**2023年度业绩发布会线上文字问答**

1. **问：如何降低负债成本？**

答：一是降低预定利率，严控费用成本。二是适时调整分红水平和万能结算。三是加强产品多元化供给，引导发展新型保险产品。

1. **问：如何平滑股票和基金的投资业绩波动？目前阶段，股票和基金的投资风格？**

答：坚持价值投资理念和绝对收益目标，精选核心资产、集中持股，积极关注高端科技制造行业、高股息资产等投资机会。基于绝对收益和价值投资的原则，严格控制仓位水平，灵活配置，适度增加OCI类股票，把握结构性投资机会。

1. **问：新华保险刚刚成立的私募基金可以买进新华保险H股吗？**

答：目前，公司不允许买入新华股票。

1. **问：请教杨董事长，公司今年主要在资产和负债的哪些方面会发力？有哪些抓手？具体达到什么目标？更希望投资者关注哪些指标？**

答：公司建立了资产负债管理组织体系，完善资产负债管理机制；密切跟踪资产负债匹配状况，建立日常监控与预警机制；加强资产负债管理重大事项及业务活动监控与评估，及时关注其对公司资产负债匹配状况的影响；重视资产端和负债端的互动沟通，发挥资产负债协同效应。未来，公司将逐步探索提升公司资产负债管理精细化水平，促进资产负债深层次联动，助力公司高质量发展。

请关注公司2023年年报披露的总资产、营业收入、内含价值等指标。

1. **问：为什么营收下降66%呢？**

答：年报中2022年数据为旧保险合同准则和旧金融工具准则下的数据，与2023年数据不可比。

1. **问：新华保险有没有计划投资控股（参股）一家银行或几家银行，若是没有，建议控股一家银行。就像中国平安控股平安银行，巴菲特的公司伯克希尔哈撒韦投资了4，5家银行。**

答：感谢您对公司的关注，非常感谢您的建议！

1. **问：在当前的宏观环境下，公司如何平衡“国企担当”和“股东回报”的关系？**

答：2024年，公司将保持战略定力，以推进高质量发展为主题，以深化供给侧改革为主线，以建设专业化人才队伍为支撑，以防范化解风险为重点，坚持构建以客户为中心的发展体系，深化体制机制改革，优化区域发展布局，加快业务转型与数字化转型，提供与科技、绿色、普惠、养老等领域需求相适应、更可持续的产品与服务，更好地满足人民群众需求。

公司一贯重视对投资者的合理投资回报，同时兼顾公司的长远利益、全体股东的整体利益及公司的可持续发展。公司将进一步降本增效，提高盈利能力，综合考虑股东回报、公司偿付能力、业务发展等因素确定分红水平。

1. **问：今年一季报预计什么时候出呢？**

答：公司拟于2024年4月底披露一季报。

1. **问：请问投资资产买卖价差损益主要是什么板块持仓造成的？**

答：综合考虑宏观经济形势和资本市场预期，公司在权益资产结构上进行调整，把握结构性的投资机会，选取国家战略发展等行业择机配置。

1. **问：2023年公司大幅度提升了债券及债务的配置比例，请问主要是基于什么样的考虑？**

答：公司各大类资产占比相对稳定，把握机会适度增配长久期利率债。

1. **问：现在保险科技发展方兴未艾，但是这两年投资端持续承压，请问公司保险科技投入的占比，以及未来几年的投入规划？**

答：公司高度重视金融科技在经营发展过程中的重要作用，2023年，公司信息科技投入较2022年有一定提升。未来3-5年，公司将遵循数字中国战略导向，结合自身高质量发展对于数字化、智能化的场景诉求，努力在数字金融领域取得更大突破。

1. **问：公司存量保单的平均负债成本是多少呢？**

答：受传统险预定利率、万能结算利率及分红水平调整影响，公司寿险业务负债资金成本率整体呈下降趋势。

1. **问：公司在保险板块里绝对是袖珍优质的公司，如果公司能独立起来带动金融保险板块，间接带动大盘上攻，于公司于大众都是大有益处，而从你上任开始到今反而是跌跌不休，市场只是影响公司少部分问题，请问杨总可有采取措施维护众股东！**

答：公司积极响应市场变化，做好产品结构、年期结构等动态平衡，提高公司投产效率，主动优化精细化管理，提高公司高质量发展水平。公司一贯重视对投资者的合理投资回报，利润分配政策保持连续性和稳定性，同时兼顾公司的长远利益、全体股东的整体利益及公司的可持续发展。

1. **问：2023年公司的净投资收益率水平明显降低，请问主要原因是什么？**

答：净投资收益包括利息收入、股息收入、投资性房地产租金收入等，代表的是公司可以稳定获得投资收益的能力，资本市场的波动对净投资收益的影响较小。2023 年末，十年期国债收益率已降至2.6%以下，由于利率水平大幅下行影响，新增及再配置固收资产收益率明显下行。

1. **请问新会计准则下，公司认为口径不同，不完全可比。进行了模拟调整，请问模拟调整做了哪些变化？**

答：公司基于新、旧金融工具准则的差异以及新金融工具准则切换的主要项目，经与审计师讨论，以尽可能合理且客观的方法对2022年归属于母公司股东的净利润数据进行的模拟调整。

1. **问：公司在OCI方面的股票占比相对同业较低，oci能够比较好地熨平波动，这点公司如何考虑？**

答：公司未来会适度增加OCI类股票，降低股市波动对总投资收益的影响。

1. **问：请教一下负债成本继续下降的可能性？公司如何平衡好营销上的压力，产品端做哪些调整？**

答：受传统险预定利率、万能结算利率及分红水平调整影响，公司寿险业务负债资金成本率整体呈下降趋势。

个险渠道以高质量发展为指引，做优做专产品研发，快速提升产品市场竞争力。以增额寿险、健康险为重点，积极发展长期储蓄、保障类寿险、医疗等其他类型，积极发展长年交业务。

银保渠道紧盯市场动态和监管政策变化，上市趸交、期交新产品，产品结构积极求变，引导优化平衡，引导降低增额终身寿险占比。

1. **公司分红派息比率未来能否进一步提升？**

答：公司股息的派发满足《公司章程》、上海证券交易所关于现金分红比例的要求。根据公司2023年年报，2023 年分红金额占归母净利润的比例维持在30%以上。

1. **问：请问公司如何看待H股相对A股存在较大折价的现象？有哪些举措可以提升股东回报？**

答：权益投资在投资操作策略上坚持价值投资理念和绝对收益目标，精选核心资产、集中持股，积极关注高端科技制造行业、高股息资产等投资机会。港股市场，看好低估值高股息加优质成长标的。公司一贯重视对投资者的合理投资回报，利润分配政策保持连续性和稳定性，同时兼顾公司的长远利益、全体股东的整体利益及公司的可持续发展。

1. **问：据报道在监管部门协调下，公司跟万科已经达成展期协议，同意降低非标债务利率，是否能介绍下相关情况？**

答：公司将严格按照监管规定，履行信息披露义务，请关注公司的披露信息。

1. **问：请问接下来公司保险产品的策略是怎样的？**

答：个险渠道以高质量发展为指引，做优做专产品研发，快速提升产品市场竞争力。以增额寿险、健康险为重点，积极发展长期储蓄、保障类寿险、医疗等其他类型，积极发展长年交业务。

银保渠道紧盯市场动态和监管政策变化，上市趸交、期交新产品，产品结构积极求变，引导优化平衡，引导降低增额终身寿险占比。