产线的实际效果来决定后续扩产的技术选择。从目前的技术论证上看，PVD量产后的成本及工艺提升空间更具优势。目前市场上跑通PVD技术的公司并不多，我们也希望能够跑好这条技术路线，打开整个技术的市场，未来能成为这个技术的标杆企业之一。  **9、领导您好，现在公司与下游厂商是签了超过一亿元的TOPCon电池片的框架合同了么，方便透露下游客户构成么？**  答：尊敬的投资者您好，公司于8月就已与下游客户签订近亿元的正式销售合同，截至目前光伏业务回款已近3亿元。 | | | |