证券简称：中国卫星 证券代码：600118

**中国东方红卫星股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系****活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 ■业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □一对一沟通□其他 |
| **时间** | 2023年11月10日星期五 15:00-16:00 |
| **地点** | 上海证券交易所上证路演中心（网址：http://roadshow.sseinfo.com/） |
| **上市公司接****待人员姓名** | 公司董事、总裁朱楠先生独立董事俞明轩先生董事会秘书万银娟女士财务总监赵强先生 |
| **问答交流主要内容** | 尊敬的各位嘉宾、各位投资者朋友，大家下午好！感谢各位抽出宝贵的时间参加中国东方红卫星股份有限公司2023年第三季度业绩说明会，我谨代表公司向参加互动交流活动的各位朋友表示热烈欢迎，向关心和支持中国卫星发展的各界朋友表示衷心感谢！下面进入本次业绩说明会的问答环节，欢迎各位对公司未来发展提出宝贵的意见和建议，谢谢大家！1.您好，希望能够详细介绍一下公司三季度新增订单情况，以及公司对民用市场的开拓做了哪些工作，谢谢。您好，感谢您的提问。2023年是公司统筹推进“十四五”规划发展举措的关键之年，公司有序推进各项年度重点任务，市场开拓取得一定成效。2023年前三季度公司推动北斗示范项目成果在行业、区域的应用推广，并完成合同签订，实现示范应用规模的持续扩大，同时高通量卫星通信终端稳步推广，获得海洋领域订单上千台套，等等。公司将继续聚焦涉及国计民生的重点行业需求积极布局，围绕重点民用领域，以重大项目实施为牵引，坚持系统解决方案提供商的自身定位，不断加大提前研发投入力度，打造好用易用、质优价廉的卫星应用产品和技术服务。谢谢！2.公司有无与相关通信公司例如华为等民企，共同联合开发通信卫星的计划，同时公司在通信卫星领域的优势有哪些？希望能够详细介绍一下，谢谢。尊敬的投资者，您好。在通信领域公司在抗干扰、高精度时间同步、高通量卫星通信波束无缝切换等技术方面具有竞争力，具备设计、建设和运营大型地面应用系统的核心能力。公司能够面向市场提供卫星通信系统集成、卫星通信终端设备及天线产品等，产品形态覆盖Anovo卫星通信小站、机载、车载、船载等卫星通信产品，是国内行业用户、区域用户卫星通信产品主流供应商之一。公司相关业务信息，请以公司的定期报告及公开披露的信息为准，目前公司未与您提及的单位合作开展卫星制造业务。感谢您的关注！3.您好，请问公司未来有无收购航天八院卫星相关资产来整合卫星资产做大做强的机会？谢谢您好，感谢您的提问。公司严格按照相关法律法规履行信息披露义务，截止目前公司没有需要披露的信息。谢谢！4.有新闻报道预测SpaceX 今年收入90亿美金，明天将达到150亿美金。马斯克在社交媒体上透露，SpaceX已实现季度盈利，仅星链业务预期未来可实现300亿美金年收入，请问公司如何看待我国卫星互联网的发展空间和前景，以及公司如何在这一发展趋势当中定位？谢谢尊敬的投资者，您好。公司高度关注卫星互联网产业发展带来的行业应用需求的不断拓展，并将其视为公司未来业务发展最重要机遇。一方面公司密切跟踪我国卫星互联网建设情况和用户需求，积极参与我国卫星互联网建设相关论证工作，锁定重点领域积极布局，在宽带终端、星基增强系统、高性能馈电基带、GNSS接收机研制等方面提前进行技术和产品研发工作，努力把握通信领域天基系统及地面系统的研发与建设机遇。另一方面充分把握通导遥领域应用融合创新的趋势，大力推进自主可控，加大技术产品研发，提前布局重点应用场景。谢谢！5.公司的收入确认的方式能否简单介绍一下，比如是在交给客户卫星并且卫星发射成功后测试成功了确认收入还是其他的方式确认。谢谢您好，感谢您的提问。公司在合同开始日判断宇航制造、卫星应用合同的单项履约义务满足在某一时段内履行履约义务条件的，根据确定的交易价格按履约进度在一段时间内确认收入，不满足在某一时段内履行履约义务条件的宇航制造、卫星应用产品或服务在完工交付时按确定的交易价格确认收入。谢谢！6.航天领域关于卫星生产中用民用级别的零部件来替代宇航级的零部件，以此来降低生产成本，提高经济效益来面对大规模生产，请问公司如何看待这一趋势，同时公司在卫星生产当中如何降低成本做了哪些具体的工作，能否详细说明一下，谢谢。尊敬的投资者，您好。我们理解，在卫星生产中用民用级别的零部件来替代宇航级的零部件，以此来降低生产成本是未来应对大规模生产，降低成本的手段之一。此外，推进技术经济一体化，从设计源头开展成本控制也是降低成本的重中之重，目前公司正在开展相关方面的工作。谢谢！7.这三年公司的ROE 大体在4%左右浮动，请问公司在提高公司效益方面做了哪些具体工作？希望能够详细说明一下，谢谢。您好，感谢您的提问。公司将聚焦主责主业，践行高质量发展理念，狠抓规范治理，加快市场化改革，探索创新机制，通过发展提升经营业绩。一是聚焦核心主业，进一步提升经济运行质量，落实风险管控，确保全年任务圆满完成；二是围绕重点用天领域，系统推动用户战略合作与市场渠道拓展，加强“行业+航天”生态体系建设；三是持续加强系统攻关能力，开展天地一体化信息融合与服务技术研究，不断完善科技成果转化机制，全力推进关键核心技术与产品研发，服务重点行业应用。谢谢！8.公司在缩短卫星研发周期方面是否有突破，能否简单说明，谢谢尊敬的投资者，您好。公司正通过提升项目研制管理能力，加强AIT一体化管控、组批生产等核心技术能力，加速推进科研生产模式转型等措施，努力提高产品研制效率。谢谢！9.公司的研发投入是否有大幅增加的机会，特别是在通信卫星领域，谢谢您好，感谢您的提问。公司强化内生增长和创新发展，高度重视战略性新兴领域的核心技术、核心产品研发投入力度，后续公司将继续加强研发，不断提高核心竞争力，确保产品技术自主可控。谢谢！10.您好，请问公司是否有开拓海外市场的计划？谢谢您好，感谢您的提问。公司一直致力于国际市场的开拓，主要聚焦“一带一路”沿线国家、南南合作国家。未来国际市场仍将是公司市场拓展的主要方向。谢谢！11.请问五院中标中国星网的低轨卫星互联网通信卫星是由贵公司研制生产吗？您好，感谢您的提问。公司具备为包括中国卫星网络集团有限公司在内的客户提供卫星通信与导航技术、服务及产品的能力。星上产品方面，主要包括导航载荷等；地面站网方面，主要包括馈电基带产品等；应用终端方面，产品涵盖通信、导航两大类终端等数款产品。有关公司与中国星网等客户业务合作情况，敬请关注行业及客户的公开信息。谢谢！12.请问公司截止目前有获取到中国星网集团的订单吗？您好！公司为包括中国卫星网络集团有限公司在内的客户提供卫星通信与导航技术、服务及产品。星上产品方面，主要包括导航载荷等；地面站网方面，主要包括馈电基带产品等；应用终端方面，产品涵盖通信、导航两大类终端等数款产品。有关公司与中国星网等客户具体业务合作情况，敬请关注行业及客户的公开信息。感谢您的关注。13.公司在卫星柔性生产线大规模生产卫星方面是否有突破，能否详细介绍一下？谢谢您好，感谢您的提问。公司聚焦于卫星通导遥一体化产业发展，从事的业务主要包括卫星制造、宇航部组件制造、卫星通导遥终端产品制造、大型地面应用系统集成、卫星应用服务等方面。更多关于公司的业务介绍，请参阅公司披露的信息。谢谢！14.您好董秘，请问公司今年截止11月发射的卫星数量？据公众号统计超过去年，为什么发射卫星数量越多，公司利润下降越多？公司有相应的改革措施吗？您好，感谢您的提问。公司每年会在年度报告和半年度报告中披露公司卫星发射数量。公司卫星研制类业务大部分是根据项目的履约进度按照时段确认收入，项目集中度及履约进度在不同报告期存在波动，影响相应期间的收入利润确认。公司将重点聚焦降本控费开展工作。谢谢！15.我国在通信卫星大规模制造方面与国外是否存在差距？在提高我国通信卫星制造水平方面，公司做了哪些具体的工作，希望能够简单介绍一下？谢谢尊敬的投资者，您好。感谢您对公司的关注！尊敬的各位投资者朋友，由于时间关系，本次业绩说明会到此圆满结束，感谢各位投资者的积极参与，也感谢上海证券交易所、上证路演中心为本次活动提供良好的服务和便利的交流平台。会后公司将继续通过上证e互动、投资者热线、投资者关系邮箱等渠道与大家进行沟通和交流。再次真诚地感谢广大投资者对公司的关心和支持！特别提示，本次业绩说明会中所涉及的发展战略、经营计划等前瞻性陈述不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。谢谢！ |