**证券代码：603219 证券简称：富佳股份**

**宁波富佳实业股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

**编号：2024-002**

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 ☑电话会议□其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 东海证券股份有限公司 王敏君；中国国际金融股份有限公司 汤胄樱子；金元证券股份有限公司 蔡婧萱、詹宝强；国金证券股份有限公司 王刚；国泰君安证券股份有限公司 李汉颖；东方财富证券股份有限公司 宋佳蔚；开源证券股份有限公司 陈怡仲、李睿娴、程婧雅；瑞信证券(中国)有限公司 宋晔波；财通证券股份有限公司 刘玮劼；浦银安盛基金管理有限公司；中国风险投资有限公司 李钰；上海山楂树私募基金管理中心(有限合伙) 胡松；深圳大禾投资管理有限公司 於海武；深圳市东方马拉松投资管理有限公司 卜乐；上海贵源投资有限公司；鸿运私募基金管理(海南)有限公司 舒殷；苏州君榕资产管理有限公司 熊晓峰；深圳前海赛睿基金管理有限公司 黄晟；深圳市尚诚资产管理有限责任公司；深圳市杉树资产管理有限公司 谢雁来；西藏长金投资管理有限公司 陈嘉琪；广州金字塔投资管理有限公司；浙江浙商证券资产管理有限公司 唐靓；长城财富资产管理股份有限公司 胡纪元；国华兴益保险资产管理有限公司 韩冬伟；Aspex Management (HK) Limited 颜琰；Fountainbridge Advisor Limited 陆文博；本营国际有限公司；中航信托股份有限公司 戴佳敏；深圳进门财经科技股份有限公司 李研；郑州智子投资管理有限公司 李莹莹；江西楠桦新型材料有限公司 严俊；粤佛私募基金管理（武汉）有限公司 曹志平 |
| **会议时间** | 2024年8月26日 15:00-15:50 |
| **会议地点** | 线上会议 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书：陈昂良 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 问1：请问公司目前的基本业务状况如何？答1：从2024年半年度报告来看，公司无论是营业收入还是净利润指标，基本与去年同期持平。面对当前严峻复杂的外部环境，公司专注于自身业务发展，并采取了三个方面的重要举措。一、推进工厂的数字化管理，绿色化制造，紧抓产业转型升级，打造新质生产力；二、加大研发投入，扩新品、拓赛道，优化收入结构；三、夯实出海深度布局，增强抗风险能力。统筹谋划、下子布局，为进一步稳定发展打下扎实基础。问2：对于可能存在的中美贸易摩擦升级风险，公司是如何应对的？答2：应对外部环境的不确定性，公司已提前布局，扩大海外生产基地的产能，完善海外生产基地的供应链。问3：公司的经营策略是否发生了调整，特别是在研发投入和财务控制上？答3：为保持业务的可持续性以及防范市场的不确定风险，我们加大了新产品、新品类和新赛道的研发投入，旨在为下半年以及今后的可持续发展打下基础。同时，在财务处理上也坚守谨慎原则，确保现金流充足且真实反映财务状况。问4：面对产能转移至海外的情况，国内生产线如何应对？答4：公司将根据市场形势和客户需求调整生产和出口策略，对可能扩大征税品类的情况，公司已做好相应准备，能够迅速调整生产计划。对于未加征关税的产品将继续在国内生产，同时将继续开发内销产品、拓展内销业务。我们将根据不同市场情况灵活调整生产策略，确保即使面临某些市场困境，公司仍能保持稳定的运营水平。问5：红海运动（即运费上涨）对公司海外业务及整体运营是否有较大影响？答5：目前来看，这个对公司的业务影响不大，公司外销业务主要出货目的地是美国，且采取工厂交货的模式，因此总体上运输成本增加并未显著影响公司的运营状况。问:6：能否介绍一下公司下半年的经营策略及应对外部风险的具体措施？答6：我们下半年的经营策略有两个核心部分：首先，我们会继续强化与现有大客户的关系，充分发挥我们的研发能力和制造管理优势，争取更多的新品订单；其次，我们将重点开拓新的赛道，进一步拓展储能方面的业务，期望使其成为业务增长新曲线。问7：目前公司的供应链本土化比例大约是多少？是否有接触新的供应商的计划？ 答7：公司的供应链本土化比例较高，大部分原材料和服务都来自国内。尽管仍有部分关键部件依赖于国外进口，但正逐步减少并寻找具有竞争优势的国内供应商。同时，我们也在持续拓展新的供应商资源，这是一个持续不断进行的过程。问8：在美国市场，公司如何看待扫地机器人与吸尘器之间的竞争？答8：我们认为当前扫地机器人在美国市场并未对吸尘器产生明显冲击，两者的应用场景、市场需求都不一样，服务于不同类型的客户。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2024年8月26日 |