

证券代码：688395

证券简称：正弦电气

深圳市正弦电气股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 电话调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华福证券 李康瑞
时间	2024年6月18日 11:00-12:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 邹敏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司与投资者交流的主要内容如下：</p> <p>问题一：介绍公司情况？</p> <p>答复：公司成立于2003年4月，是一家专业从事工业自动化领域电机驱动和控制系统产品研发、生产和销售的高新技术企业，也是国内最早从事变频器研发和生产的的企业之一。公司主要为机械设备制造商和电控系统集成商提供变频器、一体化专机、伺服系统产品和新能源系统解决方案。公司总部、深圳研发中心、华南销售与服务中心位于深圳，生产制造、市场和销售、产品展示、武汉研发中心等位于武汉。</p> <p>问题二：公司主营业务产品以及下游行业有哪些？</p> <p>答复：公司主营业务产品为通用变频器、一体化专机、伺服系统，重点下游行业主要有起重机械、物流设备、石油化工、电线电缆、塑料机械、纺织机械、木工机械、空压机、数控机床、印刷机械、包装机械、金属压延、建筑材料、陶瓷设备、风机水泵等。</p> <p>问题三：变频器、伺服产品迭代情况？未来产品线布局规划？</p>

答复：变频器、伺服产品均按照项目计划有序开展优化、迭代和扩展等工作，通过对产品功能、性能、外观形象、性价比等方面进行优化，不断满足细分行业应用和优质客户需求；未来主要按照细分行业来做产品路标规划和开发计划。

问题四：请介绍下矩阵式研发管理模式，目前研发团队规模和专业构成是怎样的？

答复：公司研发采用矩阵式管理模式：纵向为资源线，职能部门以业务平台构建迭代和团队能力建设为主，负责支撑和赋能；横向为产品线，由 IPD 项目组拉通各专业领域资源和平台，以解决方案及产品的设计开发为主，负责客户需求的交付。矩阵式研发管理模式对内能够驱动公司的技术创新，对外能够及时了解行业动态及客户需求并快速响应，有助于公司为客户提供有竞争力的解决方案和产品。

公司研发体系由深圳研发中心和武汉研发中心构成，深圳和武汉研发中心共同承担客户需求调研、产品规划、产品应用推广、产品的开发等，其中武汉研发中心主要负责行业应用技术的创新、新业务的孵化培育和中大功率产品的开发，深圳研发中心主要负责关键核心技术的创新和小功率产品的开发，两者相互依托，各有侧重。目前武汉和深圳研发团队主要由自动化、电气技术、电力电子、机电一体化、电子信息工程等专业人员构成。

问题五：大宗涨价对产品的成本和售价管控是否有影响？

答复：目前公司原材料价格整体相对保持稳定，近期小部分原材料有所上浮，公司已通过优化产品结构与工艺、推行降本增效与精益业务改进、与供应商建立战略合作关系等采购策略积极应对，暂未对公司产品生产成本产生较大影响，处于可控范围内；公司将持续关注原材料价格变化，灵活调整采购策略，优化供应链，确保有效地应对原材料市场的波动。产品价格会根据原材料价格变化、市场竞争态势、销售策略等因素动态调整。

问题六：海外业务拓展情况？海外销售部未来规划？

答复：目前公司海外业务在新兴市场领域，如东南亚、南亚、中东、非洲、独联体等区域取得了部分合作和意向合作机会，2024 年第一季度销售收

	<p>入同比有所增长，但总体销售规模较小；未来，海外销售部将继续加大人才、产品、渠道等方面的投入，尽快覆盖海外区域销售网络，促进海外业务的快速发展。</p> <p>问题七：公司销售模式是怎样的？</p> <p>答复：公司主营业务产品变频器和伺服系统是应用广泛的工业自动化产品，下游行业众多，目前整体销售以经销和直销两者并举的方式进行，具体销售方式取决于客户类型。</p> <p>问题八：公司在储能领域的业务发展情况？未来如何规划？</p> <p>答复：目前公司新能源客户主要集中在微网储能和工程机械领域，未来主要聚焦于用户侧储能解决方案及其关键部件的设计开发与销售，同时积极拓展储能+驱动、电能质量改善相关业务与产品。</p>
附件清单	无
日期	2024年6月18日 11:00-12:00