证券代码：688793 证券简称：倍轻松

**深圳市倍轻松科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

 编号：2024-002

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观□其他 |
| **参与单位****名称** | 广发证券、招商证券 |
| **时 间** | 2024年05月17日 |
| **地 点** | 线下交流 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书：刘林 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **Q1：目前公司有哪些新的变化？****A：**公司从2023年Q3开始策略的调整，例如营销渠道方面引进新团队，新团队在Q4也做了一些工作布局，相信大家从2024年Q1财报也能感受出来。2024年公司逐步完善立体化营销网络，各渠道效益也将进一步提升，2024年全年业绩有望持续增长。**Q2：公司2024年新品如何以及未来产品展望？****A：**公司24年的新品较23年来说有所丰富，在各系列均有新品推出。公司一直以来不断的和相关科研院所展开技术合作，加强产品的核心技术及竞争力，致力给客户带来更好的产品和更舒适的体验感。**Q3：公司是否在按摩器领域外拓展其他的赛道？****A：**公司经历了2023年战略品牌建设年，已逐步确认公司未来的发展方向及战略布局。公司以“中医x科技”为基底，战略与定位持续升维，从单一的健康按摩小电器，逐步拓展医疗器械领域及个护健康AI及泛周边产品领域，形成了多元化的发展模式。**Q4：公司一直以中医为核心，在这个领域上研究了这么多年，是否有形成自己一套的体系或模式？****A：**公司一直坚定以中医为核心，做对人类健康有影响力的事。公司历经这些年的发展，逐步形成了自己的中医AI小模型，未来也将逐步探索中医AI大模型。相关产品也基于此有所突破，例如与相关科研院所联合开发的带有脑电波检测仪的头部按摩器等产品。**Q5：关于今年加盟店的开拓计划？****A：**2023年底招商加盟店数并不多，2024年随着各渠道运营效能的不断优化，加盟店也将扩大力度去开拓。公司将通过加盟店的扩张，有效开发市场盲区，特别是对二三级城市乃至下沉市场的渗透开发，提高国内倍轻松品牌认知率。未来也将逐步实现直营门店+加盟店双渠道发展，计划形成连锁模式。逐步在国内多网点渗透布局，“以点带面”，发挥品牌与门店的协同作用。**Q6：去年抖音渠道表现抢眼，今年公司对这个渠道的展望如何？**A：2024年公司将更加进一步严控投入产出，将抖音渠道作为引流渠道发挥其推送及引流效应，配合节假日、大促、推新等节奏，在这些节点更好的利用抖音渠道的作用。 |
| **附件清单（如有）** |  |