

股票简称：井松智能

股票代码：688251

编号：2024-002

合肥井松智能科技股份有限公司  
2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会  
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 券商策略会
参与单位名称及人员姓名	通过上海证券交易所上证路演中心（网址： <a href="http://roadshow.sseinfo.com/">http://roadshow.sseinfo.com/</a> ）参与井松智能 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会的广大投资者	
时间	2024 年 6 月 4 日 14:00-15:00	
地点	上海证券交易所上证路演中心（网址： <a href="http://roadshow.sseinfo.com/">http://roadshow.sseinfo.com/</a> ）	
会议形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议	
公司接待人员姓名	董事长/总经理：姚志坚先生 董事会秘书/财务总监：朱祥芝女士 独立董事：蒋本跃先生	
投资者关系活动主要内容介绍	<b>投资者与公司代表互动问答：</b>  <b>1. 一季度收入里其中外销收入有多少谢谢！</b>  <b>答：</b> 尊敬的投资者您好！一季度外销收入 3704.10 万元。感谢您对井松智能的关注！  <b>2. 二季度原材料价格是否上涨！</b>  <b>答：</b> 尊敬的投资者您好！钢材价格波动是个常态，钢材价格上涨对公司机遇与挑战并存，面对原材料价格的波动，公司将持续推动技术改造、流程优化，强化成本管理，严把经营环节，降低原	

材料价格波动对公司经营的影响，加大高附加值产品研发投入。感谢您对井松智能的关注！

### **3. 2024 年二季度产能利用率多少谢谢！**

**答：**尊敬的投资者您好！公司根据市场需求及客户订单情况安排产能投入，目前产能基本满足客户及生产需求。感谢您对井松智能的关注！

### **4. 公司现在 agv 小车的毛利率有多少？**

**答：**尊敬的投资者您好！公司处于非标定制设备行业，毛利率存在一定程度的波动。AGV 小车的毛利率一般为 30%-40%。感谢您对井松智能的关注！

### **5. 公司现在 agv 小车的产能利用率如何？**

**答：**尊敬的投资者您好！公司根据市场需求及客户订单情况安排产能投入，目前产能基本满足客户及生产需求。感谢您对井松智能的关注！

### **6. 今年上半年的市场情况较去年相比如何？**

**答：**尊敬的投资者您好！公司上半年总体市场拓展情况较好，公司聚焦主业，积极开拓市场，具体情况会在半年度报告里有介绍。感谢您对井松智能的关注！

### **7. 公司在广交会上有接到多少意向性国外订单？**

**答：**尊敬的投资者您好！公司在广交会上收获了部分意向订单，并积累了较多的客户资源。订单的转化需要一定的时间，公司正在积极推进相关工作。感谢您对井松智能的关注！

### **8. 公司国外市场主要在什么区域，如何拓展的？**

**答：**尊敬的投资者您好！公司将把“全球化”作为公司发展的重要战略布局之一，目前在海外已有纺织、轮胎、家具等行业案例，通过对已有案例进行宣传推广，公司将凭借高效、灵活、智能的特点，提供全球企业在物流过程中的瓶颈问题。同时，公司还针对海外市场的需求，定制化开发了一系列适应不同场景的物流装备，进一步满足了海外客户的需求。

为加速国际化进程并破除国内行业“内卷”加剧的困局，未来我们将在东南亚、欧洲、南美等多地设立子公司或办事处，在新加坡、泰国、马来西亚、印度、德国、日本、韩国等世界多国

	<p>构建营销、服务网络。</p> <p>海外市场化经营程度较高，是个充分竞争的市场。公司在持续发力国内市场的同时，也积极推动储能业务的海外发展。公司不断加大对海外市场的市场宣传力度，并积极拓展销售渠道，以增强在海外市场的曝光度和影响力；公司持续提升产品性能，并加强客户服务体系建设，以满足海外客户的需求，并提高客户满意度和忠诚度；为了更好地服务海外市场，公司持续赋能海外业务团队，提升其销售和技术支持能力，以提供更专业的服务和支持；公司在海外建立完善的业务体系，包括销售网络、售后服务网络等，以提供全方位的支持和服务。公司能够提供高性价比的产品、覆盖广泛的销售渠道以及完善的售后服务，这些优势使得公司能够在海外市场与竞争对手展开竞争，并取得更大的市场份额和业绩增长。感谢您对井松智能的关注！</p> <p><b>9. 公司当前资金充沛，有无考虑产业链并购？</b></p> <p><b>答：</b>尊敬的投资者您好！对外投资和产业并购是公司重要的经营策略方向。公司将继续积极评估与主营业务相关的合作机会，通过策略伙伴的外延式增长等方式，增强核心技术能力，增大营收，实现协同效应和可持续发展的目标。感谢您对井松智能的关注！</p> <p><b>10. 公司当前项目的收款模式是怎么样的？</b></p> <p><b>答：</b>尊敬的投资者您好！公司目前的收款方式一般为 30%预付款，30%发货款，30%验收款，10%质保金，公司认真执行各项内部控制制度，依据项目进度向客户申请回款。感谢您对井松智能的关注！</p>
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	不涉及
附件清单（如有）	无