证券代码：688351 证券简称：微电生理

**上海微创电生理医疗科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2023-001

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 √电话会议  □其他 |
| **参与单位** | 中信建投、华泰证券、兴业证券、华福证券、国盛证券、平安证券、汇添富基金管理股份有限公司、中银基金管理有限公司、富国基金管理有限公司、建信基金管理有限公司等（排名不分先后） |
| **会议时间** | 2024年8月23日9：30 |
| **会议地点** | 电话会议 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事、总经理：YIYONG SUN（孙毅勇）  财务副总经理兼董事会秘书：朱郁 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **Q1：公司2024年H1国内外销售情况如何？**  A: 2024H1，公司持续深入推进全球化营销战略，全球手术量约1.2万例，实现营业收入1.98亿，同比增长39.57%；其中包含委托研发收入约400万，剔除这部分因素，销售收入同比增长约43%。2024H1，国内营业收入增长超过45%，主要得益于产品结构进一步优化，高净值的迭代产品及压力导管类等新品增速较快。国外营业收入同比增长约36%，其中2024Q1增速较低，因2023Q1非常规特殊订单采购入账而基数较高；2024Q2实现了较快增长，同比增长超过80%。  **Q2：2024年上半年年毛利率降低的主要原因？**  A:2024H1，公司整体毛利率较同期相比有所下降，主要系一方面国内集采降价的原因，一方面公司压力导管等新产品上市时间较短，目前仍处于商业化早期阶段，尚未形成规模效应，导致产品前期成本较高，进而影响了公司整体毛利率水平。未来，随着新产品产量不断增加，加之国产原材料替代、工艺流程优化等措施，新产品生产成本将逐步降低。  **Q3：公司压力射频消融导管推广情况如何？房颤手术量占比有多少？**  A:2024H1，压力射频消融导管在国内开展了近2000例手术，其中有三分之一的手术量用于房颤治疗，三分之二用于室上速、房扑、室早等适应证的治疗。在国外市场，2024H1房颤手术占三维手术量的比达到25%，预计全年压力导管手术量超过1000例。  **Q4：福建联盟集采第二年续约情况如何？预计何时开展第二轮集采？**  A:福建联盟集采部分省份已陆续开展第二年采购协议续签工作，其中大部分省份基于首年合同进行续签，一些省份需进行重新勾量，如陕西、广东、江西等。公司根据各省份的具体要求，积极开展集采续约工作，力争在重新勾量的地区提升协议量，优化产品结构。目前，福建省尚未发布第二轮集采通知，公司还未知具体开展时间。  **Q5：海外区域增速情况如何？**  A:2024H1，公司在拉美区域的营收增速最快，主要增长原因系新产品的推出，其中压力导管的使用有明显的贡献，是上半年销售额最高的产品；上半年获批的磁定位环肺导管在标测导管中推广情况较好；另外，部分新植入的国家也有一定的增长。  **Q6：公司的三维标测系统如何进行迭代升级？**  A:公司自主研发的Columbus®三维心脏电生理标测系统已更新至第四代，目前仍在持续开展迭代升级。主要是围绕新耗材来进行软件模块的升级，新的导管会结合新的模块去做更新，如压力射频消融导管有对应的压力消融指数模块，我们目前的在研项目心腔内超声成像导管在做相应的超声模块与三维标测系统进行整合，以及基于AI分析等功能的升级，以不断提升手术效率。  **Q7：公司如何选择研发课题、立项及全生命周期管理？**  A:公司主要围绕心脏电生理领域不断深耕，从未来发展战略出发，结合公司实际情况、行业趋势、技术储备、专利现状、临床注册路径、项目资金预算等方面去进行考量、策划，并结合公司项目研发制度体系进行全过程管理。目前，公司主要在研项目有压力脉冲消融导管、肾动脉消融项目、心腔内超声心导管项目等。 |
| **附件清单（如有）** |  |
| **日期** | 2024年8月23日 |