证券代码：603280 证券简称：南方路机

**福建南方路面机械股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2023-001

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系投关类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 ☑业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 董事长：方庆熙  副董事长、总经理：方凯  董事会秘书、财务总监：万静文  独立董事：焦生杰 |
| **时间** | 2023年11月23日9点至10点 |
| **地点** | 上海证券交易所上证路演中心（网 址 ：http://roadshow.sseinfo.com/） |
| **方式** | 上证路演中心网络互动 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **1.公司泥处理领域已经逐步从“孵化期”转入“商业化”阶段，并完成相关商业订单的签订，应用场景已正式打开。余泥渣土处置技术还可拓展应用毒土壤治理上，市场前景如何？**  答：尊敬的投资者您好！随着我国城市化进程的不断推进，各类工程项目建设产生的建筑工程渣土和废弃泥浆快速增加。传统的工程渣土和废弃泥浆处置方式是外运倾倒或堆积填埋，运输成本高、存在安全隐患，也给生态环境带来了巨大压力，因此，余泥渣土的资源化处置具有广阔的应用前景，通过余泥渣土资源化处置将余泥回收应用到新的建设工程当中，这是促进城市可持续发展的有效途径,使社会生产实现“资源—产品—再生资源”的零排放过程。此外，余泥渣土处置技术还可拓展应用毒土壤治理、农田复耕、矿山生态治理以及相关的绿色土壤衍生产业。  **2.公司自主研发的电驱移动破设备已开始量产，可以详细介绍一下这个产品吗？**  答：尊敬的投资者您好！南方路机移动破碎设备主要用于建筑行业，矿山开采，交通，铁路施工等，目前，在建筑垃圾回收集料中，使用的比较多。相对于固定破碎设备，移动破占地面积小，投产快，工艺流程简单，转场方便，可以在不同的空间移动，当生产场地变化时，不需要大量的时间拆卸和搬运，可以随时响应工程需求，特别是小方量工程可迅速得到处理。  **3.公司如何看待所在行业的市场需求和前景？**  答：尊敬的投资者您好！国家一直以来都高度重视基础建设及环境保护，砂石骨料以及建筑垃圾资源化处理市场需求及前景还是比较好的，目前，我国建筑垃圾资源化率不足10%，而韩国、日本、德国等国家建筑垃圾再生资源化利用率已达90%，未来，在国家环保政策趋严、发展循环经济的大背景下，中国建筑垃圾处理行业的市场规模将不断扩大。  **4.请问公司产能利用率和在手订单是否充足，人工智能视觉检测多个产品实现产业化，请详细介绍下，对今年业绩是否有信心，未来业绩增长点在哪些方面，公司产品能否应用于垃圾分类和无废城市？**  答：尊敬的投资者您好！公司已将人工智能视觉检测技术应用在砂石骨料自动粒形检测设备、骨料智能上料系统、智能粉罐仓储系统、建废自动分拣机器人、固定破碎智慧控制系统等产品环节上，未来南方路机将在更多困扰客户的“痛点”上实现推出更多智能设备的应用，为客户提供更高效、数字化、智能化的产品。目前，公司在手订单相比去年同比稳中有升，产能利用率较高。  未来，南方路机将依托新产品板块（物料处理板块和建废处理板块）、海外市场拓展（俄罗斯、东南亚、中东等）、新技术应用（人工智能视觉技术、智能仓储系统等）方面持续推动未来业绩增长。公司研发的建筑垃圾资源化再生处理设备、泥处理产品实现建筑垃圾及余泥的资源化利用，将为“无废城市”等国家绿色发展战略的实施作出相应贡献。  随着我国城市化进程的不断推进，各类工程项目建设产生的建筑工程渣土和废弃泥浆快速增加。传统的工程渣土和废弃泥浆处置方式是外运倾倒或堆积填埋，运输成本高、存在安全隐患，也给生态环境带来了巨大压力，因此，余泥渣土的资源化处置具有广阔的应用前景，通过余泥渣土资源化处置将余泥回收应用到新的建设工程当中，这是促进城市可持续发展的有效途径,使社会生产实现“资源—产品—再生资源”的零排放过程。此外，余泥渣土处置技术还可拓展应用毒土壤治理、农田复耕、矿山生态治理以及相关的绿色土壤衍生产业。  **5.人工智能存在巨大机遇，请问公司是否会投身参与？**  答：尊敬的投资者您好！公司一直重视新产品的研究和开发，致力打造人工智能引领的无人化搅拌产业园。公司目前已研发了塌落度检测、AI智能卸料系统、废弃混凝土循环利用等多个人工智能技术产品并将其运用到混凝土搅拌环节，大大降低了设备在生产过程中的碳排放量，提升了设备整体的环保性。  公司不断开展应用技术和新产品、新工艺研究。报告期内公司研发了塌落度检测、AI智能卸料系统、废弃混凝土循环利用等人工智能技术产品，并将其运用到混凝土搅拌环节，大幅降低混凝土在生产过程中的碳排放。  **6.公司在俄罗斯市场开拓情况如何？**  答：尊敬的投资者您好！首先我们认为俄罗斯的市场需求很大，整体基建水平并不发达，机械设备使用及技术程度有差异，市场空间大。2022年公司在俄罗斯的市场销售翻了好几倍，今年的销售仍持续稳中有升。今年公司派遣数十人在俄罗斯调研，以全系列产品参加俄罗斯展会，产品备受关注。同时，公司在俄罗斯已经有稳定的经销渠道，与当地经销商建立了可信任的合作关系，对未来俄罗斯市场的稳定发展打下了坚实的基础。  **7.公司的建筑固废精细化分拣及原级资源化关键技术产业化研究有何进展？对公司未来发展是否意义重大？**  答：尊敬的投资者您好！公司的建筑固废精细化分拣及原级资源化关键技术产业化研究于今年10月通过福建省重大专题项目验收。在建筑垃圾处置领域，公司十年前即开始布局，目前已有建筑垃圾处理成熟工艺和产品。公司建筑固废精细化分拣及原级资源化关键技术产业化研究成果的转化与推广应用对促进建筑固废的资源化处理、构建可持续的循环经济模式、助推绿色产业的高质量发展、实现“双碳”目标具有重要的应用价值和现实意义。  **8.跟随国家“2030年碳达峰、2060年碳中和”双碳目标，公司产品在节能减排方面是否有哪些技术创新？**  答：尊敬的投资者您好！公司坚持将绿色低碳理念融入产品与服务，持续打造更安全、更环保、更高效、更智能的绿色循环建材整体解决方案与服务，协助客户建立建筑材料生产及资源化再生利用的良性循环生态。公司持续优化全环保型商品混凝土搅拌站、预制件专用搅拌站、泡沫沥青温拌等环保设备，通过生产运营过程中全自动上料、高效除尘、节能降耗等优势，帮助客户实现绿色生产；公司今年自主研发的电驱移动破设备开始量产，全线使用清洁能源，同时也对油驱移动破进行了节能升级，最新版油驱移动破的油耗能够减少30%。  **9.国家“一带一路”战略的践行推动国内很多工程机械企业走向更广阔的国际市场，南方路机也在推进自身的国际化布局。请问公司海外市场的开拓成果如何？**  答：尊敬的投资者您好！南方路机将国际化作为企业发展的重要战略之一，通过布局本地化生产、经销商网络建立、海外适应性产品研究、全球服务体系搭建、全球供应体系搭建这五大体系布局，稳步推进公司产品国际化进程，2023年上半年，公司实现海外销售收入9,780万元，同比大幅增长44.84%。  **10.随着国家进一步推进新型工业化，推动制造业高端化、智能化、绿色化发展，公司上述方向是否有所布局和优势？**  答：尊敬的投资者您好！公司紧跟国家新型工业化发展步伐，始终坚持自主创新，在各产品线上不断提升自动化、数字化、智能化的技术与应用。目前，公司研发了塌落度检测、AI智能卸料系统、废弃混凝土循环利用等人工智能技术产品，并将其运用到混凝土搅拌环节，大幅降低混凝土在生产过程中的碳排放；AI+骨料人工智能上料系统上已实现机器视觉功能并运用于产品，人工智能机器人通过AI深度智能学习，在堆叠、粘连和形状不规则等复杂工况下，能有效识别各种建筑固废材料属性，在实际生产现场通过不断适应自主强化学习，快速提高识别的准确率。未来，公司在AI+自动化领域将持续研发投入，进一步积累公司产品的自动化、数字化、智能化优势。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2023年11月24日 |