证券代码： 688285 证券简称：高铁电气

**中铁高铁电气装备股份有限公司投资者关系活动记录表**

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 ☑ 分析师会议□ 媒体采访 □ 业绩说明会□ 新闻发布会 □ 路演活动☑ 现场参观 □ 其他  |
| 参与单位名称及人员姓名 | 西部证券股份有限公司：宝鸡分公司总经理李卫强先生、首席分析师陈宏先生、个人投资者 |
| 时间 | 2024年10月15日下午15:30 |
| 地点 | 中铁高铁电气装备股份有限公司6楼会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 陈敏华、王徐策、王舒平、袁晋洲 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 一、未来公司发展规划及经营方针回复：公司旨在打造“以轨道交通供电装备为主导、发展与主营业务相通、工艺相近的非传统产品新领域”的产业格局。一是通过技术创新保持轨道交通供电装备的领先优势，依托科研成果产业化或资本运作，强链补链，实现“全制式、更高速、智能化、上下游”，由轨道交通供电装备制造向轨道交通供电装备集成和系统方案服务转型；二是对公司具备核心竞争力的新兴业务如铸造铝合金、高强度防松紧固件等产品实现扩能升级，从轨内走向轨外，开拓高附加值的轨外新市场；三是紧密围绕科创资本平台与产业创新政策，以资本运作为纽带，抓住轨道交通运维向数字化、智能化转型发展的窗口期，搭建产业化平台，加速智能建造和智能施工运维装备新兴产业落地；四是聚焦轨道交通储能、无网化等前沿技术研究与突破，为公司开拓绿色低碳装备新产业。最终实现“一业为主，相关多元，三大产业基地，四大产品体系”的产业发展格局，成为“轨道交通供电装备技术创新的引领者”“轨道交通智能施工运维的推动者”“绿色低碳发展的践行者”。二、公司如何进行市值管理及保护中小投资者权益回复：市值管理方面，公司充分利用业绩说明会、上证E互动平台、电话及邮件等方式回复资本市场投资者问题，维护公司良好形象。利用舆情应对流程对媒体报道中的重大事件、热点问题及与投资者沟通过程中涉及不良舆情的信息与相关部门及时沟通确认信息的真实性，并向管理层反馈事件情况，制定解决方案并及时实施。同时，本着回报投资者的原则，自上市以来，公司每年均会实施股利分配，2024年，公司首次实施中期分红计划，进一步树立了回报股东的良好口碑。公司董事会秘书为公司投资者关系管理负责人，董事会办公室为投资者关系管理职能部门，具体负责市值管理及公司投资者关系的日常管理工作。公司主要采取了以下措施切实做好投资者关系管理及保护工作：1、确保咨询电话、传真和电子信箱等对外联系渠道畅通，保证咨询电话在工作时间有专人接听，并通过有效形式向投资者答复和反馈相关信息。2、为中小股东参加股东大会以及发言、提问提供便利并根据相关的法律法规，向股东提供网络投票的渠道。同时也保障现场出席股东大会的中小投资者与公司董事、监事、高级管理人员有交流的时间。3、公司相关重大事项受到市场高度关注或质疑时，除应当按照有关法律法规和规范性文件及时履行信息披露义务外，公司通过现场、网络或其他方式召开说明会，介绍情况、解释原因，并回答相关问题。公司董事长、总经理、董事会秘书、财务负责人或其他责任人应当参加说明会。4、按照相关法律法规积极履行信息披露义务，确保投资者及时获取公司的最新经营状况和重大信息。公司在与投资者沟通时严格遵守有关信息披露制度的要求，避免投资者在沟通中知悉尚未披露的重大信息，确保投资者公平了解到公司信息。三、近年来公司业绩下滑的主要原因是什么？回复：公司业绩一方面受国家对轨道交通固定资产投资总额影响及各地方资金投入影响，导致整体市场规模逐年下降；另一方面受经济环境下行影响，地方债务风险加大，部分项目资金紧张导致施工进度放缓，短期内造成公司订单任务下降。为提升公司业绩，公司一是加大市场营销力度，紧盯市场形势变化，持续巩固并提升现有市场占有率；二是强化科技创新，提升技术支撑能力，提高产品竞争力。聚焦客户需求、行业前沿、技术痛点，下大力气攻克难点技术，大力推动技术成果转化；三是降本增效，严格费用支出，提升公司整体效益；四是加强内部管理，和客户保持积极联系，及时签认，清理发出商品，同时公司已制定并实施相应的奖惩办法，有效激励销售回款工作。四、公司未来市场份额及盈利预测情况回复：公司作为国内电气化铁路接触网产品及城市轨道交通供电设备的龙头企业，在电气化铁路接触网产品、城市轨道交通供电设备领域全面布局，具有完备的产品体系和经验丰富的技术研发团队。公司将持续主业产品的技术迭代研究，引进先进科技资源，不断融合新技术、新模式，进行产品轻量化、智能化、绿色化方面的研究，做实前沿技术储备；紧跟国家战略，不断探索新兴领域技术研究，为公司产业链延伸提供支撑，实现公司多元化发展，保持公司的竞争力。 |
| 附件清单（如有） |  |
| 日期 | 2024年10月15日 |