证券代码： 601015 证券简称：陕西黑猫

**陕西黑猫焦化股份有限公司投资者关系活动记录表**

**（2023年度业绩说明会** **）**

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □ 分析师会议  □ 媒体采访 √ 业绩说明会  □ 新闻发布会 □ 路演活动  □ 现场参观  □ 其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 活动时间 | 2024年4月10日 (周三) 上午 10:00~11:00 |
| 活动地点 | 公司通过上交所上证路演中心（https://roadshow.sseinfo.com/）  召开陕西黑猫2023年度业绩说明会 |
| 活动方式 | 投资者网上提问 |
| 参与活动的管理层人员 | 1.董事长、总经理：张林兴  2.副总经理、财务总监：刘芬燕  3.董事会秘书：李斌  4.独立董事：贾茜 |
| 活动主要内容介绍 | **1.2023年面临行业困境，公司采取了哪些应对措施？**  **答：**2023年，焦化行业企业面对原料煤价格高位运行、焦炭市场价格大幅下滑、钢厂产销减弱等多重不利因素影响，焦化行业企业效益大幅下滑。产能置换提升改造、环保超低改造等繁重任务使得焦化行业企业的经营更为困难。  面对诸多困境，公司强力推进经济运行、降本增效，多措并举应对市场冲击。采购方面，加大优质终端供应商采购比重，确保原料煤和产品质量稳定；发挥公司集中采购优势，非煤物资采购价格整体下浮；生产方面，以市场行情来测算调整最佳焦炭生产负荷，适时优化配煤比降低焦炭成本，以及调节焦炉煤气在不同化工产品生产的分配；销售方面，开发众多新客户；开展煤副产品竞拍工作，增加收入；拓展了新的物流服务承运商，内蒙古黑猫至乌兰浩特、京津唐和福建的运焦通道得以畅通；管理方面，优化经营管理机制，强化内控管理和预算考核，在信息化上提效能，实现了财务“服务+管控”的数字化转型升级，有效提升了运营效率与管理水平。以进促稳推进新疆项目发展，加快公司向上游拓展的步伐，进一步提高公司风险抵御能力，努力将市场不利因素带来的影响降到最低，为未来发展打下坚实基础。感谢关注！  **2.2023年净利润同比下降281.7% 是什么原因导致?**  **答：**您好，2023年度净利润下降的主要原因是报告期内受上游煤炭价格持续高企及下游钢铁行业市场低迷影响，公司主要原材料成本较高，主要产品销售价格同比下降，整体毛利率下滑；此外，因市场因素，新丰科技制气→公司合成氨生产线亏损，处于停工状态，该部分固定资产存在减值迹象，报告期内公司及子公司新丰科技计提了资产减值准备。感谢关注！  **3.公司的经营模式是什么？**  **答：**您好，公司以煤炭为基础，以化产为核心，按照煤、焦、化联产的技术路线。原料煤采购以自供和贸易商供应为主；焦炭的销售为以长协战略合作钢铁厂稳定采购为主、辅以贸易商灵活补充的模式；精煤、甲醇、合成氨、LNG、BDO等其他煤炭和化工产品销售模式为价格透明、公平竞标、先款后货的模式。感谢关注！  **4.对于2024年公司有什么计划?**  **答：**您好，2024年公司将根据市场形势，持续做好降本增效和技改创新，提升管理效率，降低成本费用；稳步推进内蒙古黑猫技改和LNG项目建设；加快新疆项目建设进度，感谢关注！  **5.2023年公司不进行利润分配的原因是什么？**  **答：**您好，公司2023年度业绩亏损，根据《公司章程》的相关规定，充分考虑公司2023年度的经营情况和2024年度的发展规划，为满足公司可持续发展的需要，谋求公司及股东的长远利益，结合公司发展阶段、未来的资金需求等因素，2023年度不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。2023年度未分配利润累积至下一年度，以满足公司日常生产经营、在建项目及未来投资的。感谢关注！  **6.现阶段如何定位公司的发展策略？**  **答：**您好，公司秉承综合开发、循环利用的理念，充分发挥已建成的循环经济产业链优势，煤焦化一体化发展。感谢关注！  **7.按照发展战略规划，公司2023年在新疆开展了哪些战略布局？**  **答：**您好，布局新疆是公司的战略规划，公司在新疆的战略是资源优先，煤焦化一体化发展。2023年，新疆黑猫煤化以5.53亿元收购金宝利丰100%股权，间接持股拥有北山中部煤矿的开滦库车30%股权；公司投资设立全资子公司新疆黑猫煤业，新疆黑猫煤业以3.39亿元收购了收购阳霞矿业100%股权。感谢关注！ |
| 附件清单（如有） |  |
| 日期 | 2024-4-10 |