证券代码：688633 证券简称：星球石墨

转债代码：118041 转债简称：星球转债

**南通星球石墨股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2024012

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 √业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  √现场参观 □一对一沟通  □电话会议 |
| **参与单位**  **及人员** | **调研人员：**  长信基金 肖文劲  浙商证券 姜守全 金豪  海富通基金管 赵莹洲  中泰证券 周冰倩  **业绩说明会参会人员：**  上证服务通行证注册投资者、网友 |
| **时间** | **调研时间：**  2024年11月5日  **业绩说明会时间：**  2024年11月6日 |
| **地点** | **调研地点：**  公司会议室  **业绩说明会地点：**  上证路演中心平台 |
| **接待人员** | **调研接待人员：**  公司副总经理、董事会秘书 杨志城先生；公司证券事务代表 邹红燕女士  **业绩说明会接待人员：**  公司董事长 钱淑娟女士；公司总经理 孙建军先生；公司副总经理、董事会秘书 杨志城先生；公司财务总监 朱莉女士；公司独立董事 谷正芬女士 |
| **投资者关系** | 互动提问 |
| **活动主要**  **内容介绍** | **Q1：公司在行业内的竞争优势主要体现在哪些方面？**  **A1：**尊敬的投资者，您好！公司在行业内的竞争优势主要表现在以下六个方面：  1、在技术层面，公司拥有多项核心技术，并积极储备代表行业发展趋势的先进技术。在自主创新的基础上，注重与科研院所、高等院校等外部机构的合作，坚持产学研一体化的创新研发机制，为持续发展提供有力保障。  2、在品牌层面，公司系国家制造业单项冠军示范企业、国家首批专精特新小巨人企业、中国大型石墨化工设备研发生产基地，建有江苏省余热回收利用石墨系统装置工程研究中心、江苏省防腐节能石墨设备工程技术研究中心、江苏省企业技术中心以及江苏省工业设计中心等省级工程技术研究中心平台，致力于打造高效节能石墨制设备制造商的品牌形象。  3、在人员层面，公司高度重视研发人员培养，配备了人员充足、经验丰富的研发人员团队，保证项目在执行过程中可以有不同专业的人才进行较为全面的技术支持。  4、在服务层面，公司重视售后服务体系，拥有一支受到过专业培训的、有经验的技术支持与售后服务队伍，为客户提供更及时的高效优质的售后服务。  5、在产业链层面，公司全资子公司内蒙古星球新材料科技有限公司以自有资金投资的两万吨特种与化工专用石墨建设项目于2023年8月全面投产，将业务向原材料端延伸，能更好地集成材料的技术优势及成本优势。  6、在业务一体化方面，公司从原有单一的石墨设备生产销售向系统化发展转型，为客户提供整套工艺解决方案。  感谢您的关注！  **Q2：公司产品的竞争优势体现在哪些方面？作为科创板企业，公司对促进“双碳”目标实现、推动绿色低碳发展有何贡献？**  **A2：**尊敬的投资者，您好！公司是中国大型石墨化工设备研发生产基地，从创立之初就专注于石墨设备及成套装置的自主创新和研发。公司经过多年研发投入和技术沉淀，在行业内形成了较高的技术壁垒，能够开展有针对性的研发活动，满足客户差异化、多元化的产品需求。公司的核心技术始终围绕进一步提升石墨设备的节能环保与高效性，具有兼顾经济效益与环境效益的特点。  根据中国工业防腐蚀技术协会出具的说明，公司的技术产品具有新颖性，综合技术达到了国际先进水平，实现了合成炉的进口替代，对推动我国石墨化工设备的整体制造水平具有重大贡献。  公司最新一代的石墨合成炉装置，可在氯气与氢气合成的过程中将燃烧合成热量的90%转化为蒸汽，副产蒸汽量约是上一代产品的1.4倍。通过计算发现，一台年产能达50000吨氯化氢的合成炉，每年可减少4000多吨标煤的使用量及约11500吨的CO2排放量，具备优秀的经济效益及节能降耗特性。得益于此，该设备作为节能技术的示范案例已被编入《国家工业节能技术应用指南与案例（2019）》。  公司多效蒸发系统、盐酸解吸系统、硫酸提浓系统、磷酸浓酸系统、盐酸脱氯系统、硫酸脱氯系统等工艺解决方案均涉及废酸处理，通过提纯解析、蒸发浓缩、脱氯等系列工艺流程，将工业生产过程中产生的废酸中的有用成分提取出来，再次投入生产流程，实现废酸的循环利用。上述工艺系统具有节能环保属性，不仅能实现资源的有效回收、降低客户的运行成本，还可以减少废液排放、降低环境污染、有助于推动循环经济的发展。感谢您的关注！  **Q3：请问公司在拓展海外市场、加速产品出口步伐上是否有信心取得突破？**  **A3：**尊敬的投资者，您好！公司十分重视海外市场开拓，本年度通过设立北京普兰尼德工程技术有限公司，引进具有海外项目资源与经营管理经验的团队，进一步加快公司产品出海速度。公司拓展海外市场已取得实质性进展，如公司与印度Adani集团下的全资子公司Mundra签订的产品销售合同，合同标的物为100万吨绿色PVC项目专用副产蒸汽氯化氢合成吸收、盐酸解吸、氯化氢干燥等石墨设备，合同总金额44,334,166美元（约合人民币29,990.73万元），截至目前公司已收到30%的预付款，公司将于2025年交付产品。  国际竞争是挑战也是机遇，公司将充分发挥多年积累和不断创新的技术优势、国内高效节能石墨制设备制造商的品牌优势、工种齐备且经验丰富的人员优势、高效优质的售后服务优势、向上延伸的产业链协同优势、工艺系统化一体化优势以及行业内大型项目经验优势，瞄准国际需求，通过“走出去”谋求更多发展机会。感谢您的关注！  **Q4：行业目前竞争压力如何，公司如何进一步提高业绩？**  **A4：**尊敬的投资者，您好！目前国内行业竞争压力不断加剧，但随着国家提出要全面推动绿色发展，大力发展清洁生产和循环经济，不断提升产业化层次，绿色发展理念，对于石油和化工行业的创新发展、结构升级、清洁生产都提出了变革的要求，也为行业高质量发展提供了强大的动力。  随着海外市场需求的不断增加，公司将主动出击、深挖市场潜力，增加国际技术与商务交流，加大国外市场开拓力度，提高产品国际知名度。此外，公司将持续加强新技术研发、新产品开发、新领域拓展，进一步发挥技术和规模优势，不断提升市场占有率和市场地位，提高公司业绩。感谢您的关注！  **Q5：截止目前，公司有多少项研发专利？**  **A5：**尊敬的投资者，您好！作为国家工信部首批专精特新“小巨人”企业和高新技术企业，以及工业和信息化部及中国工业经济联合会评选的制造业单项冠军示范企业，公司高度重视研发技术创新，持续提升研发投入，建有江苏省防腐节能石墨设备工程技术研究中心、江苏省余热回收利用石墨系统装置工程研究中心、江苏省企业技术中心以及江苏省工业设计中心，承担多项国家火炬计划项目。经过多年发展，公司积累了丰富的核心技术，截至2024年6月30日，公司累计获得授权专利238项，其中发明专利74项；公司累计主导、参与制定的各项标准共26项，其中国际标准1项、国家标准11项、行业标准9项、团体标准5项。感谢您的关注！  **Q6：尊敬的领导，下午好！作为中小投资者，有以下问题：1、可视化三季报显示，公司业绩较去年同期有所下滑但毛利率去反向增加，尤其是财务费用率大幅攀升，筹资和投资性现金流也均告负，能否分析一下原因？2、公司发行的6.2亿元可转债尚未实现转股，后期将如何推进转股？3、公司之前是否发布过舆情管理制度？公司目前在投资者关系和舆情管理上有哪些举措？4、如果投资者希望近期来公司调研，需要哪些手续？公司会如何安排？**  **A6：**尊敬的投资者，您好！1、毛利率有所增加的主要原因系2024年原材料价格下降所致，财务费用增加的主要原因系公司发行可转债计提利息费用1,936.90万元所致，筹资现金流为负主要系本期实施权益分派及股份回购所致，投资性现金流为负主要系利用闲置资金购买理财产品所致。  2、公司将继续积极推动可转债转股，通过切实做好生产经营各项工作，实现长期稳健发展、高质量发展、可持续发展，并加强与投资者的沟通，进一步推进市场对公司价值的认同，努力提振股价表现，促进可转债转股。  3、公司高度重视投资者关系管理工作，通过组织机构调研，召开业绩说明会，及时回复接听投资者的电话及邮件等，建立了多层次良性互动机制。  4、公司欢迎投资者实地参观调研，具体安排可联系公司证券部，联系电话：0513-69880509，ir邮箱：yangzhicheng@ntxingqiu.com。感谢您的关注！  **Q7：请问公司3-5年的战略规划是什么？**  **A7：**尊敬的投资者，您好！公司将持续以发掘石墨潜力为使命，以石墨设备及系统为核心，石墨材料生产为基础，维修保养服务为依托，形成“材料、设备、系统、服务”四位一体的产业格局，形成公司特有的核心竞争力。感谢您的关注！ |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2024年11月6日 |