# 航天宏图信息技术股份有限公司

# 投资者关系活动记录表

证券简称：航天宏图 证券代码：688066 编号：2024-006

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访  □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 □其他（电话会议） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 详见附件《与会人员清单》 |
| **时间** | 2024年6月3日-6月28日 |
| **地点** | 公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 总经理：廖通逵；  董事会秘书：王奕翔；  证券事务代表：曹璐。 |
|  | **第一部分：公司基本情况介绍**  公司作为国内卫星应用与运营服务领域的行业领军企业，按照产业发展的不同阶段以及交付模式的升级迭代，陆续推出了空间基础设施规划与建设、行业应用服务以及云服务三条产品线。公司基于自主研发的PIE-Engine时空云计算平台，构建了智慧地球形态的空天信息孪生体，汇聚航天航空遥感、北斗导航、气象水文等多领域地球观测科学数据，面向各级政府企事业单位、特种行业用户、大中小型企业等不同类别、不同层级、不同区域，不同需求的客户，提供时空信息多时相、全频谱、诸要素的综合分析与应用服务。同时，公司布局全产业链，业务模式从空天信息产业链中下游逐步拓展至上游，加快发展以航天/航空为主的自主数据源建设。公司发射的“宏图一号”一主三辅卫星，构成首期“女娲”卫星星座。该星座具备全球范围高分宽幅成像、高精度测绘及形变监测等能力，可快速、高效地制作高精度数字表面模型（DSM）并完成全球非极区测绘任务，具备在1年内完成全球陆地范围测图任务的能力，提供多类型遥感数据产品。结合公司无人机低空遥感动态监测布局，已形成高空与低空遥感并存、自主卫星与自主无人机数据互补的数据源获取体系布局，打造“空天地”一体化服务能力。  未来公司将围绕以下几个重点方向进行深入发展：一、公司积极利用已有空间信息应用行业优势，打造“上游自主数据-中游自主平台-下游规模应用”业务布局，加快海外市场拓展。二、公司将依托SAR实时数据源，在公司自主研发的PIE-Engine遥感云服务平台支持下，SAR星座将联通上下游产业链，形成遥感数据生产、处理和应用的商业闭环。三、以数据要素推动数字经济发展和产业数字化转型，推动雷达遥感数据市场多方向拓展。四、加大公司人工智能大模型开发，解决现有“AI+遥感”业务模式下样本标注及模型泛化的局限性，致力构建“分割、检测、生成”一体化的智能遥感生态体系，加速云服务产品升级，同时降低人工费用。五、优化业务结构、提升盈利质量，将发展收入规模逐步向提升业务质量过度，最终实现净利润率的提升和现金流的持续向好。未来公司将以交互式全息智慧地球应用服务平台为核心，融合多源卫星数据、航空无人机数据和地面多源测绘数据，打造空天地人网多维一体时空大数据感知体系，将动态时空数据与云储存计算资源相结合，为用户打造基于时空大数据的交互式、一体化、一站式综合应用服务平台。深度延续“完善业务链条、深耕数据服务、提升经营质量”的发展思路，推广公司SaaS服务和终端应用。公司也将成为国内唯一一家拥有商业雷达卫星星座，拥有完全自主可控航天航空数据源，业务覆盖卫星应用领域上中下游的全产业链上市公司。  **第二部分：提问与回答环节**  1、公司海外业务的进展情况？  答：公司自2019年开展海外战略布局工作，紧跟国家“一带一路”政策，重点规划包括南美、中东等“一带一路”沿线国家，积极拓展海外遥感应用市场。基于公司在农业行业的先进技术、经验和市场优势，近日，公司与巴基斯坦签署了“智慧农业项目”合约协议备忘录，该协议也是公司在海外智慧农业方面应用示范，进一步提升公司在智慧农业领域的领先地位。目前公司已在海外设立多个分支机构，海外业务正稳步推进中，未来公司也将加大力度耕耘海外市场，努力实现配合国家发展和国际合作的战略目标。  2、截至目前公司回款情况如何？  答：公司主要客户系政府部门、特种单位、国有企事业单位，回款进度在一定程度上受到政府资金预算、内部付款审批流程影响，但此类客户具有良好的信誉及履约能力，信用风险较低，回款能力较强。目前公司回款情况已有所改善，相关催收工作还在持续进行中。  3、公司可转债价格持续下跌，公司有何应对举措？  答：债券价格受正股、市场形势以及行业情况等多种因素影响。公司长期关注市场情况，认为较好的利润表现、持续向好的业绩输出，能够提振市场信心，促进债券价格回升。目前公司在积极筹划相关事项，同时公司管理层对未来发展前景充满信心，通过提升管理水平、优化资源配置，以推动公司的稳健发展，为投资者创造更大的价值。  4、请问公司目前的现金流状况如何？  答：公司经营策略的重点之一是加强现金流的流动性管理。为改善现金流状况，公司持续进行降本增效，从收入端和回款端等方面提高现金流，目前公司现金流状况良好。  5、请问公司目前万亿国债项目进展如何？  答：在防洪治理和水文监测的广阔领域，公司拥有深厚的业务经验和尖端技术实力，巧妙融合高精度卫星数据，以高时效、低成本的优势，显著提升了监测效率，同时大幅度降低了成本。数字孪生技术、气象水文预报、遥感大模型等前沿科技的综合运用，为水文信息化建设注入了强劲动力，确保了服务的前瞻性和创新性。在国家万亿国债项目的激烈竞争中，公司在北京、河北等省市成功中标多个水文监测项目。  在自然应急和城市综合风险监测预警领域，公司凭借多年积累的“大预警+大应急”模式经验，结合卫星和无人机技术，成功打造了多个标杆案例。在宁夏、上海等省份公司均有中标万亿国债项目，不仅彰显了公司在该领域的专业竞争力，更扩大了市场影响力。  6、截至目前公司整体订单量如何？特种领域订单怎么样？  答：一是万亿国债带动了水利、气象、应急等行业，公司民方订单逐步回暖；二是公司为特种领域有关单位提供目标自动识别、精确导航定位、环境信息分析，助力实施移动指挥、态势推演仿真以及特殊区域环境保障，特种领域的订单呈现持续增长趋势；三是公司加快了海外市场拓展节奏，凭借在海外市场的前瞻性规划布局和国际项目实施经验的积累，公司海外业务订单量也在稳步推进中。目前公司整体新签订单持续向好。 |
| **附件清单** | **《与会人员清单》** |
| **日期** | 2024年6月28日 |

**附件：《与会人员清单》**

|  |  |
| --- | --- |
| **与会人员** | **公司名称** |
| 王云霄 | 陆家嘴国泰人寿 |
| 张勇 | 陆家嘴国泰人寿 |
| 黄熙景 | 陆家嘴国泰人寿 |
| 简理康 | 江苏天麒私募基金 |
| 刘中玉 | 中金公司 |
| 郭琨研 | 华夏基金 |
| 施知序 | 华夏基金 |
| 赵宇阳 | 华西证券 |
| 腾明滔 | 中航军工 |
| 闫政圆 | 中航军工 |
| 周杨 | 东方红资管 |
| 吴越 | 东方红资管 |
| 黄鼎 | 交银施罗德 |
| 石翔 | 上海原点资产 |
| 王维 | 嘉实基金 |
| 王晓龙 | WT资产 |
| 朱登科 | 亘曦投资 |
| 李佩京 | 浙商证券 |
| 范圣哲 | 国海证券 |
| 姚卉 | 融通基金 |