

国睿科技股份有限公司 2024 年半年度 业绩说明会召开情况总结

国睿科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2024 年 9 月 10 日上午 10:00-11:00 在上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>）以网络互动方式召开公司 2024 年半年度业绩说明会。公司董事长李浪平先生，董事、总经理黄强先生，独立董事明新国先生，财务总监朱铭女士，副总经理、董事会秘书王凯先生出席了本次说明会。会上，与会嘉宾介绍了 2024 年半年度经营情况，就现场提问与投资者进行互动交流和沟通。会议召开情况如下：

一、经营情况介绍

2024 年以来，公司聚焦雷达装备及相关系统、工业软件及智能制造、智慧轨交三大主业，推动战略落地，夯实发展基础，优化市场体系，锤炼过硬队伍，深化改革调整，全面提升管理效能。上半年公司实现主营业务收入 15.59 亿元，与上年同期持平；实现归属于上市公司股东的净利润 3.46 亿元，较上年同期增长 3.14%。公司荣获第 30 届企业管理现代化创新成果全国二等奖和江苏省特等奖、中国上市公司投资者关系管理天马奖、2024 中国上市公司英华奖——A 股价值奖等荣誉。

上半年，公司加强市场拓展，加快布局战略性新兴产业；聚力科技创新，打造新质生产力，奋力推进三大业务板块高质量发展。

在雷达装备及相关系统板块，深耕国际市场，新签情况良好，以高效能推动项目实施进程，进一步提升公司高端雷达装备的国际影响力。在国内市场，气象雷达市场开拓取得丰硕成果，依托 X 波段天气雷达、L 波段风廓线雷达等拳头产品取得《江苏省十四五气象灾害防治能力提升工程——X 波段雷达建设项目》、《生态气象保障工程雷达设备采购项目》等大额订单，空管雷达取得常州机场空管二次雷达等重点项目。加快布局发展低空经济、商业航天等战略性新兴产业，积极开展低空经济整体解决方案论证，推进低空产业发展新模式、新路径，参与南京、山东等地低空产业发展。上半年，公司获批中国气象局相控阵天气雷达技术与应用重点开放实验室，“地面雷达高机动与高集成设计关键技术及应用”获中国雷达行业协会科技进步奖一等奖。

在工业软件及智能制造板块，公司保持与战略性客户的良好合作关系，取得航空、航天、船舶、电子等行业头部客户持续订单，形成良好示范效应。与多个军修行业客户首次开展合作，成功中标数字化转型项目；取得锅炉制造企业产品数据管理平台 PLM 等项目，工业软件业务拓展至工业设备新领域。重点项目推进顺利，数字化工艺平台成功替代国外工业软件使用，数字化车间建设项目帮助客户完成数字化柔性生产线建设，公司软硬一体数实融合的智能制造解决方案的规划、创新和交付能力大幅提升。上半年，公司睿知产品全生命周期数据管理软件（REACH.PLM）入选中央企业科技创新成果产品手册；国睿信维牵头的南京工业软件应用创新中心揭牌成立。

在智慧轨交板块，公司轨交信息化业务规模快速提升，取得南京地铁都市圈运维管理三期项目、地铁公安通信系统集成

维保、地铁数字档案馆系统升级优化等项目。完成南京5号线南段信号项目交付开通运营、苏州2号线桑田岛信号改造项目验收等，有序推进在建项目实施。围绕城市轨道交通信号控制和数字化服务，持续强化智能智慧化、绿色低碳化核心竞争力，深入推进“建、运、维”一体化解决方案产品迭代升级。上半年，公司建立了多网融合的智能运维管控系统、绿色节能运行控制核心技术能力；轨道交通全自动运行信号系统入选2024年度南京市创新产品。

以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，国睿科技深入贯彻落实党的二十大、二十届三中全会精神，立足新发展阶段、围绕公司“一三四六”发展战略，牢牢把握高质量发展首要任务，聚焦主责主业，进一步深化改革，奋力实现世界一流的科技型上市公司建设目标。

二、现场提问及答复

问题 1：请问公司在低空经济领域的布局和进展情况？

总经理 黄强：您好，感谢您的提问。今年以来，公司响应国家低空经济发展战略，结合公司发展定位和产品技术优势，积极开展低空经济整体解决方案论证，入盟入协参与低空生态，探索低空产业发展新模式、新路径。公司参加共建低空经济创新发展联盟，合作共建南京低空经济无人科技岛项目，参加2024第三届低空经济发展大会、山东省无人机产业链创新发展大会；通过组织接待、产品演示、合作洽谈、展览展示等方式积极开展产品推介。

问题 2：请问为什么近几年公司的收入增长很少，但是

利润一直增长？

财务总监 朱铭：您好，感谢您的提问。公司现有雷达装备及相关系统、工业软件及智能制造、智慧轨交三大板块业务。近几年，公司持续调整产品结构，核心业务雷达装备及相关系统市场开拓及在手订单执行交付保持良好态势，收入稳步增长，但受工业软件业务市场竞争激烈、轨道交通行业投资放缓影响，公司整体营业收入规模较稳定。同时，得益于雷达装备及相关系统业务收入占比和毛利率提升、轨道交通自主化产品推广应用，以及公司持续加强成本控制、优化运营效率等管理举措，较好的支撑了利润的增长。

问题 3：《关于 2024 年半年度计提减值准备的公告》显示，2024 年半年度共计提信用减值损失及资产减值损失 10,202.71 万元，同比大幅增加主要原因是什么？

财务总监 朱铭：您好，感谢您的提问。2024 年上半年，公司计提信用减值损失及资产减值损失合计金额为 10,202.71 万元，主要为按照公司会计政策正常计提的应收账款等信用减值损失。近年来，公司军贸出口业务快速发展，该部分业务回款周期较长，账面累计的军贸客户应收账款规模和账龄都逐步增加，按照公司会计正常确认的信用减值准备相应增加。

问题 4：计提的应收账款能收回来吗？如果能收回来，是否会在利润中体现？

财务总监 朱铭：本次应收账款计提的信用减值损失对报告期利润的减少属于短期影响。公司高度重视销售回款工作，后期随着相关款项收回，计提的信用减值损失将予以恢复。

问题 5：请问公司是否取得低空相关产品订单？

总经理 黄强：您好，感谢您的提问。公司暂未取得低空订单，但正在积极推进系列项目落地落单。公司聚焦低空智能网联中的感知网建设，按照“场景为牵引、网络为连接、平台为中枢、装备为基础”的原则，提供“1+1+3+N”的全域智能感知管理整体解决方案，实现低空飞行器“看得到、辨得明、管得住”，助力低空经济高质量安全发展。

问题 6：6 月 6 日，公司微信公众号发文《国睿科技下属恩瑞特公司气象领域连续中标多个项目》，文章称：“国睿科技下属恩瑞特公司连续中标江苏省气象局、山东省气象局多个项目，再创佳绩，总计金额逾 1 亿元。请问中标的是什么产品？

董事会秘书 王凯：您好，感谢您的提问。此次连续中标，包括了多部 X 波段全固态雷达、L 波段风廓线雷达、W 波段毫米波雷达。

问题 7：根据公司财报，雷达装备与相关系统板块收入同比增长 1.5 亿元，涨幅近 10%，请问增长的主要原因？

财务总监 朱铭：您好，感谢您的提问。近几年，公司坚持

以客户为中心，加强市场开拓，雷达及系统板块整体新签情况良好；今年，我司积极推进项目实施进程，项目交付顺利，防务雷达、空管雷达、气象雷达的交付规模较同期有所增长。

问题 8：公司是否有针对商业航天产业的布局，有什么产品吗，是否具有竞争优势？

董事会秘书 王凯：您好，感谢您的提问。公司积极布局商业航天（卫星）战略新兴产业，承接了我国风云系列气象卫星地面系统建设，微波器件产品已在星网系统建设中得以应用。

问题 9：国家提出发展新质生产力以来，这个概念一直是资本市场上半年的热点之一，请问独立董事，您认为国睿科技是否积极落实国家所支持的“新质生产力”？

独立董事 明新国：您好，感谢您的提问。作为独立董事，我们认为，国睿科技在推动新质生产力发展方面展现出了较强实力与发展潜力。公司将新一代相控阵雷达技术成功应用于民用雷达领域，研发出代表世界先进水平的大型相控阵天气雷达、多波段天气雷达产品，持续引领气象雷达技术发展；围绕低空经济，公司结合发展定位和产品技术优势，聚焦低空互联网中的感知网建设，提供全域智能感知管理整体解决方案。同时，公司深入实施创新驱动发展战略，加快布局战略性新兴产业，持续加强技术攻关，加快形成新质生产力。

问题 10：公司上半年工业软件业务的发展情况？

董事长 李浪平：您好，感谢您的提问。公司把握国产化替代机遇，自主工业软件稳步发展，在多个行业头部客户中实施落地，形成了良好的示范效应，取得航空、航天、船舶、电子等行业头部客户持续订单，中标多个军修厂的数字化转型项目，取得锅炉制造企业产品数据管理平台 PLM 等项目，上半年板块新签合同稳中有升。

未来，公司将积极布局汽车、电力等工业软件民品市场，全力推广智能制造数字化产线，通过深耕工业软件国产化替代机会、打造智能制造拳头解决方案和拳头产品等，打造行业样板工程，继续扩大市场占有率及品牌知名度。

本次投资者说明会召开后，投资者可以通过上证路演中心 (<http://roadshow.sseinfo.com/>) 查看本次投资者说明会的召开情况及主要内容。