

证券代码：688083

证券简称：中望软件

广州中望龙腾软件股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	<p>2024年3月25日，公司投资者调研活动采取包括特定对象调研的形式进行，共计27人参会。部分线上参会的投资者无法签署调研承诺函。但在交流活动中，我公司严格遵守相关规定，保证信息披露真实、准确、及时、公平，没有发生未公开重大信息泄露等情况。</p> <p>参会人员详细名单请参阅文末附表。</p>
时间	2024年3月25日
地点	广州市天河区珠江西路15号32层会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、副总经理:字应坤 证券事务代表:洪峰 IR: 周永旭
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况及经营概况介绍：</p> <p>中望软件是领先的 All-in-One CAx（CAD/CAE/CAM）解决方案提供商、国内 A 股第一家研发设计类工业软件上市企业，专注于工业设计软件超过 20 年，建立了以“自主二维 CAD、三维 CAD/CAM、流体/结构/电磁等多学科仿真”为核心的技术与产品矩阵。</p>

中望软件自 2004 年开始首开中国工业软件海外出口先河，截至目前系列软件产品已经畅销全球 90 多个国家和地区，正版用户突破 140 万，广泛应用于机械、电子、汽车、建筑、交通、能源等制造业和工程建设领域。

同时，依托先进的 CAx 技术，中望软件自 2008 年开始持续投入教育事业，从专业建设、课程开发、技能认证、技能大赛等维度助力国产工业设计软件应用、研发人才培养，为 8-18 岁青少年推出创新教育软件、创意设计社区等服务，赋能创新教育发展。

未来，中望将持续聚焦于 CAx 一体化核心技术的研发，以经过 30 多年工业设计验证的自主三维几何建模引擎技术为突破口，打造一个贯穿设计、仿真、制造全流程的自主三维设计仿真平台，同时建立可持续发展的、多赢的产业生态系统，为全球用户提供可信赖的 All-in-One CAx 软件和服务，为世界工业进步贡献力量。

根据公司《2023 年度业绩快报公告》，2023 年度，公司实现营业总收入 82,440.01 万元，同比上涨 37.18%；营业利润 5,731.06 万元，较 2022 年增加 5,761.55 万元；归属于母公司所有者的净利润 6,225.50 万元，同比上涨 887.90%。

注：以上 2023 年度主要财务数据为初步核算数据，未经会计师事务所审计，具体数据以公司 2023 年年度报告中披露的数据为准

二、投资者互动交流：

Q1、公司获取自中小企业客户及 KA 客户的收入规模，是否较过往产生较大变化？在开拓不同规模的客户时，公司面临哪些差异？

A1、2023 年，公司获得自中小企业客户群体的收入，仍然显著多于 KA 客户群体，这与往年情况基本保持一致。随着公司

2021 年上市后品牌影响力的增强，以及 2022 年设立 KA 事业部，越来越多的 KA 客户开始尝试与公司建立合作关系。但考虑到研发设计类工业软件客户较长的产品替换周期，短时间内，公司的客户规模结构难以发生本质上的改变。

开拓不同规模的客户时，公司面临多种维度的差异。整体来看，中小企业客户替换使用中的工业软件产品，主要目的是满足生产工具高性价比替换的需求。当软件供应商可以提供基础功能完备、关键性能达标的替代产品，并有助于其控制成本时，中小企业客户有能力在较短的时间内完成替换；而由于 KA 客户生产的产品较中小企业客户来说更为复杂及多元，因此在产品的综合性能、生态完备度、与其他软件适配能力等方面，往往有着更高的要求。同时，对于研发设计类工业软件更高的性能要求，也使得 KA 客户的测试、替换周期较中小企业客户更加漫长。

Q2、公司如何评估目前的宏观经济形势给公司开拓业务带来的影响？

A2、目前国内工业景气度相对较低，制造业增长有所放缓，建筑业复苏不显著，导致工业企业的软件采购预算不及预期。由于公司目前主要客户群体以泛制造业及建筑业中小企业为主，因此公司的业务开拓也在一定程度上受到宏观经济的负面影响。

但从另一角度来看，国内研发设计类工业软件的主要市场份额仍由海外龙头厂商旗下的行业标杆产品所占据，公司仅拥有其中的小部分。因此，宏观经济形势对公司经营的影响效果要弱于对于行业整体的影响。此外，相较于同行友商，公司旗下产品在满足客户需求的前提下，拥有较为突出

的性价比优势。在宏观经济下行的周期中，高性价比的产品更易契合客户对于降本增效的追求。

综上，尽管公司的业务开拓一定程度上受到宏观经济的影响，但影响效果较为有限。在确保产品性能的持续优化，稳步提升客户满意度的前提下，公司有能力和行业平均水平的发展速度。

Q3、2024 年，公司在并购市场上有何打算？

A3、对于收并购，公司持较为开放的态度。从长远角度来看，工业软件企业必须持续进行收并购。借助对于其他工业软件企业的兼并，工业软件企业将得以吸纳行业领先技术与优秀人才，加快产品开发速度，完善产品矩阵，从而扩大竞争优势。

2023 年内，公司已相继完成对于北京博超时代及英国 CHAM 公司两家企业的并购工作，并持续推进对于相关收购标的的管理优化和技术吸收。未来，公司将继续密切关注国内外优质的研发设计类工业软件标的，并积极尝试收并购以增强公司研发能力与核心技术储备。如后续有相关进展，公司将严格按照上市公司监管规则，及时披露信息。

Q4、公司未来的人员扩张计划如何？

A4、公司在 2021-2022 年间，针对销售条线及研发条线均进行了快速的人员扩充，招揽了众多人才。2023 年，公司按照计划放缓了人员数量扩张速度，将更多精力投入到既有人员的夯实优化工作上，并已取得一定成果。

未来 1-2 年，公司仍计划维持相对较低的人员增速，将工作重心放在既有人员的潜力释放以及人均产能的提升上；此外，公司仍将高度关注行业高端人才的引进。公司希望依靠高

	<p>端人才在整体战略引导以及产品架构优化上的持续发力，提升对于旗下产品的优化升级速度，并为客户提供行业领先的服务质量。</p> <p>本次活动不涉及应当披露重大信息。</p>
附件清单(如有)	无

附件一：《参会人员清单》

姓名	机构名
赵欣欣	Jefferies
杨楠	安信证券
曹伟轶	财通证券
方向	大成基金
王世杰	东吴证券
孙彬	富国基金
曹文俊	富国基金
雷棠棣	广发证券
刘熹	国海证券
杨林	海通证券
王云翥	华商基金
黄文倩	华夏基金
杨欢	嘉实基金
贡学博	景顺长城基金
何欣冉	南方基金
李翰林	鹏扬基金
李哲超	人保资产
杜昊	天弘基金
李琳娜	信达澳亚基金
高伟绚	兴华基金
王正	兴证资管
胡文伯	易方达基金

任桀	永赢基金
王远鸿	长盛基金
王子杰	昭图投资
黄斌辉	中国银河证券
陈飞	朱雀基金