

证券代码：605056

证券简称：咸亨国际

# 咸亨国际科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2024-008

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（券商策略会、电话会议）
参与单位名称	排名不分先后： 中金证券机械、Lazard Asset Management、Ocean Arête Limited、国君证券电新、东北证券电新、具力资本、浙江朝景投资、杭州九慕资产、杭州翼融、浙江赢之川投资、杭州履道私募基金、宁波汇铨、杭州群腾、浙江秘银投资、杭州玄武投资、浙江跬步投资、杭州禹泉私募基金、浙江津收创业投资、海南准星私募基金、浙江浙银汇金、浙江投融天下投资、北京纵横金鼎投资、中财招商投资、杭州金投等。
时间	2024年6月28日、7月2日
地点	公司会议室等
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：叶兴波先生 证券事务代表：张满女士
投资者关系活动主要内容介绍	<b>1、公司的核心竞争力是什么？</b> 答：公司的核心竞争力如下：（1）属地化和下沉服务。公司在全国各地拥有70余家子公司。公司可以在一线下沉为客户推销、演示公司的产品，并为客户提供定制化解决方案，基于对客户应用场景的深度理解，能不断满足客户的特定需求，增加客户粘性，构筑行业壁垒；（2）综合系统服务能力。公司拥有综合系统的服务能力，公司是全国性的属地化公司，就在客户门口，可以快速反应，服务效率较高；（3）自主产

品。公司通过自主产品提升整体毛利水平，搭建行业壁垒；（4）管理团队在公司时间较长，年富力强

**2、2024年一季度收入略不达预期，整体的净利润也比较低，请问公司是什么原因？**

答：2023年营业收入创历史最好，同比上升37.87%，2024年一季度，收入略有增长。公司一季度是淡季，因此公司在2024年3月1日上线数字化系统SAP，过渡期间，在履约交付和资金结算等方面对业务运营存在一定的影响。

公司的新领域拓展初步取得成效，但是公司在进入新领域时，对应用场景理解不如传统电网深入，销售的标准品占比较高，新领域的毛利率水平较传统电网低，使得公司整体毛利率下降。同时为了更好地开拓市场以及搭建能支撑公司未来发展的基础，公司2023年度投入较多，包括人员铺设、数字化投入、渠道建设等等，还有股份支付费用及交易性金融资产的计提，以上都影响了公司的整体利润，使得利润增速同比下降。

**3、今年公司对毛利率水平有没有预期？后面几个季度能否看到毛利率以及净利率在改善？**

答：公司整体毛利率的提升，主要是看新业务领域的权重占比和新业务领域的毛利率提升情况。公司经营主要是以利润为考核指标，公司积极拓展新业务领域以提升毛利率水平，持续在电网领域内做深，提升自主产品和非标品的占比，逐步实现非标品替代标品。除此外，公司收入规模提升，采购量增加，相应的采购成本也会下降，也会对毛利率水平有所改善。公司严格把控成本，严格考核，综合各种措施提升毛利率水平。

**4、公司近期业务中标的一些情况？**

答：公司在市场拓展方面持续发力，近期，公司中标中国华能商城2024年-2027年电商项目，五大发电集团已覆盖三家（中国华电集团有限公司、中国华能集团有限公司、国家电力投资集团有限公司）；中标中国通用技术集团中心采购平台2024年电子商城供应商入围采购项目；中标中国国家铁路集团通用物资采购平台2024-2026年度MRO类项目；中标中国有色集团电子商城平台第三方电商入围项目。

随着国央企阳光化采集进一步发展，公司紧跟市场趋势，积极调整经营战略，深化数字改革，以灵活的、积极的、专业的面貌不断迎接市场的新挑战。

**5、看到公司管理团队比较稳定，公司管理团队的基本情况是什么样的？**

答：公司管理团队主要成员都是在公司15-20年以上的老员工，具体如下：

董监高人员	出生日期	职位	加入公司日期
王来兴	1956年	董事长	-
夏剑剑	1982年	董事, 总经理	2004年
俞航杰	1978年	董事、副总经理	1997年
林化夷	1986年	董事、副总经理	2008年
阮萍	1976年	副总经理	1996年
冯正浩	1981年	副总经理	2004年
张长瑞	1984年	副总经理	2008年
叶兴波	1974年	董事会秘书	2022年

总经理自2004年进入公司，其他几位副总经理多数从毕业就到公司，管理层大都是80后，年富力强，拼搏奋进，而且管理层团队配合默契。截至2023年12月末，公司15年以上的老员工有84人，10年以上的员工有246人，管理团队以及核心员工的忠诚度非常高，对咸亨国际的长远发展奠定了稳定的基础。

**6、公司业绩数据怎么样？**

答：公司2023年实现营业收入29.28亿元，同比增长37.87%，根据2024年度限制性股票解锁的业绩条件是2024年净利润不低于3.00亿元或营业收入不低于30.00亿元。其他具体业绩相关数据，具体可参阅公司对外披露的定期报告。

**7、公司应收款是否有风险？**

答：公司的主要客户是国央企，国央企商业信用较高，应收账款虽然有账期，但是回款坏账风险较低。同时，公司也重视应收账款的管理，采取多种措施加强应收账款管理：一是加强源头管理，进一步提升承接项目的质量；二是加强项目实施过程中的应收账款管理；三是加强应收账款相关考核，督促相关业务人员重视应收账款的回收，确保应收账款风险有效可控。

**8、公司资本性收支情况如何？**

	<p>答：公司一直强调轻资产运行，公司未来的主要投资主要有：今年1月份开始建设的智能制造中心建设，会产生一定的资本化的投资。</p> <p>感谢各位投资者的关注，请注意投资风险。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年7月2日