**证券代码：603757 证券简称：大元泵业**

浙江大元泵业股份有限公司

2023年投资者关系活动记录表

编号：2023-012

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访  □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动  √现场交流 □电话会议 □其他 |
| 参与单位 | 华泰证券、中信证券、申万、中信建投、宁银理财、南银理财、拾贝投资、上海理成资管、上海乾瞻资管、上海勤辰私募。 |
| 时间 | 2023年12月6日-2023年12月7日 |
| 地点 | 合肥 |
| 公司接待人员 | 公司董事会秘书黄霖翔 |
| 投资者交流主要内容和介绍 | 公司带领相关人员参观合肥工业屏蔽泵及家用泵生产车间及工厂，除前期已涉及的事项外，本次交流的主要内容如下：  **1、公司新产能建设进度如何？**  答：浙江温岭募投项目产能预计将于明年上半年竣工，并完成搬迁；明年下半年家用屏蔽产能预计将完成主要建设工作。  **2、在目前的宏观环境下，公司明年的发展路径和目标是什么？**  答：（1）公司外销占比较高，不管是民用泵领域还是屏蔽泵领域对应的外销市场、客户及场景仍然有较强的发展预期和资本开支的意愿，公司将抓住机遇，做好产品和服务的匹配，着力品牌，提高客户认知度。（2）目前公司工业泵及民用泵下游场景广阔，因此公司将加快团队建设，推动新产品的开发和落地，拓展成长空间。整体上看，公司发展路径和目标仍然较为清晰，保证目标的落地是能够帮助公司在复杂的市场环境里实现业务的稳定发展。  **3、公司怎么看待近期欧洲电网升级对热泵未来发展的影响？**  答：随着可再生能源行业持续发展，欧盟委员会将制定一项规模高达5840亿欧元的计划，对欧洲的电网进行全面检修和升级，以应对越来越多可再生能源带来的电力。采暖能源一次性消耗占欧洲能源消耗的比重在20-30%左右，热泵作为电力能源重要应用终端，随着电网及上游新能源加快建设，将推动电力应用终端的加速推广。  **4、公司如何看待家用屏蔽泵业务在国内的发展空间？**  答：国内家用屏蔽泵主要应用在煤改气、煤改电等供暖领域，目前化石燃料占整体采暖能源消耗比重仍然较高，若政策补贴力度到位及市场化需求逐步崛起，国内壁挂炉、热泵产品将逐步得到推广，同时随着客户对产品要求提高，有助于以新沪为代表的优秀屏蔽泵企业业务的拓展。  **5、除了远期发展空间，公司近期如何看待各品类产品渠道库存情况？**  答：目前看到以热泵为代表的节能型产品在渠道正逐步在完成去库存，若后续保持稳定的去库存节奏，预计整体市场需求将逐步恢复到稳定的发展通道；同时我们看到，在节能型市场，公司产品目前占比仍然较低，新客户的开发和放量也将是未来几个季度影响相关产品销售的重要因素。  **6、液冷型产品目前开发进展如何？**  答：目前液冷型产品涉及的客户面较广，若产品迭代进度顺利，则明年重点在IDC、风电、轨交温控等领域能较快形成收入。  **7、公司将如何进行回购？回购与现金分红怎么规划的，两者是否有冲突？**  答：（1）公司将严格遵照相关法律法规进行回购，按照规则要求完成回购承诺；（2）自上市以来公司一直保持良好的分红比例，回馈广大投资者，本次回购是公司基于对未来长期发展信心的增持行为，其本身也属于现金分红的一类，与过往的现金分红不存在冲突；在回购的同时，未来公司仍将在《公司章程》及各项制度范围内进行现金分红，回馈广大投资者。 |
| 附件清单  （如有） |  |
| 整理日期 | 2023年12月8日 |