

证券代码：603328

证券简称：依顿电子

广东依顿电子科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-05

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	凯基投顾 杨哲汉 新光投信 欧阳祯仪 富邦人寿 李健民
时间	2024年4月16日
地点	线上交流
公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：何刚 董事会办公室主任、证券事务代表：朱洪婷 证券事务专员：钟倩文
投资者关系活动主要内容介绍	<p>交流的主要内容如下：</p> <p>1、公司 2023 年度业绩情况。</p> <p>2023 年，在复杂多变的宏观经济形势及行业市场景气度偏低的背景下，公司坚定执行既定的发展战略，围绕“拓市场、优品质、降成本、塑文化”的年度经营总方针，进一步聚焦汽车电子和新能源两大核心主业，通过全力开拓国内外市场、强化科技创新能力、推动产能释放、深化组织变革、加强文化建设、完善治理结构等措施，实现了营业收入与净利润的双增长。</p> <p>2023 年实现营业收入 31.77 亿元，比上年同期增长 3.90%；归属于公司股东的净利润 3.55 亿元，比上年同期增长 32.20%。</p>

2、公司的海外业务情况。

2023 年，公司外销业务收入占主营业务收入比例超过 70%。公司持续巩固现有成熟客户群，夯实与大陆汽车（Continental）、法雷奥（Valeo）、均胜电子（Preh）、安波福（Aptiv）、李尔公司（Lear）等国外头部企业的稳定、友好的合作关系，同时积极开拓新市场、发展新客户，成功与斯坦雷（Stanley）、矢崎（YAZAKI）等知名企业建立了良好的合作，进一步稳固在国外市场的地位。

3、公司汽车电子业务的优势。

公司作为首批进入国际汽车头部企业 PCB 核心供应链的厂商，汽车电子相关产品覆盖面广泛，目前主要涉及动力控制系统、安全控制系统、车身电子系统、娱乐通讯等系统，能满足客户的多样化需求。

同时，公司拥有优质的客户资源和良好的行业口碑、领先的技术能力及研发创新能力、完善的品质管控体系及销售服务体系、数字化、智能化、精细化的生产制造体系等竞争优势。

基于上述优势，目前公司已积累一批优质客户，并得到客户的一致认可与广泛好评，被授予“卓越供应链奖”、“质量品质标杆企业”、“2023 年度品质最佳供应商”、“优秀供应商品质奖”、“优秀品质奖”、“最佳服务奖”、“最佳质量奖”等称号。

4、公司 2024 年的发展规划。

2024 年，公司将继续围绕“拓市场、优品质、降成本、塑文化”的经营方针，聚焦核心主业，加强市场营销能力建设，加大核心产品与技术的开发投入，持续提升产能及自动化、信息化水平，深入推进组织变革，力争公司业绩再上台阶。

5、公司未来的产业布局及资本运作规划。

未来，公司将紧盯市场发展趋势，聚焦汽车电子和新能源两大核心主业，不断深化在汽车电子、新能源及电源、计算机与通讯、工控医疗、多媒体与显示五大行业方向的业务布局，

	<p>积极抢抓人工智能等新的业务发展机遇。</p> <p>同时，公司将根据自身发展战略，围绕核心业务，积极寻求并把握新的市场机遇，充分利用资本平台及资金优势，在严格论证、风险可控的前提下，寻求更多的业务发展及并购机遇，进一步突出公司的核心主业、增强公司综合竞争力。</p> <p>注：调研过程中公司严格遵照《公开信息披露管理制度》等规定，未出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 4 月 16 日