证券代码：603700 证券简称：宁水集团

**宁波水表（集团）股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2024-001

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 ☑业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 □电话通讯  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **时间** | 2024年4月26日 13:00至14:30 |
| **地点** | 网络互动 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事长 张琳女士 独立董事 唐绍祥先生  财务总监 王哲斌先生 董事会秘书 马溯嵘先生 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 2024年4月26日（星期五）13:00-14:30，公司通过网络视频结合文字互动方式在上海证券交易所“上证e互动”平台的“上证e访谈”栏目召开2023年度业绩说明会，与投资者进行沟通和交流。主要内容如下：  **问题1：**请介绍一下公司投资计划，公司2024年的发展规划是什么?  **回复1：**尊敬的投资者，您好！2024年，公司将继续坚持“高质量发展”的战略思路，以“练内功，稳主业，赋新能”作为经营发展方向。市场端，精准把握客户需求，深化渠道建设、强化核心客户管理，实施差异化营销策略，为客户提供更匹配、更优质的产品与服务；技术端，将充分结合市场需求做好技术研判，针对性地做出技术与性能提升，加快在研产品的开发进程，加大合作开发产品的投入力度。积极发挥“两大研究院”的技术架构优势，做好公司研发创新的“双轮驱动”；供应端，公司以自动化、信息化、智能化改造为核心，构建数字化生产运营体系，完善新老厂区产能布局，有效整合生产资源，强化智能制造生产能力；管理端，将以提升整体运营效率为核心，通过信息化改造、标准化建设，提供各业务模块的资源支持。在投资方面，公司坚持主业，关注供应链上下端，将持续寻找与公司战略契合的项目或团队。感谢您的关注！  **问题2：**从2023年经营情况看，今年有哪些项目可以贡献收入和利润？  **回复2：**尊敬的投资者，您好！公司持续专注主营业务板块，2023年水表及相关业务实现收入17.77亿元，其中智能水表销售收入10.71亿元，同比增长15.30%，占2023年主营业务收入的59.86%。2024年公司将继续推动主业持续发展，深耕表计市场，响应国内政策导向，满足表计设备更新需求；并积极拓展国际市场，在重点国家或地区推动智能表项目落地。预计表计业务仍然是公司主要的收入及利润来源。同时除表计领域外，公司深度聚焦智慧水务板块，重点跟进管网精细化管理及漏损控制领域，实现相关工程与服务解决方案的落地与实施，积极推进第二增长曲线的突破。感谢您的关注！  **问题3：**贵公司今年的营收利润有没有一个初步计划？未来两三年有没有一个比较明确的营收规划，谢谢！  **回复3：**尊敬的投资者，您好！根据公司最新出台的员工持股计划与期权激励计划，公司上下勠力同心，全力推进未来营收规模的稳健增长，后两年公司营业收入目标为：以2022年及2023年业绩平均数为基数，2024年营业收入增长率不低于8%，2025年营业收入增长率不低于13%。上述营收目标不构成业绩承诺，感谢您的关注!  **问题4：**目前公司整体出口形势如何？公司今年对海外市场有什么计划和布局？  **回复4：**尊敬的投资者您好！近几年公司重视并加速海外市场业务拓展，去年外贸销售乘势而上、快速发力，全年营收跃过3亿元大关，带领智能表“跨出”国门。尤其是在亚太、非洲、中东地区营收快速增长，其中，亚太区域营收同比增长超60%。今年公司将继续进一步优化海外市场布局，细化完善系统化的外销产品架构，延长海外市场销售深度。感谢您的关注!  **问题5：**想问下张董，今年与行业相关的一些政策整体如何，各种项目是否能快速落地起量，持续催化公司成长空间？  **回复5：**尊敬的投资者您好！近年来，国家持续不断出台行业利好政策，尤其在农村供水、城镇改造用表、高品质供水、节水环保、漏损管控、大规模设备改造、供水管网等领域加大关注。但另一方面国内经济发展仍然面临压力，受到房地产发展疲软与地方财政紧缺等因素影响，行业需求释放的节奏有待进一步观察。感谢您的关注! |
| **附件清单** | 无 |
| **日期** | 2024年4月26日 |