**固德威技术股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □ 特定对象调研 □ 分析师会议  □ 媒体采访 🗹 业绩说明会  □ 新闻发布会 □ 路演活动  □ 现场参观  □ 其他（请文字说明） |
| **参与单位** | 全市场投资者 |
| **公司参与人员姓名及职务** | 董事长兼总经理：黄敏先生  财务总监：都进利先生  董事会秘书：王银超先生  独立董事：吕芳女士  证券事务代表：吴正炜先生  证券事务专员：吴钰娜女士 |
| **时间** | 2024年5月20日 |
| **地点** | 业绩说明会 |

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **1、目前欧洲市场储能逆变器库存情况及市场需求如何？**  答：公司自身产成品库存处于合理水平，欧洲逆变器行业库存去化仍在循序渐进改善中。此外，欧洲整体市场需求仍处于相对平稳的向上趋势中。  **2、如何看待明年整体的逆变器市场行情？**  答：全球范围看，明年整体的逆变器市场随着光伏市场的增长，同比仍会有一定的增长。  **3、公司还有哪些新的增长点可以突破？下一步的发力点是什么？**  答：现有的电网包括将来的能源网络都在电力电子化、数字化、智能化，在这个时代背景下，公司将坚持以电力电子技术为基础，在新能源的转换技术、储能技术和智慧能源管理系统平台等领域持续开拓创新，致力成为智慧能源系统整体解决方案提供商，并将公司的相关产品和解决方案覆盖至全球存在电力电子产品需求的区域，携手电网、社区、客户共同开启智慧能源新时代。  **4、目前公司海外布局是怎样的？未来1-2年，海外将重点布局哪些地区或国家？考虑逻辑是？**  答：公司已经在德国、意大利、澳大利亚、荷兰、比利时、土耳其、墨西哥、巴西、波兰、南非、美国等全球多个国家和地区积累了众多优质客户，形成了长期稳定的合作关系。公司长期以来坚持将开辟海外市场作为重要的战略布局方向，未来也将继续秉持着“国内与国际市场共同发展”的全球化布局，积极开拓国内外市场。  **5、公司目前IGBT的国产化率多少？相关供应情况如何？**  答：公司目前IGBT的国产化率大约在40%-50%，相关供应情况一切正常。  **6、公司BIPV业务订单情况如何？主要客户群体是？**  答：BIPV订单情况请您留意后续的相关公告或定期报告内容。总体来说公司BIPV业务保持较好的上升势头，主要客户群体包括光伏项目EPC投资方、建筑领域开发商和总包方等。其中海外市场在澳大利亚新南威尔士州，落地固德威首个轻质海外工商业光伏屋面项目，与建材企业Alspec集团合作，在彩钢瓦屋面铺设超轻超薄、可抗强冲击的银河产品，实现行业与技术上的建筑光伏双融合，拓宽固德威海外零碳生态圈。  **7、目前公司有多少营收来自欧洲？**  答：受行业库存因素影响，2023年全年欧洲销售收入占比约为40%-50%。  **8、公司地面储能产品研发进展如何？**  答：公司地面储能产品研发进展顺利，请留意后续公司的相关产品发布。  **9、一季度公司海外的营收是多少？占比多少？目前公司在手订单多少？今年营收整体预期如何？**  答：公司一季度海外收入约4亿元，占比约36%；公司在手订单及年度营收等相关经营情况请持续关注公司后续将披露的临时公告及定期报告。  **10、一季度毛利率多少？同比情况如何？国内外毛利率分别为多少？预计今年毛利率预期如何？**  答：公司一季度毛利率不到30%，同比去年略有下降；一季度国内毛利率约20%，国外约45%；预计今年整体毛利率较为稳定。  **11、一季度哪些产品营收贡献相对更多？**  答：公司国内户用系统开发业务在一季度贡献了较多的收入。 |
| **附件（如有）** | 无 |
| **日期** | 2024年5月20日 |