证券代码：600061 证券简称：国投资本

国投资本股份有限公司投资者关系活动记录表

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □ 特定对象调研 □ 分析师会议□ 媒体采访 □ 业绩说明会□ 新闻发布会 □ 现场参观 √ 路演活动 □ 一对一沟通□ 其他\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  |
| 时间 | 2024年2月28日 |
| 地点 | 北京，现场交流 |
| 参与单位名称 | 泰康资产、国寿养老、中金基金、长盛基金、工银瑞信、信达澳亚、中信证券资管、方正证券等 |
| 上市公司出席人员 | 证券事务代表 林莉尔证券事务部业务经理 胡斌 |
| 投资者关系活动主要内容 | **一、公司和大股东的协同主要体现在哪些方面？** 国投资本积极发挥产业金融管理平台作用，初步构建了集“组织保障、信息报送、考核引导、沟通协调”四位一体的业务协同管理工作机制，推动和促进集团业务协同。及时响应协同需求、挖掘协同潜能、探索协同模式、推广复制协同成果。持续与集团产业公司、产业基金开展协同合作交流，聚焦集团重点发展的科技创新、绿色发展等战略领域，探索完善“控股产业公司+股权投资基金+金融服务企业”协同机制，为助力扩大战略性新兴产业影响力和服务国家战略作出积极贡献。在债券承销、股权融资、期货业务、境外证券业务等多项业务方面，存在较大的协同空间。未来公司将进一步加大力度，发挥金融企业业务功能和服务优势，加大对集团内产业公司的协同服务模式创新和协同力度，着力增加协同规模和收入贡献。**二、关注到公司关于产业金融管理平台的定位，公司未来在战略规划上作何考虑？** 国投资本作为国投集团旗下产业金融管理平台，坚持金融服务实体经济，提高政治站位和大局意识，进一步深化金融工作的政治性、人民性，充分发挥公司专业优势和金融服务功能，全面提升服务实体经济能力。围绕产业金融方向着力优化金融业务布局，发展重点是向专业化、差异化、协同化转变，着力提高金融企业服务实体经济和助力美好生活的能力。持续优化管控体系，在增强管理水平和管理能力的基础上，向专业赋能转型，推动金融企业做强做优，塑造金融企业核心竞争力，打造综合金融发展合力，形成国投资本特色的差异化竞争优势。公司的功能定位是国投集团产融结合示范者、风险防范引领者、重要利润贡献者。一是全面深化协同机制，围绕国投集团四大业务板块和未来重点发展产业方向，提供全方位、定制化的专业金融服务；二是严格按照高标准的监管要求，进一步优化风险管理体系，提升风险管控能力，确保整体风险可测可控可承受；三是通过服务实体经济、助力集团服务国家战略，完善约束激励机制，持续提高经营业绩，提质增效，从而提升产业金融综合服务能力，推动上市公司高质量发展。**三、国投证券更名后，重点发展方向有哪些？**国投证券将在坚守风险防控底线基础上，以数字化驱动业务发展，推动各业务转型、协同和拓展增量：一是全面挖潜国投系产业基金投资生态圈的合作潜力空间，加强服务科技创新、为“专精特新”企业的孵化成长发展提供全链条服务；二是经纪业务积极拓宽互联网渠道合作机会，聚焦开拓中高价值客户，加大机构开拓力度；三是投行业务加强协作探索合作新模式，推动交易型投行建设，不断提升市场开拓能力；四是投资业务进一步做大做强固收投资，着力增强权益投资抵御市场波动的能力；五是证券金融业务加强对机构客户和高净值客户的综合性、差异化服务，进一步优化客户结构；六是资管业务以产品创新创设为重点，聚焦市场开发，拓展业务规模。**四、证监会优化券商风控指标计算标准，征求意见期已经结束，公司是否评估过对资本金业务开展的影响？** 在征求意见期，公司已综合审慎评估《证券公司风险控制指标计算标准规定（修订稿）》（以下简称《修订稿》）对风控指标及业务开展的影响。《修订稿》对证券公司开展做市、资产管理、参与公募REITs等业务的风险控制指标计算标准予以优化；进一步强化分类监管，拓展优质证券公司资本空间；加强风险管理，进一步提高风险控制指标的科学性。公司秉承稳健经营理念，风控指标持续处于安全区间，目前《修订稿》的征求意见期已结束，相关指标计算口径以监管部门最终的政策为准。公司将持续做好服务实体经济的主业主责，合规稳健开展业务。**五、当前股权融资阶段性放缓，公司投行业务有哪些应对措施？对于投行债券承销业务下一步的展望如何？**未来，国投证券投行将主动适应从增量市场到存量市场变化，做好中长期业务布局：一是债券承销业务方面保持目前良好的稳步增长和排名提升良好趋势；二是巩固北交所的优势，为“专精特新”企业的孵化成长提供全链条服务；三是以投行为抓手强化与大股东国投集团旗下基金管理平台的协同联动，聚焦战略新兴产业的资产证券化和并购重组业务，深耕国投集团股权投资生态圈、战略合作伙伴拓展业务增量，未来将围绕以上重点领域提升执业质量、提高承销定价能力、聚焦价值发现能力、加强内部协同。债券承销业务方面，未来将持续加强债券承销业务拓展，努力提升行业竞争力。一是整合销售资源，提高债券销售的整体实力和效率。二是深耕重点区域，总结与分支机构的协同经验并进一步推广。三是拓展ABS类业务，丰富债券业务结构。四是加强风险控制能力，灵活应对各种机遇和挑战，实现高质量发展。**六、请问公募基金降费对国投瑞银基金的影响？如何降低降费带来的冲击？**2023年7月，证监会发布了公募基金费率改革工作安排，在加快推进公募基金行业高质量发展的当下，基金降低费率有利于提升市场信心，更好地满足广大投资者的投资需求。短期来看，虽然降费对基金公司的收益会产生一定冲击，但同时也将促使基金公司调整自身经营模式，优化运营成本结构。从产品结构上，费率调整或将促使基金公司平衡各类产品的发展模式，催生不同创新业务，促使基金公司丰富其经营策略，例如2019年10月试点启动的基金投顾业务，未来基金投顾有望逐渐从试点转入常规，促使买方投顾发展步伐进一步加快。国投瑞银正积极探索基金投顾业务及被动指数业务的行业趋势，考虑“基金投顾、养老金和被动产品”的综合发展趋势，定期跟踪行业与监管变化，结合公司业务发展情况,寻求适合的发展路径，稳步推进。从公司长期发展方面来看，降费影响倒逼基金管理人进一步夯实自身投研能力，做好投资管理，以有效提升投资者获得感。在此基础上，持续优化公司投研体系建设，深化投资体系建设，在投资风格上进一步细化和丰富，建立可持续、多维度的投研竞争优势。同时，积极探寻优化客户体验的服务模式，在现有客户陪伴的基础上,针对不同的投资者需求,对输出内容进行分层，创造更多个性化内容，实现更高效的内容触达，从售前、售中、售后多个维度持续优化服务体验。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2024年2月28日 |