

江苏隆达超合金股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：
参与单位名称及人员姓名	招商证券、国联安基金、财通基金、牧鑫资产、尚道投资、中金资管、华能贵诚信托、复晟投资、国泰君安等
时间	2024年6月21日~2024年7月1日
地点	无锡
上市公司接待人员姓名	1、浦益龙 董事长、总经理 2、浦锦瑜 副总经理 3、王勇军 财务总监 4、黄伟 副总经理 5、蔡晓斌 证券事务代表
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、签署调研承诺书</p> <p>二、公司主营业务简介</p> <p>公司是一家专注于高温合金、合金材料研发、生产和销售的高新技术企业。公司高温合金业务包括铸造高温合金和变形高温合金，下游领域应用广泛，包括航空航天、能源电力、油气石化、船舶、汽车等行业。公司合金管材业务产品主要有铜镍合金管、高铁地线合金管，主要用于船舶、石油化工、电力、轨道交通等领域。</p> <p>三、公司2023年度及2024年第一季度经营情况介绍</p> <p>2023年度，公司实现营业收入1,207,662,355.60元，同比增加26.91%；实现归属于上市公司股东的净利润55,379,296.23元，同比下降41.36%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利</p>

润 29,350,930.81 元，同比下降 40.82%。

截至 2024 年 3 月 31 日，公司实现营业收入 31,653.89 万元，与上年同期相比增长 30.54%；其中高温合金产品营业收入 20,555.15 万元，与上年同期相比增长 43.75%。公司剔除股份支付费用影响后，实现归属于母公司所有者的净利润为 3,850.44 万元（包含计入当期损益的股份支付费用 1,084.95 万元），较上年同期增长 49.19%。

四、问答环节

1、根据公司披露的 2024 年第一季度报告，第一季度公司业绩实现稳步增长，请问第二季度生产经营情况怎样？

答：公司按年度经营计划稳步推进各项业务，生产经营一切正常，2024 年第二季度具体经营信息请关注公司后续披露的定期报告。

2、毛利率受哪些因素影响，未来趋势如何？

答：毛利率主要受原材料成本的影响，公司开展套期保值业务对原材料价格波动进行风险管控，减少因原材料价格波动造成的产品成本波动，保证产品成本的相对稳定。同时，随着产品结构的优化、境内外业务结构的调整，毛利率水平将会逐步提高。

3、公司经营整体战略和国际化战略举措是怎样的？

答：总体战略方向：公司致力于成为国际一流高温合金研发制造基地，为全球动力产业提供核心基础材料。

国际化战略举措：目前新加坡子公司已取得注册证书，公司正在积极推进新加坡全资子公司及东南亚生产基地建设的前期各项准备工作，全面发力导入全球知名的航空、燃机、油气行业客户，持续提升航空航天、燃气轮机等热端部件高温合金的市场份额。

4、公司海外订单增长较快的原因？

答：海外冲突对航空供应链造成冲击，份额向中国转移；海外通货膨胀及能源价格上涨，公司产品价格更具竞争力，同时也使得公司出口产品有一定的涨价空间。2023 年至今除维系原有海外客户外，还积极开拓新客户，以确保公司产品未来几年的供应份额，为公司境外收入增长奠定了良好基础。

	<p>5、公司产品研发认证情况如何？</p> <p>2023 年公司新品研发认证情况如下：在航空航天领域，公司开展了多项新产品研发工作，完成了铸造高温合金多个牌号、变形高温合金多个牌号二十余个规格的产品认证，进入客户合格供方名录；在燃气轮机领域，铸造高温合金若干牌号供应江苏永瀚、万泽、安徽应流、哈尔滨鑫润等公司，用于批量生产国内外燃气轮机热端部件。公司将加大研发投入，持续推动技术创新，保持在高温合金材料行业的技术领先地位。</p>
附件清单（如有）	
日期	2024 年 7 月 1 日