

证券代码：605056

证券简称：咸亨国际

咸亨国际科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（券商策略会、电话会议）
参与单位名称	排名不分先后： 南华基金、民生轻工、光大建材、浦银安盛、国联安、信达澳亚、东证资管、杭州溪望私募、农银汇理、华安基金、鹏华基金、东海证券、华福机械。
时间	2024年3月15日-3月19日
地点	公司会议室等
上市公司接待人员姓名	董事长：王来兴先生（部分参与） 董事会秘书：叶兴波先生 证券事务代表：张满女士
投资者关系活动主要内容介绍	1、请问公司在低空经济方面有何布局？ 答：公司具有低空领域内相关业务的资质，公司旗下涉及无人机业务的有咸亨国际（杭州）航空技术研究院有限公司和咸亨国际（杭州）航空自动化有限公司，主要负责给能源领域的相关用户提供无人机巡检服务。咸亨国际（杭州）航空自动化有限公司具有“民用无人驾驶航空器操控员执照”，是中国航空器拥有者及驾驶员协会（AOPA）认定的民用无人机操控员培训机构、国家体育总局认可的“浙江省遥控航空模型飞行员执照考核培训机构（ASFC）”、慧飞无人机应用技术培训中心授权的“浙江咸亨分校”，拥有合法教学空域。咸亨国际（杭州）航空技术研

	<p>究院有限公司和咸亨国际（杭州）航空自动化有限公司已在无人机智能巡检及深化服务，涵盖线路巡视（竣工验收、精细化巡视、通道巡视、三维建模及航线规划、树障及缺陷分析、管道智能巡护等）、设备巡视（变电站、高后果区、场站、阀室等）、灾害应急响应、电缆隧道检测等场景。公司将紧跟行业发展趋势和国家战略进行发展和布局，更多业务情况请关注公司定期报告。敬请投资者注意投资风险。</p> <p>2、从几年的趋势看，自主产品和技术服务的目标是上升，自产产品的挑选标准是什么？未来提升速度会比较快吗？</p> <p>答：提升自产和技术服务确实是公司的目标，也是提升毛利率的具体举措之一。公司的研发是一种轻研发，每年公司研发部门会初选出几十个科技属性高的，能够解决客户痛点的，市场空间比较大的产品作为重点研发方向，由各销售公司负责人打分评判，遴选出重点研发产品，这样可以把销售跟研发更好地结合起来。国外大型的 MRO 企业自产的占比也是长期保持在 20%左右，未来公司将自产和技术服务的提高占比绝对值，但占比的话要看收入端的增速情况。</p> <p>3、为什么公司未来 3-5 年还是选择做央企的生意？公司是如何挑选新行业的？</p> <p>答：目前国央企进行 MRO 集约化采购是个趋势；另外，国央企的应收账款回款情况也相对较好，继续选择央企作为重点客户，对公司而言具有相关优势。目前，越来越多的国央企采用集约化采购的形式，且速度也在加快，公司尽快跑马圈地，力争再次抓住先机。公司挑选的新行业客户是与能源、交通和应急等相关的重资产的新行业。</p> <p>4、设备更新的政策对公司有哪些有利影响？</p> <p>答：2024 年 3 月 7 日国务院印发关于《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》的通知，提出统筹扩大内需和深化供给侧结构性改革，实施设备更新，大力促进先进设备生产应用，推动先进产能比重持续提升。公司正在建设“数字咸亨 2.0”、“智能制造中心”等项目，以节能降碳、超低排放、安全生产、数字化转型、智能化升级为重要方向，在国务院提出设备更新这一宏观背景之下，公司此类项目将更有市场前景。敬请投资者注意投资风险。</p> <p>5、贵公司在 ESG 方面有何计划？</p>
--	--

	<p>答：随着碳达峰、碳中和目标的提出，ESG 逐渐成为全球范围内的共识，在国家的良好宏观环境之下，公司也将顺应行业数字化转型的发展契机，加快经济绿色低碳转型进程。公司正在建设“数字咸亨 2.0”、“智能制造中心”等项目，旨在加强公司产品研发能力和持续创新能力，打造更加绿色环保、更加智能化的研发基地，以全面降低对社会环境的影响。关于公司近年来践行环保责任和节能减排方面的努力，可查阅和关注公司披露的定期报告。关于未来公司在 ESG 方面新的进展或突破，可实时关注公司公告。敬请投资者注意投资风险。</p> <p>6、 2023 年公司客户开拓情况怎么样？2024 年有哪些标杆客户要开拓？</p> <p>答：公司未来 1-3 年的重点发展战略是：公司将在电网领域继续深耕，基于对应用场景的深度理解，持续优化创新，保持业绩稳定增长的基本盘。公司业务由输配端向发电侧、用户侧拓展，依托 1+4 军团（电力、石油石化、应急、核工业、交通军团），培育新产业群，进而提升公司核心竞争力，这是公司未来将按照电网的模式深入服务。同时将精准把握其他央企的电商集约采购提速的契机，积极拓展市场。按照上述战略，公司已经取得了一定的成绩，近期中标的华电、国电投就是其中的一个阶段成绩。2023 年公司还中标了中国绿发、山能、浙能、平煤等，军工和制造板块中标了中国融通、中国航发、中粮集团、许继集团、包钢等，其他板块如南水北调等。上述业务拓展预计会给公司的业绩带来一定的积极影响。</p> <p>公司新领域聚焦能源、交通和应急等领域，定位的重点客户基本都是重资产类的以提供运维、检修产品和服务的央国企客户，2024 年发电、军工以及能源矿山等重资产领域都是公司目标，希望在新领域尽快跑马圈地，并寻找新的战略行业。公司相关未来发展规划属于计划性事务，不构成对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 3 月 19 日