证券代码：601187 证券简称：厦门银行

**厦门银行股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

 编号：2024-06

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ☑特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访□业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他  |
| **参与单位名称** | 浙商证券、中国人民养老保险、贝莱德基金3家机构，4人次参加线下调研 |
| **时间** | 2024年2月29日14:30–16:00 |
| **地点** | 厦门银行C616会议室 |
| **公司接待人员** | 谢彤华副行长兼首席风险官、董事会秘书（拟任），董事会办公室、零售业务管理部、公司业务管理部、计划财务部、风险管理部、规划发展部等相关部门领导 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、贵行未来网点新增计划是怎样的？**我行始终坚持“您身边的银行”的客户服务理念，2020年至今立足于补充空白区域为主的策略，深入社区、融入商圈，稳步推进网点建设工作，截止2023年6月末全行网点有114家。营业网点建设是我行回归本源、服务中小、服务本地居民、实现金融服务下沉的重要路径，在未来，我行将继续按需进行网点筹建。同时，我行将评估各机构的区域资源，将人员向区域资源丰富、创造价值高的区域去倾斜。同时，以过程管理工具PDCA为抓手，继续加强营销过程管理和财富顾问的辅导职责，提高全行价值总量和人均效能。**二、贵行在从事两岸金融业务方面，较同业有哪些优势，未来计划如何发展？**多年来我行不断深化两岸金融产品，在服务台胞台企的道路上先行先试，针对台胞推出大陆首张面向台胞的专属信用卡，大陆首个台胞专属线上化汇薪产品——“薪速汇”，大陆首款台胞专属线上信用贷款产品“台e贷”等；针对台企，推出两岸通速汇，便利两岸资金往来；推出台农贷、台商税易贷、台商流水贷、台商e企贷等免抵押信用贷产品，便利台资企业融资，打造成为台胞台商在大陆的首选银行。截至2023年6月30日，本行台企客户数相比年初增长17%；台企授信户数相比年初增长14%；台胞客户数相比年初增长8%；台胞信用卡发卡数相比年初增长9%；台胞金融资产余额相比年初增长6%。我行将继续以不断扩大台企、台胞的覆盖面、保持且拉大两岸金融业务在地的市场优势为目标，对台商客群进行全方位的深度经营，不断打造两岸特色、公私联动的产品及服务，在产品、渠道、品牌和体制机制等方面持续契合台企、台胞的需求。**三、贵行应对息差收窄有什么措施？**为了稳住息差，我行将从两端双向发力。资产端，我行将进一步增加消费贷；同时，压缩贴现和转贴现的占比，提升贷款平均收益率。负债端，在贷款利率不断下行的背景下，持续压降存款挂牌利率，同时提升活期存款日均占比以及优化存款期限结构，降低总存款成本，缓解息差收窄幅度。**四、最新的银行业资本新规对贵行有什么影响？**《资本办法》构建了差异化资本监管体系，按照银行规模和业务复杂程度，匹配不同的资本监管方案。根据前期摸底测算结果，对我行资本充足整体情况影响较小。我行将加快“轻资本”转型，更好地平衡资本、风险和收益，提高资本运用效率和经营效益，提升银行内源资本补充能力，实现银行高质量可持续发展。 |