

杭州鸿泉物联网技术股份有限公司  
投资者关系活动记录表（2024年11月）

股票简称：鸿泉物联

股票代码：688288

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	参加公司2024年第三季度报告业绩说明会的投资者	
时间	2024年11月6日	
地点	杭州	
公司接待人员	董事长、总经理 何军强先生 独立董事 冯远静先生 财务总监 刘江镇先生 董事会秘书 章旭健先生	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、主要问答</p> <p>1. 请问公司一、二季度收入增长较快，但三季度增速下滑主要是什么原因？四季度怎么看？</p> <p>A：根据中国汽车工业协会的数据，三季度我国商用车产销量有所下滑，其中2024年7月，商用车产销量同比下降10.5%和6.6%；8月同比下降9.8%和12.2%；9月同比下降16.8%和23.5%。其次根据方得网的数据，我国重卡产销量也已经连续4个月同比有下滑，其中三季度同比下降超18%。因此，公司传统的商用车业务也受此影响而有所下滑，而新开拓的乘用车业务收入持续增长，两者相抵后三季度单季度的收入同比基本持平。前三季度乘用车业务收入占比已达到约10.51%，预期四季度商用车进入产销旺季，将对公司有积极的影响。</p> <p>2. 请问贵司前三季度销售、管理、研发费用都有较大幅度增长，是什</p>	

**么原因？是否有费用管控措施？未来如何提高利润率？**

A：公司为了费用数据更具合理性，将原先在四季度计提的年终奖等费用改为每季度计提，因此前三季度各项费用的增长主要为计提的年终奖等薪酬费用，展望全年维度，预计各项费用同比将保持相对平稳或略有下降。今年二季度开始，公司加强了研发费用的管控措施，从三季度单季度的研发费用数据看，已呈现下降趋势，相关措施已体现了部分效果。未来，公司还将继续严格采取费用管控的相关措施，以期降低费用率，扩大利润空间。

**3. 前三季度，公司控制器业务发展如何？未来是如何规划的？**

A：控制器是公司重点发展的业务之一，目前产品类型不断丰富，且量产项目不断增加，收入也持续增长，前三季度控制器业务收入超 5,000 万元，同比增长超过 200%，且将继续保持快速增长的趋势。主要产品包括集成式热管理控制器、座椅控制器、长滑轨控制器、按摩控制器、车载冰箱控制器、PEPS 等产品，未来将大力开拓客户和应用车型。

**4. 三季度商用车销量同比有较大的下滑，预计四季度情况如何？尤其重卡的销量如何？对公司业绩是否有正面影响？**

A：根据中国汽车工业协会数据，前三季度国内商用车需求仍较为疲软，尤其三季度商用车整体及重卡均呈现下滑的趋势。但预期四季度情况将略有好转，一方面系商用车开始进入产销旺季，另一方面随着“老旧营运货车报废更新、以旧换新补贴”等措施的推进，将对商用车销量有一定的促进作用，同时预期宏观经济环境也将进一步好转。根据方得网的数据，10 月份我国重卡销售约为 6.3 万辆，同比下滑 22%，但环比 9 月份上涨 9%。如重卡恢复增长，将对公司的业绩产生积极的影响。

**5. 公司预计明年业绩会好转吗？未来 3 到 5 年的规划是怎么样的？**

A：公司预期未来的业绩将逐步好转，争取在尽量短的时间内实现均衡发展，即实现商用车、乘用车、两轮车及其他车型的收入体量相当，减少商用车周期波动的影响，同时提升智能网联产品的综合服务能力。

**6. 公司应收账款余额较大，是否有采取措施控制应收账款？**

A：由于商业模式和行业特性，公司客户主要为大型商用车整车企业

集团，客户信用良好，但账期较长，同时由于部分客户有下属的财务管理公司从事供应链管理，使得公司形成了较多的应收账款和应收票据。前三季度，公司已采取包括及时对账、增加沟通次数、发函等多种措施加大催收力度，持续监控应收账款的逾期回款情况，并对有信用风险的客户审慎评估合作模式，努力增加经营活动现金流入。目前商用车零部件企业普遍存在应收账款增加的情况，符合商用车行业现阶段的现象。接下来，公司将评估继续采取多种措施增强催收力度，并考虑适时开展票据贴现的方式增加现金流动性。

**8. 公司计提的减值准备是什么？主要是什么原因？未来是否有机会收回？**

A：公司全面梳理了应收账款和存货等资产，考虑部分客户存在重整风险，因此根据审慎性原则，前三季度计提了信用和资产减值准备1,266.25万元，具体金额需以审计机构年度审计后确定，由于目前尚未有准确具体的方案，存在多种可能性。

**9. 请问公司乘用车业务进展如何？有哪些成果？**

A：目前公司乘用车业务发展较为顺利，已与多个主机厂、Tier1建立了稳定的合作关系，各类型的控制器、T-BOX等产品顺利量产供货，同时随着量产项目的增加，乘用车业务收入也持续增长。未来公司将重点耕耘乘用车业务领域，采取多种策略突破市场，公司有信心获得更多客户的信任，逐步打开成长空间。

附件清单（如有）

无

日期

2024年11月6日