证券代码：600730 证券简称：中国高科

**中国高科集团股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | √特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他 |
| 参与单位名称 | 财通证券、兴银理财、南方基金、兴合基金、人保养老、津投资本 |
| 时间 | 2024年10月31日 |
| 地点 | 中国高科会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会秘书 付广庆 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 一、公司概况介绍中国高科董事会秘书就公司业务及主要产品、战略布局、经营情况等方面的情况进行了介绍。二、互动交流**1、问题：近几年公司的业务体量保持了一个小幅增长的态势，但未见大的突破，公司对未来将业务做大、做强有什么计划或方向？**回复：公司对如何扩大业务体量进行了诸多思考。从公司最核心的教育业务来看，行业趋势在政策变化的驱动下略显回暖，未来公司将基于已累计的客户基础，持续扩大客户覆盖面，开发更多的教育产品，致力于成为综合性的教育服务提供商，以此做大营收。另一方面，公司也考虑到教育行业的现状，未来短时间内，业内再出现具有垄断性行业领军者的可能性相对较低，所以我们的思考不局限于教育行业。2024年，公司已经拓展了新的资产服务业务，努力在培育新的利润增长点。同时，公司也持续关注在其他领域发展的可能性，对符合产业政策的行业的发展机会保持开放态度。**2、问题：公司在“AI+教育”业务方面，有什么新进展？**回复：公司持续深化AI在医学教育领域的应用，使AI技术在不同教育场景中更好的发挥效能，为用户提升学习体验、为公司降本增效。公司控股子公司英腾教育将自有数据资源与百度智能云千帆大模型相结合，一定程度地降低了医学职业教培对授课教师个体的依赖。目前，英腾教育已实现AI押题、智能组卷、评卷、AI学习助手等功能。待相关产品与功能更加成熟时，公司也会考虑将AI技术应用到其他类别的职教培训产品中去。**3、问题：公司接下来会针对AI应用推出新产品么，还是基于现有的医学教育产品去拓展AI应用？** 回复：英腾教育现有核心产品“考试宝典”在医学教育领域的市场占有率及客户基础都较好，目前公司将相关AI应用灌入到该产品中，以巩固现有客源、吸引新用户，再联合成熟的营销体系，力争更大程度、更为快速地增加产品收入。打造新产品方面，公司也会在相关技术、模型更为成熟的时候推出。**4、问题：公司AI相关团队是公司自有的，还是外部委托的？**回复：公司有自有的技术开发团队，也会与外部机构进行合作。公司非常重视核心技术团队在产品开发中的作用，多年来积攒的医护职业考培细分领域的教学和学习数据是公司的优势，技术团队自2023年以来依托AI人工智能、自然语言处理等专业技术，持续对相关算法进行精调，为公司开发了多项创新应用。**5、问题：公司的教育业务的增长情况如何，是否稳定？公司产教融合业务收入的增速有所回落，未来是否会继续拓展合作院校？**回复：目前教育市场竞争加剧，抢夺市场份额难度与之前相比大幅提升。在这种背景下公司业务虽未出现大踏步的增长，但公司专注于提升教育业务的护城河，加强研发，减少竞争对手的抄袭，稳扎稳打地提升公司核心竞争力，总体保持了稳健发展的趋势。 关于产教融合业务，业务在培育初期增速较快属于正常情况，近期该业务发展已趋于平稳。同时，公司考虑到产教融合业务受到地区引导性政策的影响较大，对于拟新拓展的合作院校与专业也进行了深入研究，目前主要聚焦于特定专业领域不同业务模式的合作上，例如公司与学校或学院合作，共同打造产教融合的实训基地等。**6、问题：公司资产服务业务是否处于业务拓展的起步阶段？**回复：是的，资产服务业务是公司在大股东赋能下拓展的新业务，以北京高科国融资产管理有限公司为平台开展。高科国融团队在特殊资产处置的专业、经验优势较为明显，公司认为特殊资产的行业前景比较明朗，业务团队正在积极展业。**7、问题：公司账面现金充足，如后续进行资产收购，会考虑通过增发股份募集相关资金么？**回复：如后续涉及资本运作事项，公司会视项目情况、具体资金需求以及和交易对手的协商情况综合进行考虑。**8、问题：公司未来有没有可能置出现有业务，或通过并购等手段实现双主业或多主业的战略转型？**回复：公司对合适的并购扩张机会保持开放性，但未来是否会涉及相关事项尚不确定。 |
| 关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明 | 无 |
| 附件清单（如有） | 无 |