

证券代码：601577

证券简称：长沙银行

## 长沙银行股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-04

类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
时间	2024年9月26日、2024年10月11日
地点	长沙银行总行
参与单位名称	9月26日下午 线上会议 开源证券、太平基金、淡水泉投资、锐誉进取私募、建信养老金、富安达基金 10月11日上午 现场会议 华泰证券、华夏基金
公司接待人员	董事会秘书、董事会办公室及相关业务部门
调研主要内容	<p>1、县域金融是贵行重点发力的方向，在已实现县域网点全覆盖的基础上，后续增量空间从何而来？</p> <p>答：经过多年的经营深耕，我行已实现湖南县域网点全覆盖，其中，长沙县、浏阳、宁乡三个长沙县域的平均市占率已达到较高水平，长沙以外县域市场的市占率不高，仍有较大的增长空间。后续我行将通过做好县域支行的深耕经营和市场拓展，不断提升县域金融的业绩贡献。</p> <p>2、在县域地区贵行相比其他本地农商行优势在哪里？</p> <p>答：农商行是扎根县乡的重要银行，在县乡市场经营时间长、市场份额高、客群基础牢固，是无法避开的主要竞争对手。但我们下沉深耕到县域乡村市场去，既是竞争，也是各自优势的发挥，更好发挥金融助力乡村振兴、助力县域发展的作用。在这个过程中，我们将充分发挥既有优势：</p> <p>一是我行是省级法人，既可发挥全省统筹一盘棋、科学决策、</p>

	<p>形成合力的作用，同时也可实现管理与决策扁平化，形成了较为成熟的管理模式与决策机制，市场反应快、执行力强，效率高。</p> <p>二是我行县域员工队伍年轻有活力，综合素质较高，培训机制健全，能够高效执行总分行的战略与决策。</p> <p>三是我行零售转型富有成效，长沙地区在客群建设、社区网格化等方面的成熟打法与优秀经验可以在县域乡村市场推广与复制，为县域老百姓保值增值方面提供良好服务。</p> <p>四是我行近年来持续加大科技投入，加快数字化转型，在对客户的定制化服务与长尾客群经营上具备较强能力和丰富经验。</p> <p>五是积极搭建县域乡土生活生态，湘农快贷、湘村快贷等产品较好地满足了县域广大居民、个体户、中小企业主的金融需求。</p>
附件清单	无