证券代码：605196 证券简称：华通线缆

**河北华通线缆集团股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2024-005

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 ☑路演活动□现场参观 □其他 |
| 参与单位名称及人员名称 | 浙商证券 | 交银施罗德基金 |
| 中银基金 | 博时基金 |
| 国泰基金 | 富国基金 |
| 诺德基金 | 中欧基金 |
| 易方达基金 | 创金合信基金 |
| 广发基金 | 平安基金 |
| 鹏华基金 | 海富通基金 |
| 浙商基金 | 华泰柏瑞基金 |
| 融通基金 | 同泰基金 |
| 兴证全球基金 | 景顺长城基金 |
| 摩根华鑫基金 | 金鹰基金 |
| 乾图基金 | 摩根基金 |
| 国联基金 | 玄元投资 |
| 招银理财 | 善思投资 |
| 信达澳洲基金 | 东方红资管 |
| 华泰资产 | 建信理财 |
| 农银汇理基金 | 太平资产 |
| 时间 | 2024年3月12日---3月15日 |
| 地点 | 上海：嘉里城、梅赛德斯奔驰文化中心-6楼、上海中心、中银大厦26层、农银大厦F50层、正大广场、中国太平金融大厦42层、国金中心二期F21层、世纪汇广场4层、中心大厦8层深圳：福田区中心区益田路5999号基金大厦、福田区新世界中心36楼、南山区梦海大道华润前海大厦A座、福田区金田路3086号大百汇广场、福田区福华三路168号荣超国际商会中心43层广州：天河区天河北路239号广州环贸中心、天河区珠江新城华夏路10号富力中心 |
| 上市公司接待人员姓名 | 财务总监兼董事会秘书：罗效愚证券事务代表：曹梦兰 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1. 问答环节

主要沟通内容如下：1. 公司未来业务增长点主要在哪些方面？

公司的主营业务分为电线电缆及油气服务，未来业绩增长点主要来源此两大板块。公司主要从事电线电缆的研发、生产与销售业务，并注重产品销售区域和应用领域的双扩张，目前已经初步形成较为完善的全球产业化布局，且成为在多个细分领域具有领先地位的电缆制造企业，公司秉承“研发专业化、产品细分化、布局全球化”的经营战略和发展方向，长期注重新产品研发和工艺升级，不断开拓新的产品应用领域，做大做强细分领域优势产品，积极推进市场多元化发展战略。基于国内外电线电缆市场竞争情况及公司的竞争优势，公司未来会继续依托强大的科研优势、市场优势等进一步完善公司的战略布局、产品布局，增强线缆板块的竞争力。在油服领域板块，凭借先进的技术优势，公司通过深化销售、解决客户需求并继续开发完善自身优势产品，油服类产品销量实现了增长。公司未来在油服领域依旧会继续保持产品优势，不断增强技术研发投入，扩展油服领域市场。1. 公司海外发展的核心竞争力有哪些？

公司自2005年第一批产品出口国外，坚持执行销售国际化的策略，并陆续在海外建立生产基地。公司在海外具有丰富的投资经验以及管理经验。公司的高管团队都具有资深经历，公司的主要领导人具有海外留学背景并坚定公司国际化发展的路线。公司产品以及产品质量是公司业务发展的基础前提之一，公司一直致力于产品研发，增强公司产品的竞争力并注重产品质量把控，维护公司口碑及市场形象。此外，在资质认证方面，公司也具有核心竞争力，产品资质认证是产品销售前期一项较大投入的沉默成本，公司也为此付出了很多资金与努力。在线缆行业，公司已获得美国UL、欧盟CE、德国TUV、新加坡PSB等国际性认证，在连续管行业，子公司信达科创是全球获得API-5ST认证的六家连续油管制造企业之一。公司凭借出色的产品以及较为全面的资质认证，积攒了一批较为稳定的优质客户资源，客户资源涵盖线缆板块及油服领域，这也是公司在海外不断发展开拓的优势之一。1. 公司国内市场是否有增长？

公司在国内市场保持着比较稳定的增长，国内市场份额的增长得益于公司的技术研发优势，全球竞争视角下的产能与销售布局优势、资质与认证优势、品牌形象与客户资源优势及质量优势。1. 公司目前怎样看待国内电缆行业发展趋势？

电线电缆行业属于市场化充分竞争行业，我国线缆行业高度分散、市场集中度低，企业数量逾万家，且企业同构化、产品同质化显著，行业竞争较为激烈。此外，国外电缆厂商直接或者通过联营、合资等间接方式进入国内市场，亦加剧了行业竞争。国外电缆行业集中度较高，国内未来可能也会存在整合趋势。面对激烈的行业竞争，公司积极扩展海外市场并在油服领域进行扩展，国内方面也积极投入研发，保证产品质量，维护与客户的关系，稳定国内市场的增长。1. 巴拿马子公司的发展建设初衷是什么？

巴拿马地区政局稳定，经济发展势头良好，与中国外交关系稳定。公司经过慎重市场调查和技术方面的可行性研究和调查，分析世界各地市场方面的信息，结合海外的相关政策，几经策划论证，在研讨巴拿马可行性报告书及相关政策之后，经公司董事会一致决定收购Panama Cables & Engineering Co. Inc.100%股权并进行1000万美元的增资。巴拿马子公司的发展建设有利于公司直接开发与维护北美客户，减少关税成本，并全方位布局美洲市场，进一步加深公司的国际化水平。1. 油服领域销售与油价是否相关？

油气钻采专用产品行业的市场需求会受到石油、天然气的钻采投资规模的影响。如果油气价格持续低迷，将会抑制或延迟石油公司的生产投资，从而减少或延缓对油气钻采专用产品行业的需求。随着世界经济形势的变化、石油开发投资规模波动等诸多因素的影响，公司会面临石油天然气行业周期性波动，导致潜油泵电缆、连续油管、液压控制管等油服领域销售收入、经营业绩波动的风险。此种影响主要产生在油价波动期，全年数据来看，不会造成大规模的影响。1. 韩国工厂目前的发展状况？

韩国工厂的发展建设比较稳定，韩国子公司主要从事电线电缆产品的生产以及国际贸易，主要经过绝缘挤出、成缆、包装等工序后形成电缆成品，并销售至美国等市场。目前韩国工厂与客户关系稳定，订单情况良好，产能利用率充分。1. 公司是如何扩展到油服领域的？

公司主要从事电线电缆的研发、生产与销售，公司的主导产品包括以进户线为代表的中低压电力电缆，及以潜油泵电缆为代表的电气装备用电缆，广泛应用于电力输配、采矿/油/气等行业。基于客户将潜油泵电缆与气液体输送管复合为一体的需求，公司2014年以来陆续攻克了连续管制造的设备与工艺难题，并向作业装备延伸，以全方位服务客户和增强连续油管竞争力。以解决客户需求为出发点，综合公司的强大研发能力，公司在油服领域的布局已经初步形成并逐步延伸。1. 销售订单是否存在季节性？

销售订单情况比较稳定，没有明显的季节性特征。1. 风险提示

公司郑重提醒广大投资者，有关公司信息以公司在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）和法定信息披露媒体刊登的相关公告为准。本公告中如涉及对外部环境判断、公司发展战略、未来计划等描述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 时间 | 2024年3月15日 |