**证券代码：603163 证券简称：圣晖集成 编号：2024-002**

**圣晖系统集成集团股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

提示说明：公司每月定期汇总披露投资者关系活动记录表，于每月最后一个交易日盘后披露

|  |
| --- |
| **投资者关系活动记录表** |
| **活动类别** | √特定对象调研□分析师会议□媒体采访□业绩说明会□新闻发布会□路演活动□现场参观□其他（请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 前海人寿、银华基金、湘材基金、光大保德信、圆信永丰、广发证券、RAYS Capital Partners Limited |
| **活动时间** | 2024年4月2日 |
| **地点** | 圣晖集成办公室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 副董事长兼董事会秘书陈志豪先生 |
| **问答交流主要内容介绍** | 本次交流活动的主要问题及公司回复概要： |
| **问题1.公司2023年整体毛利率下降的原因？****答：**毛利率波动与竞争的激烈程度有主要关系，成本管控、技术水平、项目现场管理能力以及客户群体等因素也会在一定程度上影响毛利率的变化情况。公司2023年因开拓新客户以较低价格承接标杆性项目，是导致毛利率下降的主要原因。 |
| **问题2.2024年毛利率的趋势？****答：**公司内部对于承接项目的毛利率设置底线要求，会更加精进成本管控，提高管理能力，希望用合适的价格提供优质的产品和服务，公司积极争取将整体毛利率维持与既往持平或小幅变动。 |
| **问题3.为什么海外的毛利率高？海外的客户主要集中在哪些行业？****答：**公司在境外的业务主要分布于东南亚等地，在这些区域均设立营运据点并经营多年，具有先发优势，熟悉当地法规要求，拥有一批长期合作的老客户，其对公司具有一定的粘性，因此境外业务的毛利率相比境内略高。越南主要聚集精密制造业客户，泰国以印刷电路板、新能源汽车客户居多，马来西亚基本是泛半导体产业客户。 |
| **问题4.公司对未来的行业趋势如何看待？****答：**从现有订单情况来看，我们对2024年下游行业发展保持乐观审慎的态度,预计仍可达到稳定的增长。 |
| **问题5.公司是否有人员扩充计划？****答：**随着公司业务规模的不断扩大，工程管理和研发技术人员的成长速度尚不能适配业务快速发展的需要。公司一直以来都是坚持多元化的发展布局，多产业的发展模式，对具备洁净室工程施工专业知识同时了解下游市场行业的复合型人才的需求较大，根据年度人力资源发展规划，公司将继续采取各种行之有效的措施，吸引更多人才加入圣晖。 |
| **问题6.季节性因素是否会影响订单转化周期？****答：**洁净室行业并没有明显的季节性特点，洁净室工程高度定制化，客户的需求以及进度安排决定项目的进展。但受传统春节假期的影响，一季度开工与签约量会相对较低。 |
| **问题7.公司与母公司之间的分工情况，是否会有利益冲突？****答：**母公司台湾圣晖从事洁净室相关业务的主要区域始终为中国台湾地区，服务对象主要为中国台湾地区客户；圣晖集成从事业务的主要区域为中国大陆地区及东南亚地区，公司已在《招股说明书》中详细说明“同业竞争”的相关事宜以及避免同业竞争的可能，双方从事业务的区域明确区隔，不存在利益冲突的情形。 |
| **日期** | 2024年4月汇总 |