**证券代码：688001 证券简称：华兴源创**

**苏州华兴源创科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2024-006

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 ■路演活动□现场参观 □一对一沟通□其他 |
| **参与单位及人员** | 通过“全景路演”网站（http://rs.p5w.net）参与华兴源创“苏州上市公司投资者集体接待日”活动暨2024年三季度业绩说明会的广大投资者 |
| **时间** | 2024年11月6日 |
| **地点** | “全景路演”网站（http://rs.p5w.net） |
| **接待人员** | 董事长兼总经理陈文源先生、财务总监程忠先生、独立董事徐文建先生、董事会秘书冯秀军先生、证券事务代表金雨桐女士 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **本次活动的主要问题及回答如下：****Q1:请问公司未来重点关注和攻关的发展方向是哪些？**A:投资者您好，公司未来将围绕主业，积极关注以Micro-OLED/Micro-LED为代表的新型微显示、半导体先进封装及存储测试等高科技、强创新领域的业务布局和协同发展机会，坚持自主可控和技术创新，加码科技攻关，布局发展新质生产力，勇攀科技珠峰。**Q2:请说明贵公司在三季度面临的主要市场挑战和机遇。**A:投资者您好，前三季度随着消费电子市场波动，公司部分客户需求出现波动，给公司经营带来了一定挑战。未来随着国家“新国九条”“科创八条”等资本市场新政策的助力，公司将根据自身业务特点和优势，紧跟国家政策方向，努力推动公司高质量发展。**Q3:面对市场竞争加剧的风险，公司有哪些具体的竞争策略和应对措施？**A:投资者您好，在目前公司所处平板显示检测行业、可穿戴智能设备检测行业及集成电路测试行业中，国外厂商凭借其技术优势在行业竞争中处于优势地位，国内厂商由于技术积累相对薄弱，因此普遍面临着较为严峻的市场竞争形势，公司的客户主要为下游国际知名厂商，长期以来公司直接面对国外厂商较为激烈的竞争，并依靠技术及品牌优势获取市场份额。同时，由于我国智能装备制造领域前景广阔，新进入者投资意愿较强，因此未来国内市场的竞争也将日趋激烈。面对市场竞争加剧的风险，公司将进一步加大研发投入，积极引进优秀人才，保持公司在技术、研发和品牌及产品全面布局方面的优势，及时强化设计研发能力、生产能力和市场开拓能力，打赢市场竞争战。同时公司积极推进全球化战略，目前已经在美国、新加坡、日本、韩国、越南、泰国等地设立子公司，承担研发、生产、市场开拓等职能。全方位的海外布局为公司应对市场竞争提供了强有力的保障。**Q4:公司的研发投入情况如何？**A:投资者您好，截止2024年三季度，公司研发投入293,807,149.80元，占营业收入比例为23.02%，研发投入同比增长6.52%。**Q5:公司是否计划进行更多的对外投资或合作？有哪些具体的投资方向和合作意向？**A:投资者您好，未来公司会积极关注与主业有关的业务拓展机会，通过内生研发和对外投资引入优质资源，抓住市场契机，积极发展新质生产力，在半导体等业务领域做大做强。**Q6:问华兴源创在集成电路领域的产品和业务发展情况，特别是公司在该领域的技术能力和市场表现?**A:投资者您好，目前公司半导体测试业务主要集中在后道测试领域，公司积极关注SOC测试机国产替代及GPU板卡测试的市场机会。目前主力机型T7600应用的DP128数字板卡达到128通道，最高速率达到400MHZ，下一代产品DP256数字板卡目前已完成工程验证。可用于GPU相关测试的UHC24大电流板卡正在持续研发中，其单卡支持24通道，电压范围：-2.5V~6V，每通道电流24A，瞬时电流高达32A，支持并联输出576A，瞬态电流高达768A。**Q7:请介绍下公司目前现金流的情况。**A:投资者您好，截止2024年三季度，公司经营活动产生的现金流量净额-240,694,349.79元，经营活动产生的现金流量净额减少主要系销售商品、提供劳务收到的现金同比减少，以及电子物料备库，预付货款同比增加所致。**Q8:在收入方面，公司有哪些主要的增长点？**A:投资者您好，公司是行业领先的工业自动化测试设备与整线系统解决方案提供商。基于在电子、光学、声学、射频、AOI、机械自动化等多学科交叉融合的核心技术为客户提供芯片、SIP、模块、系统、整机等各个工艺节点及整线的自动化测试设备。公司产品主要应用于LCD与OLED平板显示及新型微显示、半导体集成电路、智能可穿戴设备、新能源汽车等行业。未来公司会积极关注上述领域新的业务拓展机会，并抓住市场契机，积极发展新质生产力，打造新的业务增长点。**Q9:请问公司的分红情况如何？**A:投资者您好，公司上市以来公司现金分红占归属上市公司股东净利润的比例均高于30%。2024上半年度，公司实施了2023年度利润分配，向全体股东每10股派发现金红利0.17元（含税），派发现金红利总额为7,485.40万元（含税），占公司2023年度归属于上市公司股东的净利润31.23%。截至2023年12月31日，公司以现金方式回购股份的金额为881.51万元，根据《上市公司回购股份规则》相关规定，将用于回购股份的金额纳入现金分红金额计算后公司2023年度现金分红金额为8,366.91万元，占2023年度可归属于上市公司普通股股东的净利润的比例为34.91%。**Q10:公司是否给予股东合理的回报？股利政策是否稳定？**A:投资者您好，公司坚持以投资者为本，高度重视投资者回报，实施“持续、稳定、科学”的股东回报机制，上市以来公司现金分红占归属上市公司股东净利润的比例均高于30%。**Q11:第三季度公司是否有新增客户？**A:投资者您好，公司积极推进业务拓展，完善业务布局，2024年第三季度在平板显示、半导体、新能源汽车、智能可穿戴设备四大业务领域均有新增客户。**Q12:公司上市后是否会继续对核心员工进行股权激励，以及公司对整体人才激励的规划?**A:投资者您好，上市以来，公司已实施股权激励计划、员工持股计划。未来，公司将进一步完善人才激励计划，将公司发展与人才激励紧密联动。**Q13:请简要介绍一下公司获得的奖项有哪些？**A:投资者您好，公司获得国家企业技术中心及国家高新技术企业认定等。此外，2024年上半年度，公司“光电产品缺陷检测及修复智能设备”荣获国家工信部制造业单项冠军认定。**Q14:管理层方面，公司激励情况如何？未来是否有进一步激励方案？**A:投资者您好，公司已披露《华兴源创：2024年员工持股计划》，其中公司董监高及核心技术人员持有份额172,000份，占比18.94%；中层管理人员及骨干员工持有份额736,000份，占比81.06%。此外，公司目前回购专用账户中尚有部分股份拟用于实施股权激励或员工持股计划，未来将根据公司经营情况和战略布局，在合适时机实施，同时公司将会履行相应的信披义务。**Q15：请问董秘，公司子公司欧立通自2022年至今的经营状况如何？**A：投资者您好，公司全资子公司华兴欧立通，持续布局智能手表、无线耳机等消费电子的组装和检测业务，欧立通目前经营状况正常，2022年以来欧立通具体经营情况请参照公司定期报告。**Q16：为何业绩如此之差？能详细说一下吗？**A：投资者您好，公司三季度净利润下滑的主要原因为报告期内公司部分客户需求疲软，导致部分订单毛利率出现波动，同时公司部分投资项目尚处于产能爬坡阶段，新增资产折旧、摊销费用增加以及部分原材料成本上涨所致。**Q17：2024年前三季度公司上市后最差业绩，请问将来如何走出泥潭，业绩如何改善？**A：投资者您好，公司将聚焦经营主业，坚持科技创新，提高核心竞争力，促进高质量发展。同时，公司密切关注外延式发展机会，持续提升公司的综合竞争力。**Q18：请问前三季度业绩下滑，系报告期内公司部分客户需求疲软，该情况预计是否会持续？公司的应对措施是什么？**A：投资者您好，公司部分客户需求疲软主要受消费电子市场情况波动的影响。公司未来会聚焦经营主业，坚持科技创新，提高核心竞争力，促进高质量发展。同时，公司密切关注外延式发展机会，持续提升公司的综合竞争力。 |
| **附件清单****（如有）** | 无 |
| **日期** | 2024年11月6日 |
| **备注** | 公司与投资者进行了充分的交流与沟通，信息披露真实、准确、完整、及时、公平，不存在未公开重大信息泄露等情形。 |