重庆山外山血液净化技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-017

投资者关系活	☑特定对象调研 □分析师会议
动类别	□媒体采访
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位名称	山外山公司以上证路演中心视频和线上文字互动方式进行,面对
	全体投资者、工银瑞信
会议时间	2024年9月19日 14:00-16:00
	山外山公司以上证路演中心视频和线上文字互动方式进行,面对
	全体投资者
	2024年9月23日 11:00-12:00
	工银瑞信
会议地点	线上会议
上市公司接待	董事长兼总经理: 高光勇
人员姓名	董事会秘书兼财务总监:喻上玲
投资者关系活 动主要内容介 绍	问题一:请问贵司中报中提到的延期的采购会,目前进展是否如预期?预计下半年的营收是否能弥补上半年营收的下跌? 尊敬的投资者,您好。根据公司目前了解的情况,各级医疗机构正逐步启动招标程序,公司将密切关注相关项目的开展情况,继续积极主动地参与招标。 公司通过全产业链建设,全地域覆盖,专业化经营,精益化管理等方式,致力打造"血液净化设备+血液净化耗材+透析医疗服务+智能血透管理"的血液净化生态圈,并凭借完善的产业布局、成熟的产品结构、核心技术及强大的研发能力,确保处于血液净化行业领先地位。2022年-2024年上半年营业收入复合增长率为
	34.47%,据公开数据显示,公司2024半年度CRRT各品牌市场占

比排名第二,在国内 CRRT 各品牌中占比 18.18%;公司 2024 年 8 月血液透析机各品牌市场占比排名第一,在国内血液透析各品牌中占比 28.38%。公司作为血液净化行业龙头生产企业,将主动把握市场机遇,为客户提供更优质的产品和服务。

公司坚持以技术创新驱动为发展战略,以市场需求为导向,不断深化销售团队的建设,已在全国 30 余个省市自治区成功布局销售团队,实现精细化区域管理,从而实现公司未来收入的持续增长。公司下半年的营收情况请持续关注公司后续披露的定期报告,感谢您对公司的关注与支持。

问题二:上半年研发费用与销售费用增长较快的原因,后续还会有较大幅度的增长吗?

公司 2024 年上半年研发费用增长主要原因:一方面,公司加大对研发队伍的建设力度,积极吸收优秀人才,增加了研发人员数量,从而增加在研项目的资金支出。另一方面,2024 年上半年较上年同期增加了股份支付费用,研发费用中股份支付占比 13%。后续研发费用投入会结合公司在研项目进展情况来设定,具体投入节奏会根据各研发项目不同阶段的实际情况进行调整。

公司 2024 年上半年销售费用增长主要原因:一方面,山外山公司增加了销售人员数量,拓展了营销网络建设,加大了业务渠道开发力度,从而销售费用有所增加。另一方面,2024 年上半年较上年同期增加了股份支付费用,销售费用中股份支付占比 10%。后续销售费用投入会结合公司业务发展目标来设定,具体投入节奏会根据市场行情和实际业务发展进行调整。

问题三:公司上半年受国际战争形势及地缘政治影响的海外订单,现在开始正常发货了吗?

目前山外山公司海外订单均正常发货、交付。公司将密切关 注地缘政治关系的风险,积极采取措施规避风险,避免对公司国 际销售带来不利影响。

问题四:公司目前募投项目建设情况如何,预计何时投产?

山外山公司产业园区正在有序建设中,具体情况请关注后续公司披露的募投项目进展公告。

是否涉及应当	本次活动不涉及应当披露的重大信息。
披露重大信息	
附件清单(如	无
有)	
日期	2024年9月25日