**证券代码：603516 证券简称：淳中科技**

**北京淳中科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2024-004

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □媒体采访 □新闻发布会 □现场参观 □线上会议 | □分析师会议□业绩说明会□路演活动☑其他（机构策略会） |
| 参与单位名称及人员姓名（排名不分先后） | 详见附件 |
| 时间 | 2024年5月29日、5月30日、5月31日 |
| 地点 | 机构策略会 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会秘书 付国义 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 本次会议主要围绕北京淳中科技股份有限公司（以下简称“淳中科技”或者“公司”）业务及基本面变化情况等进行调研访谈。经过几年的前瞻布局、产品规划和持续投入，公司产品品类已拓展为专业视听、虚拟现实、人工智能和专业芯片四大系列，新产品的不断导入将为公司营收增长带来新动能。**本次会议主要问题及回答如下：****1、公司于2023年4月发布了三款自研芯片，公司自研芯片具有哪些技术优势？市场空间及商业推广进展如何？**答：“**寒烁LDV4045 芯片**”为全球首发LED“ALL IN ONE”一体化芯片，为LED 显控系统提供颠覆性创新芯片解决方案，告别传统采用发送卡/接收卡、网线和高功耗的时代，让小间距LED变成和LCD一样标准化接口和节能的产品，使小间距LED变得更加易于安装和使用，提高信号传输同步能力，使用场景更为广阔。“**宙斯Zeus0108 芯片**”为国产首颗自主可控的专业音视频处理ASIC芯片，致力于突破海外芯片“卡脖子”的问题，切实提高国产音视频控制产品的竞争优势，可以更好地满足重点行业客户多样化的产品需求。“**雷神ULC32A芯片**”为人机交互显示芯片，可以应用于工业控制、美容仪器、医疗器械、充电桩、智能家居等领域。以上三款芯片的陆续导入将为公司可持续发展带来重要积极作用，有利于扩大公司在业内的技术领先优势。公司目前正在与意向客户进行方案对接及产品验证，具体进展请关注公司后续公告。**2、公司全球首发的寒烁LED“ALL IN ONE”一体化芯片，请问这颗芯片的价值量和目标市场空间多大？**答：“寒烁LDV4045芯片”为全球首发LED行扫+恒流源+逻辑一体化芯片，为LED显控系统提供颠覆性创新芯片解决方案，芯片集成了LED驱动IC和LED显示控制系统等功能，可以给LED显示提供集成度和性价比更高的优化解决方案。**3、公司自研的国产首颗自主可控的专业音视频ASIC芯片，致力于突破海外芯片“卡脖子”的问题，切实提高国产音视频控制产品的竞争优势。使用ASIC芯片是否能降低公司的采购成本并在一定程度提升公司业绩？**答：“宙斯Zeus0108 芯片”为国产首颗自主可控的专业音视频处理ASIC 芯片，致力于突破海外芯片“卡脖子”的问题，切实提高国产音视频控制产品的竞争优势，可以更好地满足重点行业客户多样化的产品需求。“宙斯Zeus0108 芯片”量产后，在专业音视频领域ASIC芯片的性能、功耗、性价比等方面相较于通用芯片将大幅提升。**4、公司与N公司具体进行了哪些业务合作？新业务目前取得怎样的进展？收入确认、产品落地以及市场竞争格局情况如何？** 答：公司积极开拓海外业务并取得突破性进展，与国际知名图形技术和人工智能计算领域的领导者N公司建立了业务合作关系，公司已经取得了N公司的Vendor Code，有资格向N公司直接供货，并可持续拓展新业务。公司与N公司对接的业务主要是各类产品的测试与检测平台，目前正在对接的产品包括：液冷测试平台、基于AI的检测平台、各种测试板卡等，截至公司2023年年度报告披露日，以上各系列产品分别处于样品测试导入和小批量供货阶段。公司与N公司对接的业务均为定制开发产品，需要取得Vendor Code并充分了解客户需求后才能完成相应的方案设计和产品规划等，具体情况请关注公司后续公告。**5、公司在传统显控业务之外，新业务也取得了显著突破，从长远的战略规划视角来看，公司未来将更侧重于哪个业务领域的发展？公司资金是否能够覆盖新业务的开展？公司采取什么方案解决新业务的资金问题？**答：历经几年的前瞻布局和持续投入，公司产品品类已拓展为专业视听、虚拟现实、人工智能和专业芯片四大系列，新产品的不断导入将为公司营收增长带来新动能。公司将继续保持传统主业技术和产品优势，自研芯片和N公司测试及检测平台业务也将为公司业务增长提供更为广阔的市场空间。公司经营现金流情况良好，可满足新老业务发展的资金需求。**6、公司在拓展新业务时遇到的挑战主要有哪些？**答：专业音视频领域产品种类和产品形态众多，每个产品的研发都需要经历一定的时间周期，特别是在芯片设计领域，更需要投入大量的时间和资源。在这个过程中，我们不仅要不断攻克技术上的难题，还要时刻关注市场变化，确保我们的产品能够更好地解决市场痛点。未来，公司将继续加大在产品研发和技术创新方面的投入，密切关注市场变化，适时调整发展策略，促进公司的可持续发展。 |
| 附件清单 | 《参会人员清单》 |
| 日期 | 2024年6月3日 |

**附件：《参会人员清单》**

|  |  |
| --- | --- |
| **机构名称** | **姓名** |
| 银华基金 | 方新一 |
| 摩根基金 | 郭晨、王嵩 |
| 浙商证券 | 邢艺凡 |
| 诺德基金 | 周建胜 |
| 六禾投资 | 杜子薇 |
| 东方证券资管 | 杨仁眉 |
| 西部利得基金 | 张昌平 |
| 石锋资管 | 王文杰 |
| 淳厚基金 | 朱颜小悦 |
| 兴业基金 | 徐玉良 |
| 太平基金 | 刘金、常思远、王达婷 |
| 华安基金 | 任世卿 |
| 冲积资管 | 冯珺 |
| 招商基金 | 王垠 |
| 东方证券资管 | 蔡志鹏 |
| 海富通基金 | 于晨阳 |
| 华宝基金 | 陈怀逸、汤琪 |
| 摩根资管 | 李昂 |
| 国泰基金 | 韩知昂 |
| 银河基金 | 高鹏、田萌 |
| 汇安基金 | 刘子琦 |
| 国华兴益保险资管 | 赵翔、王霆 |
| 中海基金 | 顾闻 |
| 宝盈基金 | 倪也 |
| 中海基金 | 许定晴、邱红丽 |
| 浦银安盛基金 | 黄星霖、李东祥、朱胜波 |
| 光大保德信基金 | 杨文健、吴尘染 |
| 国联安基金 | 潘明 |
| 东吴基金 | 汤立其、丁戈 |
| 中银三星人寿 | 张岳 |
| 运舟私募 | 邹伟 |
| 红骅投资 | 罗世嘉 |
| 鑫元基金 | 张铮青 |
| 中欧基金 | 刘金辉 |
| 农银汇理基金 | 洪琳 |
| 信达澳银基金 | 潘启帆 |
| 万家基金 | 陈鹏宇 |
| 鹏华基金 | 苏东 |
| 开源证券 | 陈宝健 |
| 华西证券 | 赵宇阳 |
| 博时基金 | 于福江 |
| 东方证券自营 | 尹伊 |
| 招商基金 | 陈西中 |
| 景顺长城基金 | 江山 |
| 竹润投资 | 郭睿 |
| 中欧基金 | 李欣 |
| 坚果投资 | 李文斐 |